

پری فزیبٹی تحقیق

ہنر مند نرسنگ کیئر کی سہولیات (Skilled Nursing Care Facilities)



سماں اینڈ میڈیم اسٹر پرائیز ڈولپمنٹ اخراجی (سمیدا)

وزارت صنعت و پیداوار

حکومت پاکستان

www.smeda.org.pk

ہیڈ آفس

فورچن فلور، بلڈنگ نمبر 3، ایوان اقبال کمپلکس، ام جگڑن روڈ، لاہور

فون 92 42 111 111 456

فیکس 92 42 36304926-7

helpdesk@smeda.org.pk

ریجنل آفس بلوچستان

بلند نمبر: A-15 چن باؤ نگ کینم، ایم پورٹ روڈ، کوئٹہ
(081) 831623, 831702
ٹیکس نمبر: 831922
helpdesk-qta@smeda.org.pk

ریجنل آفس خیبر پختونخوا

گراڈنڈ فلور، ایسٹ لائف بلڈنگ، دی مال، پشاور
ٹیکس نمبر: (091) 9213046-47
(091) 286908
helpdesk-pew@smeda.org.pk

ریجنل آفس سندھ

فلور 5، بحریہ کمپلکس 2، ایم جگڑن روڈ، کراچی
ٹیکس نمبر: (021) 111-111-456
(021) 5610572
helpdesk-khi@smeda.org.pk

ریجنل آفس پنجاب

فلور 3، بلڈنگ نمبر 3، ایوان اقبال کمپلکس، ام جگڑن روڈ، لاہور
ٹیکس نمبر: (042) 111-111-456
(0423) 36304926-7
helpdesk.punjab@smeda.org.pk

اگست 2021

| صفہ نمبر | فہرست عنوانات | نمبر شمار |
|----------|---|-----------|
| 6 | اخہار لائقی | 1 |
| 6 | اجمالی جائزہ | 2 |
| 7 | سمیڈ اک تعارف | 3 |
| 7 | دستاویز کا مقصود | 4 |
| 8 | منصوبے اور خدمات کی مختصر وضاحت | 5 |
| 9 | نزسگ کیسر کے فوائد | 5.1 |
| 9 | ہنرمندر نسگ سہولیات کی فراہمی کا گردش عمل | 5.2 |
| 9 | ابتدائی اور سروں استعداد | 5.3 |
| 10 | انہائی قابل توجہ امور | 6 |
| 10 | جغرافیائی لحاظ سے سرمایہ کاری کے موقع | 7 |
| 10 | ممکنہ ہدف والی مارکیٹیں | 8 |
| 11 | منصوبہ کی لائلگت کا خلاصہ | 9 |
| 12 | منصوبہ کی ابتدائی لائلگت | 9.1 |
| 12 | زمین | 9.1.1 |
| 13 | بلڈنگ | 9.1.2 |
| 13 | طبی آلات | 9.1.3 |
| 14 | درکار فرنچس اور ٹکل پچھر ز | 9.1.4 |
| 14 | درکار دفتری آلات | 9.1.5 |
| 15 | درکار دفتری گاڑیاں | 9.1.6 |
| 15 | قبل از پیداوار لائلگت | 9.1.7 |
| 15 | بلڈنگ کے لئے سکیورٹی | 9.1.8 |
| 15 | لائنس، پمٹ وغیرہ | 9.1.9 |
| 16 | درکار گردشی سرمایہ | 9.1.10 |
| 16 | نفع و نقصان کی سطحی برابری کا تجزیہ | 9.2 |
| 17 | متوقع آمدن | 9.3 |
| 17 | متغیر لائلگت کا تخمینہ | 9.4 |
| 18 | ڈائریکٹ لیبر | 9.4.1 |
| 19 | مقررہ لائلگت کا تخمینہ | 9.5 |
| 20 | فریبلی کامالیاتی تجربیہ | 9.6 |
| 20 | فریبلی کامالیاتی تجربیہ 50 فیصد قرض کے ساتھ | 9.7 |

| | | |
|----|--|------|
| 21 | درکار افرادی قوت | 9.8 |
| 22 | ماہرین و مشیران | 10 |
| 23 | کار آمدروابط | 11 |
| 24 | ضمیمه جات | 12 |
| 24 | آمدن کا گوشوارہ (اکٹ میٹمنٹ) | 12.1 |
| 25 | اٹاٹوں اور واجبات کا گوشوارہ (بیلنس شیٹ) | 12.2 |
| 26 | گردشی نقد کا گوشوارہ (کیش فلو میٹمنٹ) | 12.3 |
| 27 | کلیدی مفروضے | 13 |
| 27 | روزمرہ اخراجات کے مفروضہ جات | 13.1 |
| 27 | آمدنی کے مفروضہ جات | 13.2 |
| 27 | مالیاتی مفروضہ جات | 13.3 |

مندرجات کی نہرست

| صفہ نمبر | جدول کے مندرجات | نمبر شمار |
|----------|---|-----------|
| 10 | سروس استعداد | جدول 3 |
| 11 | معذور افراد کے اعداد و شمار | 4 |
| 12 | منصوبہ کی لائگت | 5 |
| 12 | زمین | 6 |
| 13 | ترکیم و آرائش کی لائگت کی تفصیلات | 7 |
| 13 | درکار طبی آلات | 8 |
| 14 | درکار فرنچ پر اور پلیز | 9 |
| 14 | درکار دفتری آلات | 10 |
| 15 | درکار دفتری گاڑیاں | 11 |
| 15 | قبل از پیداوار لائگت | 12 |
| 15 | بلڈنگ کے لئے سکیورٹی | 13 |
| 16 | لائنس، پرمٹ وغیرہ | 14 |
| 16 | درکار گردشی سرماہی | 15 |
| 16 | فع و نقصان کی سطحی بر ابری کا تجزیہ | 16 |
| 17 | متوقع آمدن | 17 |
| 17 | متغیر لائگت کا تخمینہ | 18 |
| 18 | ڈائریکٹ یکٹ | 19 |
| 18 | آن کال نر سنگ شاف کی لائگت | 20 |
| 18 | آلات کی دیکھ بھال کی لائگت | 21 |
| 18 | گاڑیوں کی دیکھ بھال کی لائگت | 22 |
| 19 | متغیر لائگت کے مفروضات | 23 |
| 19 | مقررہ لائگت کا تخمینہ | 24 |
| 19 | شاف کی تجوییں | 25 |
| 20 | مقررہ لائگت کے مفروضات | 26 |
| 20 | فزنیبلٹی کا مالیاتی تجزیہ | 27 |
| 20 | فزنیبلٹی کا مالیاتی تجزیہ 50 نیصد قرض کے ساتھ | 28 |
| 21 | نر سنگ سٹر کے لئے درکار افرادی قوت | 29 |
| 21 | درکار افرادی قوت۔ آن کال شاف | 30 |

| صفحہ نمبر | مندرجات | نمبر شمار |
|-----------|---------------------------|-----------|
| 22 | ماہرین و مشیران | 31 |
| 23 | کارآمدروابط | 32 |
| 27 | روزمرہ اخراجات کے مفروضات | 33 |
| 27 | آمدنی کے مفروضات | 34 |
| 27 | مالیاتی مفروضات | 35 |

1۔ اظہار لائقی (Disclaimer)

اس معلوماتی دستاویز کا مقصد موضوع سے متعارف کروانا اور اس بارے میں عمومی تصوراً و معلومات دینا ہے۔ اگرچہ، اس دستاویز میں شامل مواد مختلف باوثوق ذرائع سے جمع کردہ ہیں/ معلومات پر منی ہے، مگر اس کی بنیاد مخصوص مفروضات پر بھی ہے جو مختلف صورتوں میں مختلف ہو سکتے ہیں۔ معلومات کی درستگی یا معتبریت کے بارے میں کوئی دعوے یا یقین دہانیوں کے بغیر من عن پیش کیا گیا ہے۔ اگرچہ اس دستاویز کی تدوین میں حد رجہ احتیاط اور توجہ برتنی گئی ہے، لیکن اس میں دی گئی معلومات متعلقہ عوامل میں کسی تبدیلی کی وجہ سے فرق ہو سکتے ہیں اور اصل متن کچھ پیش کردہ معلومات سے خاصے مختلف ہو سکتے ہیں۔ سمیڈا (SMEDA)، اس کے ملازمین اور ایجنس اس دستاویز کی وجہ سے کی گئی کسی سرگرمی کے نتیجے میں ہونے والے کسی بھی مالی یا دیگر لفظان کے ذمہ دار نہیں۔ شامل معلومات مزید کسی پروفیشنل مشاورت کو خارج از امکان نہیں بناتی۔ اس دستاویز کے متوقع استعمال کنندگان کی حوصلہ افزائی کی جاتی ہے کہ وہ اضافی کاوش کریں اور ایک باوثوق فیصلہ کرنے کے لئے ضروری معلومات اکٹھی کریں، بہمول معلومات پر عمل کرنے کے کسی بھی فیصلے سے قبل کسی کنسلنٹ/ائنسنکی ماہر کے ساتھ پروفیشنل مشاورت کر لیں۔

سمیڈا کی جانب سے پیش کردہ خدمات کے متعلق مزید معلومات کے لئے ہماری ویب سائٹ پر رابطہ کریں www.smeda.org.pk

دستاویز

| | |
|------------------------------|--------------|
| پری فزیبلٹی نمبر 201 | دستاویز |
| سمیڈا پنجاب۔ (OS-N) | تیار کردہ |
| اگست 2021ء | تاریخ تیاری |
| helpdesk.punjab@smeda.org.pk | مزید معلومات |

2۔ اجمالی جائزہ (Executive Summary)

نزسگ کیسر کی سہولت بوڑھے یا معدور افراد کو ان کے گھروں میں دیکھ بھال کے لئے خدمات فراہم کرتی ہے۔ نزسگ کیسر کو ہنرمنڈرز سسک کی سہولت (Skilled Nursing Facility)، طویل مدتی نگهداری کی سہولیات یا معاون زندگی بھی کہا جاسکتا ہے۔ اکثر، یہ اصطلاحات یہ بتانے کے لئے قدرے مختلف معنی رکھتی ہیں کہ آیا ادارے سرکاری ہیں یا خصی اور آیا وہ تر معاونت فراہم کرتے ہیں، یا نزسگ اور ہنگامی طبی نگهداری کے لئے خدمات فراہم کرتے ہیں۔ نزسگ نگهداری کی خدمات وہ لوگ استعمال کرتے ہیں جنہیں ہسپتال میں رہنے کی ضرورت نہیں ہوتی مگر گھر میں موجود لوگ بھی اُن کی دیکھ بھال نہیں کر سکتے۔ نزسگ کیسر سہولت کے مرکز میں، نرسوں کے پاس مریضوں کی طبی ضروریات کی دیکھ بھال کی ذمہ داریاں ہوتی ہیں۔ زیادہ تر نزسگ ہومز میں نزسگ معاون اور ہنرمنڈرز میں 24 گھنٹے خدمات فراہم کرتی ہیں۔

یہ پری فزیبلٹی تحقیق ہنرمنڈرز سسک کیسر فیسیلٹیز (اس کے بعد نزسگ کیسر فیسیلٹیز (NCF) کہا جائے گا) کے قیام کی تفصیلات فراہم کرتی ہے۔ بزرگ اور معدور افراد کی بڑھتی ہوئی تعداد کی وجہ سے ملک میں نزسگ کیسر کی مانگ میں اضافہ متوقع ہے جنہیں آبادی کے کسی بھی دوسرے حصے سے زیادہ گھریلو صحبت کی خدمات کی ضرورت ہے۔ کراچی، لاہور، اسلام آباد، پشاور، راولپنڈی، کوئٹہ، فیصل آباد، سیالکوٹ، حیدر آباد، گوجرانوالہ، ملتان وغیرہ جیسے بڑے شہروں میں نزسگ کیسر کی سہولت قائم کی جاسکتی ہے۔

محوزہ منصوبے پر کل 3.89 ملین روپے کی سرمایہ کاری ہو گی۔ یہ 3.32 ملین روپے مستقل سرمایہ کاری اور 0.58 ملین روپے گردشی سرمائے پر مشتمل ہے۔ یہ منصوبہ 100 فیصد ذاتی سرمائے کی بنیاد پر شروع کیا جائے گا جس کی موجودہ قدر حاصل (Net Present Value) 87 فیصد اندر وہی شرح منافع (Internal Rate of Return) اور 1.81 سال مدت واپسی (Payback Period) کے ساتھ 37 ملین روپے ہو گی۔ مزید یہ کہ اس منصوبے سے پہلے سال کے دوران 20.84 ملین روپے کی مجموعی سالانہ آمدی متوقع ہے، منصوبے کے لئے تجویز کردہ 10 سال کے دوران مجموعی منافع (Gross Profit) کا تناوب 24 فیصد سے 55 فیصد تک اور خالص منافع کا تناوب 4 فیصد سے 29 فیصد تک ہو گا۔ محوزہ منصوبہ 15.08 ملین روپے سالانہ آمدی کے ساتھ نفع اور لفظان کی سطحی برابری (10 ہزار نزسگ دن) کا 43 فیصد ہدف حاصل کر لے گا۔

محوزہ منصوبہ لیورینگ فناںگ (Leverage Financing) کا استعمال کرتے ہوئے بھی قائم کیا جاسکتا ہے۔ 50 فیصد فناںگ پر 3 فیصد KIBOR کی لაگت سے مجموعہ منصوبہ 41.64 ملین روپے موجودہ قدر حاصل (Net Present Value)، 86 فیصد اندر ونی شرح منافع (Internal Rate of Return) اور 1.85 سال مدت واپسی فراہم کرتا ہے۔ مزید یہ کہ اس منصوبہ سے دس سال کی پروجیکشن مدت (Projection Period) کے دوران 4 سے 29 فیصد تک خالص منافع (Net Profit) کا تناسب حاصل ہونے کی توقع ہے۔ تجویز کردہ منصوبہ 15.25 ملین روپے سالانہ آمدی کے ساتھ 44 فیصد استعداد (10,113 نرنسگ ٹھاف دنوں) پر منافع اور نقصان کی سطحی برابری کا تخمینہ حاصل کر لے گا۔

تجویز کردہ منصوبہ تقریباً 13 لوگوں کو براہ راست روزگار کے موقع فراہم کرے گا۔ نرنسگ ٹھاف کی خدمات ضرورت کے مطابق حاصل کی جائیں گی۔ اس کا رو بار کی قانونی حیثیت فردوحدی ملکیت فرض کی گئی ہے۔ اس منصوبہ کو ممکنہ سرمایہ کا اور طبی بیشہ و رافراد کے درمیان شراکت داری کے طور پر بھی قائم کیا جاسکتا ہے۔

3۔ سمیڈ اک اتعارف (Introduction to SMEDA)

سمال اینڈ میڈیم انٹر پرائز ڈپلمنٹ اتحاری (SMEDA) کا قیام اکتوبر 1998ء میں چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کے فروع کے ذریعے معیشت کو مضبوط بنانے کی خاطر عمل میں لایا گیا۔

چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کے فروع، ان کی تعداد اور استعداد میں اضافے کے ذریعے سے قومی آمدی کو بہتر بنانے کے مقصد کو مدد نظر رکھتے ہوئے سمیڈ ان "شعبہ جاتی" تحقیق کا کام کیا ہے جس میں چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کا اتعارف، ان کا طریقہ کار، سرمائے کے حصول کے موقع، کاروبار جمانے کے لئے معلومات، منڈیوں اور صارفین تک رسائی و فراہمی، تکنیکی پلان مہیا کرنے، ادارہ جاتی تعاون اور نیٹ ورک کے ذریعے رابطہ شامل ہیں۔

سرمایہ کاری کے کلیدی شعبوں میں ابتدائی تحقیقی جائزوں کی تیاری اور تشویہ سمیڈ اکی جانب سے SME معاونت کا نشان امتیاز رہا ہے۔

ان ابتدائی تحقیقی جائزوں کے ساتھ ساتھ سمیڈ اکی جانب سے SMEs وسیع پیارے پروفوگ کاروبار کی خدمات بھی فراہم کی جاتی ہیں۔ ان خدمات میں ہمیلپ ڈیک سروہز کے ذریعے کاروباری رہنمائی کے علاوہ ماہرین اور کنسٹلٹنٹس کی نشاندہی اور ضروریات کی بنیاد پر تعمیر استعداد کے مختلف النوع کے تربیتی پروگرام بھی شامل ہیں۔

نیشنل بنس ڈپلمنٹ پروگرام (NBDP) برائے ایس ایم ایز سمیڈ اک ایک منصوبہ ہے، جسے حکومت پاکستان کے پیک سکٹر ڈپلمنٹ پروگرام کے ذریعے فنڈ کیا جاتا ہے۔

NBDP کاروبار کے آغاز کو فروع دینے کے لئے SMEs کو ہینڈ ہولڈنگ سپورٹ / بنس ڈپلمنٹ سروہز کی فراہمی کا تصور فراہم کرتا ہے، موجودہ SMEs ویلو چینز (Value Chains) میں کارکردگی کو بہتر بنانا تاکہ انہیں عالمی سطح پر مسابقاتی بنایا جاسکے اور حکومت پاکستان کی طرف سے بہوت پرمنی پا لیسی امداد کے ذریعے سازگار کاروباری ماحول فراہم کیا جاسکے۔ اس پراجیکٹ کو معروضی طور پر سمیڈ اکی ایس ایم ایز کو ایک موثر ہینڈ ہولڈنگ فراہم کرنے کی صلاحیت کو سپورٹ کرنے کے لئے ڈیزائن کیا گیا ہے۔ مجموعہ پروگرام کا مقصد پانچ سال کی مدت میں تقریباً 1314,000 ایس ایم ای اسٹیوارڈ کنندگان کو سہولت فراہم کرنا ہے۔

4۔ دستاویز کا مقصد (Purpose of the Document)

پری فرنٹبلی تحقیق کا مقصد بنیادی طور پر اپنا کاروبار شروع کرنے والوں کے لئے سرمایہ کاری کے مناسب شعبوں کی نشاندہی ہے۔ اس پراجیکٹ کی پری فرنٹبلی کے ذریعے کسی کاروباری تصور کی وضاحت، اس کے آغاز، پیداوار، مارکیٹنگ، فناں اور متعدد منافع کے حصول کیلئے مناسب اور ضروری امور کی وضاحت اور احتیاطوں سے باخبر کرنا ہے۔ اس دستاویز کا مقصد ممکنہ سرمایہ کاروں کو "ہٹر منڈز سسک کیسر کی سہولیات" کے متعلق معلومات فراہم کرنا ہے۔ اس دستاویز میں ممکنہ سرمایہ کاروں کو اس کاروبار کی اجمالی معلومات مہیا کی گئی ہیں تاکہ وہ سرمایہ کاری میں نازک دیلے کرتے ہوئے درست اقدامات کر سکیں۔

کاروبار کی ایسی اقسام جہاں پر لکھت، پڑھت بہت کم یا بالکل نہیں ہوتی، عام طور سے لکھی ہوئی ہدایات بھی میسر نہیں ہیں، لہذا اس کام کے آغاز کے آغاز کے لئے زیادہ تحقیق کرنی پڑتی ہے۔ اس دستاویز میں بھی کاوش کی گئی ہے کہ ایسے کاروبار جن کا دار و مدار چند خاص اصولوں کی پاسداری پر ہوتا ہے جیسے کہ موجودہ کامیاب کاروبار یوں کی عادات کو پاننا اور ان کاروباری امور کا خیال رکھنا جو ایک کامیاب کاروبار کرنے کے لئے غیر تحریری قانون کی سی حیثیت رکھتے ہیں۔

اس معلوماتی مواد کے بغور مطالعے کے ساتھ ساتھ قاری کو بعد ازاں فراہم کی جانے والی ان تقیدی معلومات پر نظر رکھنی چاہیے جو کسی بھی کاروباری سرمایہ کی بنیاد ہیں۔

5۔ منصوبے اور خدمات کی مختصر وضاحت (Brief Description of Project & Services)

بدلتی ہوئی پیشہ وار انسانی ضروریات کی وجہ سے زیادہ تر خاندانوں کے پاس کام کرنے کے مصروف شیڈوں کی وجہ سے اپنے بوڑھے یا معدود خاندان کے ارکان کی دلکشی بھال کرنے کا وقت نہیں ہوتا ہے۔ لہذا، انہیں اپنے پیاروں کے علاج کے سلسلے میں دلکش بھال کے لئے نرسنگ سپورٹ کی ضرورت ہوتی ہے اور مریضوں کو صحت کی دلکش بھال کے منصوبے پر عمل کرنے میں مدد ملتی ہے جو ان کی صحت یا بیکے عمل کو بہتر کر سکتا ہے۔

یہ دستاویز بزرگ یا معدود افراد کو نرسنگ کیسر فراہم کرنے کے لئے نرسنگ کیسر فیصلیٹیز سنسٹر کو قائم کرنے کے متعلق تفصیلات فراہم کرتی ہے۔ یہ خدمات بزرگ اور معدود افراد کی صحت کو برقرار رکھنے کے لئے ضروری ہیں۔ نرسنگ کی سہولیات جانے پہچانے میں ذاتی مدد اشت (Personalized Care) فراہم کرتی ہیں۔ لوگ اس طرح کی خدمات کو ترجیح دیتے ہیں کیونکہ بوڑھے افراد عام طور پر ہسپتال میں ہونے کی نسبت گھر پر ہوتے وقت، کم پیچیدگیوں کے ساتھ، تیزی سے صحت یا بیکے ہوتے ہیں۔ مریض ایسے مرکز کے ذریعے فراہم کردہ، ہنرمند عملے کے ذریعے پیشہ وار انسانی طبی دلکش بھال اور مشورہ حاصل کرنے کے قابل ہوتے ہیں۔ لوگ گھر میں بھی ایسی خدمات کو ترجیح دیتے ہیں تاکہ وہ اپنے پیاروں کو اپنے قریب رکھیں اور خود ان کی دلکش بھال میں بھی شامل ہوں۔ NFC سہولیات، مریض کی ادویات کی Management میں بھی معاون ہوتی ہیں۔ ماہر نرسنگ سٹاف مریض کے ڈاکٹروں کی ہدایات کے مطابق باقاعدہ شوگر میسٹ اور بلڈ پریشر چیک بھی کر سکتا ہے۔ یہ ادویات کے کسی بھی صحنی اثرات کو روکتا ہے اور مریضوں کی صحت کو برقرار رکھنے میں مدد کرتا ہے اور خصوصی طبی دلکش بھال حاصل کرنے کے لئے ہسپتال جانے کی ضرورت سے بچتا ہے۔

نرسنگ کیسر سہولیات کا مجوزہ مرکز آٹھ گھنٹے کی دو شفشوں میں مالک اور منتظم کے ذریعے چلا جائے گا۔ زیادہ تر، مجوزہ کاروبار کاروباری افراد کے ذریعے چلا جاتا ہے اور اس میں کوئی خاص یا کوئی قانونی تقاضا نہیں ہے کہ یہ کاروبار لازمی طور پر صرف ڈاکٹروں یا طبی بیشہ و را فراد کے ذریعے چلا جائے گا۔ مطلوبہ طبی آلات میں ہسپتال کے بستر، بلڈ پریشر چیک کرنے والے آلات، سینٹیتوسکوپ، گلوکومیٹر، سکشن میشن، تھرمائیٹر، ایگزامینیشن لائٹ، پلس آسکیمیٹر (پورٹ ایبل)، فرست ایڈ کٹ اور آسکیجن کٹش شامل ہیں۔ مجوزہ سنسٹر میں 12 ملازمین ہوں گے جن میں ایک مالک / ایڈمنیٹر، 2 ہنرمند زمین، 14 اسٹرنٹ زمین، 3 کیسر ٹکر، 1 ایڈمن اینڈ اکاؤنٹس آفسر، 1 آفس بوائے اور 1 سکیورٹی گارڈ شامل ہیں۔ عملے کے یہ ارکان نرسنگ کیسر سنسٹر میں مقیم ہوں گے اور انہیں ہوم ڈیوٹی کے لئے صارفین کے مقامات پر تعینات یا بھیجا نہیں جائے گا۔ ان کے علاوہ، مرکز 25 سے 30 نرسوں کو شامل رکھیں گے جو گھروں میں نرسنگ خدمات فراہم کرنے کے لئے کال پر دستیاب ہوں گی۔ ان نرسوں میں کل وقتی نر میں (50 فیصد مرد اور 50 فیصد خواتین)، اسٹرنٹ نر میں (50 فیصد مرد اور 50 فیصد خواتین) اور دلکش بھال کرنے والی (70 فیصد مرد اور 30 فیصد خواتین) شامل ہیں۔ ان کو نرسنگ کی خدمات فراہم کرنے کے لئے مختلف مقامات پر ان کی تقریبیوں کے مطابق روزانہ کی بنیاد پر ادا گیکی کی جائے گی۔

نرسنگ سٹاف کی اقسام

کل وقتی نر: یہ نر میں مریضوں کے رہائشی گھروں میں کام کریں گی، جو شدید بیمار ہیں۔ ان مریضوں کے لئے نرسنگ سٹاف کو 24 گھنٹے دلکش بھال فراہم کرنے کے لئے شفٹ کی بنیاد پر مقرر کیا گیا ہے۔

اسٹرنٹ نر: یہ نر میں (ڈپومہ ہولڈر) مریضوں کے رہائشی گھروں میں کام کریں گی، جو بیمار ہیں اور انہیں طبی ضروریات کے لئے مدد کی ضرورت ہے۔

مدد اشت کرنے والا: یہ نر میں (نان کو الیفا نسید) خاندانوں کی طرف سے دن کے وقت ایک مخصوص مدت کے لئے رکھا جاتا ہے، جب خاندان کے افراد مریضوں کی دلکش بھال کے لئے دستیاب نہیں ہوتے ہیں۔

مجوزہ کاروبار ان نرسوں کی خدمات حاصل کرے گا جو کلائنٹس کو معیاری نرسنگ خدمات فراہم کرنے کیلئے مکمل طور پر اہل، مناسب طریقے سے تربیت یافتہ اور تجربہ کار ہوں۔

1۔ گلوکومیٹر خون میں گلوکوز کی مقدار کی پیمائش کرنے کا ایک آلمہ ہے۔

2۔ سکشن میشن ایک ایسا آلمہ ہے جو کسی شخص کے ہوا کے راستے میں خون ٹھوک، بلغم اور قیجیسے مادوں کو نکالنے کے لئے استعمال ہوتا ہے۔

3۔ پلس آسکیمیٹر ایک جھوٹا، ہلاکچا کا آلمہ ہے جو جسم میں آسکیجن کی مقدار کی مگرانی کے لئے استعمال ہوتا ہے۔

5.1۔ نرنسنگ کیسر کے فوائد (Benefits of Nursing Care)

باقاعدہ ہنرمنڈرنگ کیسر خدمات کی دستیابی مندرجہ ذیل فوائد رکھتی ہے:

- ادویات کا انتظام۔
- مریضوں کی دیکھ بھال کا مجموعی انتظام اور جائزہ۔
- مریضوں اور بوڑھے لوگوں کی پیشہ و رانہ اور ذاتی دیکھ بھال۔
- مریض کی حالت کی مسلسل نگرانی اور اس کی صحت کو سی بھی ممکنہ خطرے سے نچنے کے لئے بروقت اقدامات کا آغاز۔
- ادویات کے غلط استعمال سے بچنا۔
- بھائی کی ضروریات یا ہسپتال میں داخل ہونے کی ضروریات کا جاری جائزہ۔

5.2۔ ہنرمنڈرنگ سہولیات کی فراہمی کا گردش عمل (Process Flow of Provision of Skilled Nursing Facilities)

ایں سی ایف سنتر کے ساتھ اپاؤنٹمنٹ (Appointment with NCF Center)

پہلے مرحلے میں، کلائنٹ کی طرف سے نرنسنگ کیسر کی سہولت پر کال یا ووٹ کے ذریعے ملاقات کا وقت طلب کیا جاتا ہے۔ این سی ایف (NCF) کی انتظامیہ کلائنٹ سے مطلوبہ خدمات کی نوعیت کے بارے میں استفسار کرتی ہے۔ گاہک کی ضروریات کا اندازہ لگانے کے بعد، انتظامیہ کلائنٹ کو ان خدمات کی فیس اور تفصیل سے آگاہ کرتی ہے جو این سی ایف (NCF) کے ذریعے فراہم کی جائیں گی۔

کشمیر کے ساتھ سروں کا معاہدہ (Service Agreement with the Customer)

فیس پر معاہدے تک پہنچنے کے بعد، کلائنٹ / مریض اور نرنسنگ کیسر سہولت کے درمیان ایک معاہدہ کیا جاتا ہے۔ اس معاہدے میں سروں کی مدت، خدمات کی نوعیت، درکار نرسوں کی تعداد کے بارے میں تفصیلات، ادائیگی کی شرائط (پیشگی)، مریض کی حالت اور این سی ایف (NCF) میں حالت ذمہ داری ہوں گے (اعلان دستبرداری) پر مشتمل ہے۔

نرس کی تقرری (Appointment of Nurse)

ایں سی ایف (NCF) کلائنٹ کے لئے ایک خدمت گزار نرس کا تقرر کرتا ہے۔ اسے مریض کی مخصوص حالت اور ضروریات کے بارے میں بتایا جاتا ہے۔ کلائنٹ اور نرنسنگ ٹاف کو ایک شیدول فراہم کیا جاتا ہے جس میں نرنسنگ ٹاف سے درکار خدمات کے اوقات اور تفصیلات ہوتی ہیں۔

کلائنٹ کی رائے (Client Feedback)

ایں سی ایف (NCF) کی انتظامیہ نرنسنگ ٹاف کی طرف سے فراہم کردہ خدمات کے بارے میں گاہکوں سے ان کے تجربے کے بارے میں باقاعدہ رائے حاصل کرتی ہے۔ اس سے این سی ایف (Nursing Care Facilities) کو گاہکوں کی شکایات کو دور کرنے میں مددگاری ہے۔

5.3۔ ابتدائی اور سروں استعداد (Installed and Service Capacities)

محوزہ مرکز میں ایک سال میں زیادہ سے زیادہ 23,040 کام کے دنوں کی استعداد ہو گی۔ عمل کے پہلے سال میں 13,824 کام کے دنوں میں کام کرنا فرض کیا گیا ہے۔ قبل عمل استعداد کا استعمال 5 فیصد سالانہ شرح اضافہ کے ساتھ عمل کے ساتھیں سال میں زیادہ سے زیادہ استعداد 90 فیصد تک پہنچ جائے گا۔ جدول 1 عمل کے پہلے سال کے دوران استعمال ہونے والی عملی استعداد اور زیادہ سے زیادہ قبلی عمل استعداد کی تفصیلات دکھاتا ہے۔

جدول 1 : سروں استعداد (Service Capacity)

| سالانہ کام کے دن (C* 360) | کل شاف (اے + بی = سی) | مرد شاف کی تعداد (بی) | خواتین شاف کی تعداد (اے) | کو ایکیش | شاف |
|------------------------------|--------------------------|--------------------------|-----------------------------|------------------------|---------------------|
| 4,320 | 12 | 6 | 6 | نرسنگ کی 5 سالہ تعلیم | نسر |
| 10,440 | 29 | 15 | 14 | ڈپلومہ ہولڈر | اسٹینٹ نرس |
| 8,280 | 23 | 16 | 7 | نان کو الیفا ہئی افراد | کیسر ٹکر |
| 23,040 | 64 | 37 | 27 | | کل نرسنگ شاف |

6۔ انتہائی قابل توجہ امور (Critical Factors)

نرسنگ کیسر سہولت کے کاروبار میں سرمایہ کاری کا فیصلہ کرتے وقت خطرات والے عوامل کو مد نظر رکھا جانا چاہیے:

☆ پیشہ وار انسانہنرمنڈر سوں کی تعیناتی۔

☆ مریضوں کی دلکھ بھال کے اعلیٰ معیارات پر عملدرآمد۔

☆ حفاظان صحت کے معیارات پر عملدرآمد۔

☆ کسلمر کے اطمینان کے لئے مریضوں کے ساتھ شناسندہ برناو۔

☆ مریضوں کے ریکارڈ کی باقاعدہ اور درست دلکھ بھال اور؛

☆ مریضوں کے باقاعدہ فیڈ بیک (Follow ups) اور فالاؤپس (Feedback)۔

7۔ جغرافیائی لحاظ سے سرمایہ کاری کے موقع (Geographical Potential for Investment)

نرسنگ کیسر کی مجوزہ سہولت بڑے شہروں جیسا کہ کراچی، لاہور، اسلام آباد، پشاور، راولپنڈی، کوئٹہ، فیصل آباد، سیالکوٹ، حیدر آباد، گوجرانوالہ، ملتان وغیرہ میں قائم کی جاسکتی ہے۔ بڑے شہروں کے علاوہ یہ منصوبہ پورے ملک کے چھوٹے شہروں میں بھی قائم کیا جاسکتا ہے جہاں اس طرح کی صحت کی سہولیات کی مانگ ہونے کے باوجود آسانی سے دستیاب نہیں ہیں۔ ان شہروں میں ہنرمنڈر نرسنگ عملکی دستیابی کی وجہ سے بھی ان شہروں کو ترجیح دی جاتی ہے جو اس کاروبار کو قائم کرنے اور چلانے کیلئے سب سے اہم غرض ہے۔

8۔ ممکنہ ہدف والی مارکیٹیں (Potential Target Markets)

ممکنہ ہدف والی مارکیٹ میں وہ لوگ شامل ہیں جو شدید بیمار، بوڑھے اور معذور ہیں۔ نرسنگ کی دلکھ بھال ان لوگوں کے لئے ضروری ہے جو کام انجام دینے کے قابل نہیں ہیں یا اپنی دوائیوں اور زادتی مکالمہ داشت (غسل، کپڑے تبدیل کرنے اور عامد دلکھ بھال) کے لئے کسی کی مدد کی ضرورت ہوتی ہے۔

لوگوں کے مصروف نظام الاوقات اور بدلتے ہوئے سماجی ترجیحات اور رحمات کی وجہ سے مجوزہ خدمات زیادہ تر آبادی کے متول طبقات سے حاصل کی جائیں گی۔ دوسرا ممکنہ میں آباد ہونے کے بڑھتے ہوئے رجحان کی وجہ سے، بہت سے لوگوں کو اپنے والدین کی بڑھاپے کی عمر میں دلکھ بھال کے لئے ان خدمات کی ضرورت ہوتی ہے۔ انہیں نرسنگ سپورٹ کی ضرورت ہوتی ہے تاکہ وہ اپنی دوائیوں کے ساتھ دیگر متعلقہ ضروریات کو صحیح طریقے سے سنبھال سکیں اور ان کے لئے ایک آرام دہ اور معیاری طرز زندگی کو برقرار رکھنے کے لئے صحت کی دلکھ بھال کے منصوبے پر عمل کرنے میں ان کی مدد کریں۔

ہیلپ انج 4 کے اعداد و شمار کے مطابق، 2019ء تک، پاکستان میں رہنے والے تقریباً 15 ملین افراد کی عمر میں 60 سال سے زائد ہیں جو کہ ملک کی کل آبادی کا 7% فیصد ہے۔ 60 سال سے زیادہ عمر کے لوگوں کا تناسب دو گناہے زیادہ ہونے کی توقع ہے اور 2050ء میں یہ 40 ملین تک پہنچ جائے گی۔ کل آبادی میں بڑھتے لوگوں کا بڑھتا ہوا حصہ نرسنگ کیسر سروز کی مانگ کو بڑھاتا ہے۔

طلب کا دوسرا اہم طبقہ معذور افراد ہیں جن میں نابینا، بہرے اور کسی بھی جسمانی یا ذہنی معذوری میں بدلہ افراد شامل ہیں۔ جدول 2 پاکستان میں معذور افراد سے متعلق اعداد و شمار دیکھاتا ہے۔

جدول 2 : معذور افراد کے اعداد و شمار⁵ (Statistics of Disabled Person⁵)

| صوبہ | کل معذور افراد |
|---------------------|----------------|
| پنجاب | 147,539 |
| خیبر پختونخوا | 116,491 |
| سنہدھ | 69,837 |
| آزاد جموں اور کشمیر | 13,329 |
| بلوچستان | 10,495 |
| گلگت بلتستان | 7,886 |
| اسلام آباد | 6,706 |
| کل | 371,883 |

ڈبلیوائیٹھ او6 (WHO6) کے مطابق قومی صحت کا بنیادی ڈھانچہ 1,201 ہسپتاں، 5,518 بنیادی صحت کے یوں، 683 دیہی مرکز صحت اور 202,802 ڈسپنسر یوں پر مشتمل ہے۔ ریاستی صحت کے اداروں پر آبادی کے بڑھتے ہوئے دباؤ نے بھی شعبے کو بڑھنی ہوئی طلب اور صحت عامہ کی محدود سہولیات کے فرق کو پور کرنے کی اجازت دی ہے۔ پرانیویہ ہسپتاں، کلینیکس اور نرسنگ کیسر سہولیات کی تعداد میں کافی اضافہ ہوا ہے جو ملک میں صحت کی دلیل بھال کی کوئی تجھ کو بڑھانے میں معاون ثابت ہو رہا ہے۔ پاکستان میں نرسنگ کیسر سہولیات کی کل تعداد کے حوالے سے کوئی قابل تصدیق ڈیا دستیاب نہیں ہے۔ تاہم، ابتدائی مارکیٹ ریسرچ کے مطابق، اس طرح کی سہولیات پورے پاکستان خاص طور پر بڑے شہروں میں کام کر رہی ہیں۔

9۔ منصوبہ کی لگت کا خلاصہ (Project Cost Summary)

”ہنرمنڈر سسگ کیسر کی سہولیات“ کی کاروباری عمل پذیری کو جانچنے کے لئے ایک تفصیلی مالیاتی ماذل ترتیب دیا گیا ہے۔ مختلف اخراجات اور آمدنی سے تعلق رکھنے والے مفروضہ جات، ان کے نتائج اور تجزیے کے ساتھ اس سیکیشن میں بیان کئے گئے ہیں۔

اس کاروبار کے متعلق آمدن کا گوشوارہ (آنم سٹیٹمنٹ)، ااثلوں اور اجابت کا گوشوارہ (بلنس شیٹ) اور گردش نقد کا گوشوارہ (کیش فلو سٹیٹمنٹ) ضمیمہ جات کے طور پر لفکی گئی ہیں۔

اس مالیاتی ماذل کے تمام اعداد و شمار متعلقہ مفروضوں اور ثارگٹ مارکیٹ کو احتیاط سے مدد نظر رکھنے کے بعد لگائے گئے ہیں۔

4-<https://ageingasia.org/ageingpopulationpakistan/#:~:text=As%20of%202019%2C%20almost%202015,%the%20demand%20for%20health%20services>.

5- https://www.pbs.gov.pk/sites/default/files//disability_data_28252021.pdf

6- <http://www.emro.who.int/pak/programmes/service-delivery.html>

(9.1) منصوبہ کی ابتدائی لاگت (Initial Project Cost)

جدول 3 ہنرمنڈر سنگ کیسر سہولیات کو قائم کرنے اور اس کے امور کو چلانے کے لئے مستقل اور گردشی سرمائے کی ضروریات کو واضح کرتا ہے۔

جدول 3 : منصوبہ کی لاگت (Project Cost)

| حوالہ | رقم (روپے) | لاگتوں کے مندرجات |
|--------|------------|--------------------------------|
| | | مستقل لاگت |
| 9.1.1 | | زمین |
| 9.1.2 | 120,200 | بلڈنگ کی تزئین و آرائش کی لاگت |
| 9.1.3 | 593,500 | ٹھی آلات |
| 9.1.4 | 405,000 | فرنجی پر فلکسیزر |
| 9.1.5 | 567,500 | دفتری آلات |
| 9.1.6 | 1,277,650 | دفتری گاڑیاں |
| 9.1.7 | 137,678 | قبل از پیداوار لاگت |
| 9.1.8 | 210,000 | پیشگی کرایہ / سکیورٹی |
| 9.1.9 | 5,000 | لائنس کی لاگت |
| | 3,316,528 | کل مستقل لاگت |
| 9.1.10 | 577,419 | گردشی سرمایہ |
| | 3,893,947 | منصوبہ کی کل لاگت |

(9.1.1) زمین (Land)

نزنگ کیسر سہولت زمین کی بھاری لاگت سے بچنے کے لئے کرائے کی عمارت میں قائم کی جائے گی۔ اس طرح کے ہیلٹھ کیسر کا رو بار کو قائم کرنے کے لئے مناسب لوکیشن کرائے پر آسانی سے حاصل کی جاسکتی ہے۔ اس لئے منصوبے کی لاگت میں زمین کی کوئی قیمت شامل نہیں کی گئی ہے۔ مجوزہ مرکز کو قائم کرنے کے لئے کل درکار زمین کا تخمینہ 675 مربع فٹ لگایا گیا ہے۔ درکار زمین کی تقسیم جدول 4 میں فراہم کی گئی ہے۔

جدول 4 : درکار زمین کی تقسیم (Breakup of Space Requirement)

| فیصد کے حساب سے جگہ کی تقسیم | جگہ (مربع فٹ) | ایریا کے مندرجات |
|------------------------------|---------------|-----------------------|
| 18 فیصد | 120 | کنسٹیٹیشن روم |
| 21 فیصد | 140 | ٹریننگ روم |
| 15 فیصد | 100 | ایڈمن اور فناں |
| 21 فیصد | 140 | ریسیشن اور وینگ ایریا |
| 11 فیصد | 75 | کچن |
| 15 فیصد | 100 | واش رومز |
| 100 فیصد | 675 | کل جگہ |

(Building) 9.1.2

عمارت پر کوئی لاگت نہیں آئے گی کیونکہ سائز کرائے کی عمارت میں شروع کیا جائے گا۔ تاہم، عمارت کو کاروبار کے استعمال کرنے کے لئے ترمیم و آرائش کی لاگت درکار ہوگی۔ مجوزہ منصوبے کے لئے درکار 2 سے 3 کلوواٹ بجلی لوڈ کا کنکشن درکار ہوگا جس کے لئے جزل سینگل فیر کے تحت بجلی کا کنکشن درکار ہوگا۔ عمارت کا کرایہ 70,000 روپے ماہانہ عملی لاگت میں شامل کیا گیا ہے۔ جدول 5 عمارت کی ترمیم و آرائش کی لاگت کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 5 : ترمیم و آرائش کی لاگت کی تفصیلات (Renovation Cost Details)

| کل لاگت (روپے) | لاگت یونٹ/مریع فٹ (روپے) | کل لیٹر/جگہ/تعداد | پیمائش کی اکائی | لاگت آئٹم |
|-------------------|-----------------------------|-------------------|-----------------|--------------------|
| 14,400 | 500 | 29 | لیٹر | رنگ و رغنم کی لاگت |
| 28,800 | 10 | 2,880 | فٹ | لیبر کی لاگت |
| 45,000 | 15,000 | 3 | یونٹ | وال ریکس |
| 12,000 | 3,000 | 4 | یونٹ | کرٹن |
| 20,000 | 5,000 | 4 | یونٹ | پرے |
| 120,200 | | | | کل |

(Medical Apparatus) 9.1.3

جدول 6 مجوزہ منصوبے کے لئے درکار طبی آلات کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 6 : درکار طبی آلات (Medical Apparatus Requirement)

| کل لاگت (روپے) | لاگت یونٹ (روپے) | تعداد | لاگت آئٹم |
|----------------|------------------|-----------|----------------------------|
| 90,000 | 45,000 | 2 | بیڈ |
| 100,000 | 20,000 | 5 | بلڈ پریشرچیک کرنے والا آلہ |
| 90,000 | 15,000 | 6 | سٹیچوسکوپ |
| 25,000 | 5,000 | 5 | گلوكومیٹر |
| 50,000 | 10,000 | 5 | سکشن مشین |
| 4,000 | 1,000 | 4 | تھرمومیٹر |
| 12,000 | 3,000 | 4 | ایگزامینیشن لائٹ |
| 12,500 | 2,500 | 5 | پلس اوکسی میٹر (پورٹ ایبل) |
| 90,000 | 15,000 | 6 | فرست ایڈکٹس |
| 120,000 | 24,000 | 5 | آسیجن کٹس |
| 593,500 | | 47 | کل |

9.1.4۔ درکار فرنچر اور فلکسچر (Furniture and Fixture Requirement)

جدول 7 درکار فرنچر اور فلکسچر کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 7 : درکار فرنچر اور فلکسچر (Furniture and Fixture Requirement)

| کل لاغت (روپے) | لاغت یونٹ (روپے) | تعداد | لاغت آئندہ |
|----------------|------------------|-----------|---------------|
| 100,000 | 25,000 | 4 | آفس ٹیبلز |
| 20,000 | 20,000 | 1 | ایگزیکٹو چیئر |
| 120,000 | 10,000 | 12 | آفس چیئر |
| 105,000 | 35,000 | 3 | صوفہ سیٹ |
| 60,000 | 15,000 | 4 | وال ریکس |
| 405,000 | | 24 | کل |

9.1.5۔ درکار دفتری آلات (Office Equipment Requirement)

منصوبہ کے لئے درکار دفتری آلات کی تفصیلات جدول 8 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 8 : درکار دفتری آلات (Office Equipment Requirement)

| کل لاغت (روپے) | لاغت یونٹ (روپے) | یونٹ | لاغت آئندہ |
|----------------|------------------|------|----------------------------------|
| 180,000 | 90,000 | 2 | اینورٹر اسی 1.5 ٹن |
| 240,000 | 80,000 | 3 | لیپ ٹاپ کمپیوٹر |
| 40,000 | 40,000 | 1 | پرنسٹر |
| 40,000 | 40,000 | 1 | LED لی وی 132 انچ |
| 20,000 | 20,000 | 1 | واٹر ڈسپنسر |
| 22,500 | 4,500 | 5 | سیلگ فین |
| 5,000 | 5,000 | 1 | وائی فائی راؤٹر اور کنکشن |
| 8,000 | 2,000 | 4 | سکیورٹی کیمرہ 2 ایم پی |
| 12,000 | 12,000 | 1 | ڈیجیٹل ویڈیو پارکارڈر (ڈی وی آر) |
| 567,500 | | | کل لاغت |

9.1.6۔ درکار دفتری گاڑیاں (Office Vehicle Requirement)

منصوبہ کے لئے درکار گاڑیوں کی تفصیلات جدول 9 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 9 : درکار دفتری گاڑیاں (Office Vehicle Requirement)

| کل لاگت (روپے) | رجسٹریشن فیس | لاگت یونٹ (روپے) | تعداد | لاگت آئٹم |
|------------------|--------------|------------------|-------|----------------|
| 1,085,750 | 10,750 | 1,075,000 | 1 | کیئی وین |
| 191,900 | 1,900 | 95,000 | 2* | موٹرسائیکل |
| 1,277,650 | | | | کل لاگت |

* موٹرسائیکلوں کا استعمال عملہ کو پک اینڈ ڈریپ دینے کے لئے کیا جائے گا۔

9.1.7۔ قبل از پیداوار لاگت (Pre-Operating Cost)

منصوبہ کے لئے درکار قبل از پیداوار لاگت کی تفصیلات جدول 10 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 10 : قبل از پیداوار لاگت (Pre-Operating Cost)

| کل لاگت (روپے) | لاگت یونٹ | پہلے سال ملازمتیں | تعداد/ مہینے | لاگت آئٹم |
|----------------|-----------|-------------------|--------------|------------------|
| 50,000 | 50,000 | 1 | 2 | نرسر- مرد |
| 50,000 | 50,000 | 1 | 1 | نرسر- عورت |
| 20,000 | 20,000 | 1 | 1 | آفس بوائے |
| 17,678 | | | | یونیٹیز اخراجات |
| 137,678 | | | | کل (روپے) |

9.1.8۔ بلڈنگ کے لئے سکیورٹی (Security against Building)

منصوبہ کے لئے کرائے کی بلڈنگ کی سکیورٹی کی تفصیلات جدول 11 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 11 : بلڈنگ کے لئے سکیورٹی (Security against Building)

| کل لاجت (روپے) | یونٹ لاجت/ ماہ (روپے) | مہینے | لاگت آئٹم |
|----------------|-----------------------|-------|----------------------|
| 210,000 | 70,000 | 3 | بلڈنگ کے لئے سکیورٹی |
| 210,000 | | | کل |

9.1.9۔ لائسن، پرمٹ وغیرہ (License, Permits etc.)

نزنگ کیسر سہولیات کی رجسٹریشن کی لائسن فیس صوبہ پنجاب اور سندھ میں کیساں ہے۔ اس تحقیق کے مقصد کے لئے، ہم اس لائسنگ فیس کو مد نظر رکھ رہے ہیں۔ تمام صوبوں کی نزنگ کیسر سہولت کو جھٹکرنے کے لئے اخخارٹیز کی تفصیل درج ذیل ہے:

- پنجاب ہیلتھ کیر کمیشن (PHC)
- سندھ ہیلتھ کیر کمیشن (SHC)
- خیبر پختونخوا ہیلتھ کیر کمیشن (KP-HCC)
- بلوچستان ہسپتال / ملیننس ریگولیٹری اتحاری
- ہیلتھ ڈیپارٹمنٹ آزاد جموں اینڈ کشمیر (AJ&K)
- ہیلتھ ڈیپارٹمنٹ گلگت بلتستان (GB)

جدول 12 میں منصوبہ کے لئے لائسنس اور پرمٹ فیس کی لاغت کی تفصیلات فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 12 : لائسنس، پرمٹ وغیرہ (License, Permits etc.)

| لاغت (روپے) | تعداد | لاغت آئٹم |
|--------------|-------|------------------------|
| 5,000 | 1 | لائسنس، پرمٹ وغیرہ فیس |
| 5,000 | | کل |

(Working Capital Requirement) 9.1.10

جدول 13 میں منصوبہ کے لئے درکار گردشی سرمایہ کی تفصیلات فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 13 : درکار گردشی سرمایہ (Working Capital Requirement)

| رقم (روپے) | لاغت یونٹ (روپے) | مہینوں کی تعداد | لاغت آئٹم |
|----------------|------------------|-----------------|---------------------------------|
| 7,419 | 7,419 | | آلات کے سپیئر پارٹس کی انوینٹری |
| 70,000 | 70,000 | 1 | بلڈنگ کا پیشی کرایہ |
| 500,000 | 500,000 | | نقد |
| 577,419 | | | کل |

(Breakeven Analysis) 9.2

جدول 14 میں نفع و نقصان کی سطحی برابری کا تجزیہ کیا گیا ہے۔

جدول 14 : نفع و نقصان کی سطحی برابری کا تجزیہ (Breakeven Analysis)

| تناسب | رقم پہلے سال (روپے) | مندرجات |
|----------|---------------------|-------------------|
| 100 فیصد | 20,844,000 | سیلز (روپے) |
| 81 فیصد | 16,822,158 | متغیر لاغت (روپے) |
| 19 فیصد | 4,021,842 | نقد جمع (روپے) |
| 14 فیصد | 2,909,438 | مترہ قیمت (روپے) |
| | | بغیر نفع و نقصان |

| | | |
|--|------------|-------------------------------|
| | 10,000 | بغیر نفع و نقصان (دن) |
| | 15,078,744 | بغیر نفع و نقصان آمدنی (روپے) |
| | 43 فیصد | بغیر نفع و نقصان کے استعداد |

9.3 - متوقع آمدن (Revenue Generation)

جدول 15 میں 60 فیصد قابل عمل استعداد کی بنیاد پر عمل کے پہلے سال کے دوران مبوزہ منصوبہ کی متوقع آمدنی کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 15 : متوقع آمدن (Revenue Generation)

| آمدنی (روپے) | چار جزئی دن (روپے) | ابتدائی عملی استعداد 60 فیصد (دن) | سالانہ استعداد (دن) | خدمات |
|-------------------|-----------------------|--------------------------------------|------------------------|---------------------|
| 6,480,000 | 2,500 | 2,592 | 4,320 | فلٹ نامزدگی سروس |
| 9,396,000 | 1,500 | 6,264 | 10,440 | اسٹینٹ نامزدگی سروس |
| 4,968,000 | 1,000 | 4,968 | 8,280 | کیسر کیپر |
| 20,844,000 | | 13,824 | 23,040 | کل |

9.4 - متغیر لاگت کا تخمینہ (Variable Cost Estimate)

منصوبہ کی متغیر لاگتوں کی تفصیلات جدول 16 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 16 : متغیر لاگت کا تخمینہ (Variable Cost Estimate)

| کل لاگت (روپے) | لاگتوں کے مندرجات |
|-------------------|---|
| 3,432,000 | ڈائریکٹ لیبر |
| 12,168,000 | بلائے گئے شاف کی اجرت |
| 212,133 | یوپلیٹر کی لاگت |
| 89,025 | مشینری کی دیکھ بھال کی لاگت |
| 126,000 | موالصلات کے اخراجات (فون، فیکس، میل، انٹرنیٹ وغیرہ) |
| 480,000 | گاڑیوں کی دیکھ بھال کے اخراجات |
| 315,000 | دفعتی اخراجات (سیشنری، انٹرٹینمنٹ، جینی ٹوریل سروس وغیرہ) |
| 16,822,158 | کل متغیر لاگت (روپے) |

9.4.1 ڈائریکٹ لیبر (Direct Labor)

جدول 17 میں ڈائریکٹ لیبر کی تفصیلات فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 17 : ڈائریکٹ لیبر (Direct Labor)

| سالانہ تنخواہ (روپے) | ماہانہ تنخواہ (روپے) | افرادی قوت کی تعداد | افرادی قوت |
|----------------------|----------------------|---------------------|------------------------|
| کل وقت شاف | | | |
| 600,000 | 50,000 | 1 | مرد |
| 600,000 | 50,000 | 1 | خواتین |
| 720,000 | 30,000 | 2 | اسٹینٹ نریں - مرد |
| 720,000 | 30,000 | 2 | اسٹینٹ نریں - خواتین |
| 528,000 | 22,000 | 2 | کیرٹیکر - مرد |
| 264,000 | 22,000 | 1 | کیرٹیکر - خواتین |
| 3,432,000 | | 9 | کل ڈائریکٹ لیبر |

جدول 18 : آن کال نرسنگ شاف کی لاگت (On-Call Nursing Staff Cost)

| سالانہ اجرت (روپے) | اُجرت فی دن (روپے) | افرادی قوت کی تعداد | آن کال شاف ٹائم (دن) | مندرجات |
|--------------------|--------------------|---------------------|----------------------|-------------|
| 3,600,000 | 1,667 | 10 | 2,160 | نریں |
| 5,400,000 | 1,000 | 25 | 5,400 | اسٹینٹ نریں |
| 3,168,000 | 733 | 20 | 4,320 | کیرٹیکر |
| 12,168,000 | | 55 | | کل |

جدول 19 : آلات کی دیکھ بھال کی لاگت (Equipment Maintenance Cost)

| کل لاگت (روپے) | تناسب | مشینری کی لاگت | مندرجات |
|----------------|---------|----------------|---------------------------|
| 89,025 | 15 فیصد | 593,500 | آلات کی دیکھ بھال کی لاگت |
| 89,025 | | | کل |

جدول 20 : گاڑیوں کی دیکھ بھال کی لاگت (Vehicle Maintenance Cost)

| کل | کیری وین | موٹر سائکل | مندرجات |
|--------|----------|------------|---------------------|
| 900 | 600 | 300 | فیول کی لاگت فی دن |
| 27,000 | 18,000 | 9,000 | فیول کی ماہانہ لاگت |
| 1,500 | 1,000 | 500 | ماہانہ سروں چارجز |

| | | | |
|----------------|----------------|----------------|----------------------------------|
| 1,500 | 1,000 | 500 | ماہانہ آئنل اور ٹینگ |
| 30,000 | 20,000 | 10,000 | ماہانہ اخراجات / موڑ سائکل |
| 3 | 1 | 2 | گاڑیوں کی تعداد |
| 40,000 | 20,000 | 20,000 | گاڑی کی ماہانہ دیکھ بھال کی لاگت |
| 480,000 | 240,000 | 240,000 | سالانہ لاگت |

جدول 21 : متغیر لاگت کے مفروضات (Variable Cost Assumptions)

| | | |
|--------------------|---------|--|
| کی بنیاد پر | تناسب | لاگتوں کے مندرجات |
| انتظامی اخراجات کا | 10 فیصد | موالات کے اخراجات (فون، میل، انٹرنیٹ وغیرہ) |
| انتظامی اخراجات کا | 25 فیصد | دفعی اخراجات (سٹیشنری، انٹرٹیمٹ، جینی ٹور میل سرویس وغیرہ) |

9.5 - مقررہ لاگت کا تخیلہ (Fixed Cost Estimate)

منصوبہ کے لئے مقررہ لاگت کی تفصیلات جدول 22 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 22 : مقررہ لاگت کا تخیلہ (Fixed Cost Estimate)

| رقم (روپے) | لاگتوں کے مندرجات |
|------------------|---|
| 1,260,000 | عملے کی تجویں |
| 840,000 | عمارت کے کرایہ کے اخراجات |
| 312,660 | نشہری اخراجات |
| 468,243 | فرسودگی کے اخراجات |
| 27,536 | قبل از پیداوار لاگت کی ادائیگی |
| 1,000 | لیگل، لائسنسنگ اور ٹینگ لاگتوں کی ادائیگی |
| 2,909,438 | کل مقررہ لاگت |

جدول 23 : سٹاف کی تجویں (Staff Salaries)

| سالانہ تجویہ (روپے) | ماہانہ تجویہ (روپے) | افرادی قوت | عہدہ کی تفصیل |
|---------------------|---------------------|------------|----------------------|
| 480,000 | 40,000 | 1 | ایمن اور کاؤنٹ آفیسر |
| 240,000 | 20,000 | 1 | سکیورٹی |
| 240,000 | 20,000 | 1 | آفس بوائے |
| 300,000 | 25,000 | 1 | ڈرائیور |
| 1,260,000 | | 4 | کل |

جدول 24 : مقررہ لاغت کے مفروضات (Fixed Cost Assumptions)

| | | |
|-------------|----------|---|
| کی بنیاد پر | تناسب | لاغتوں کے مندرجات |
| آمدنی کا | 1.5 فیصد | تشہیری اخراجات |
| | | فرسودگی کے اخراجات |
| لاغت کا | 20 فیصد | طبعی آلات |
| لاغت کا | 15 فیصد | دفعی آلات / دفتری گاڑی / فرنچ پر اور فلکسی جر |

9.6۔ فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ (Financial Feasibility Analysis)

اس فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ منصوبہ کی اندر ورنی شرح منافع (Net Present Value) ، موجودہ قدرِ حاصل (Internal Rate of Return) اور مدتِ واپسی (Payback Period) کے بارے میں معلومات فراہم کرتا ہے، جو کہ جدول 25 میں دکھایا گیا ہے۔

جدول 25 : فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ (Financial Feasibility Analysis)

| | |
|------------|---|
| پراجیکٹ | مندرجات |
| 87 فیصد | اندر ورنی شرح منافع (Internal Rate of Return) |
| 37,109,169 | موجودہ قدرِ حاصل (Rs.) (روپے) (Net Present Value) |
| 1.81 | مدتِ واپسی (سال) (Years) (Payback Period) |
| 10 | منصوبہ کی مدت (Projection Years) |
| 15 فیصد | ڈسکاؤنٹ کی شرح موجودہ قدرِ حاصل کے لئے |

9.7۔ فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ 50 فیصد قرض کے ساتھ (Financial Feasibility Analysis with 50% Debt)

اس فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ 50 فیصد قرض: 50 فیصد ذاتی سرمایہ کی بنیاد پر منصوبہ کی اندر ورنی شرح منافع (Internal Rate of Return) ، موجودہ قدرِ حاصل (Net Present Value) اور مدتِ واپسی (Payback Period) کے بارے میں معلومات فراہم کرتا ہے، جو کہ جدول 26 میں دکھایا گیا ہے۔

جدول 26 : فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ 50 فیصد قرض کے ساتھ (Financial Feasibility Analysis with 50% Debt)

| | |
|------------|---|
| پراجیکٹ | مندرجات |
| 86 فیصد | اندر ورنی شرح منافع (Internal Rate of Return) |
| 41,641,218 | موجودہ قدرِ حاصل (Rs.) (روپے) (Net Present Value) |
| 1.85 | مدتِ واپسی (سال) (Years) (Payback Period) |
| 10 | منصوبہ کی مدت (Projection Years) |
| 13 فیصد | ڈسکاؤنٹ کی شرح موجودہ قدرِ حاصل کے لئے |

9.8۔ درکار افرادی قوت (Human Resource Requirement)

عمل کے پہلے سال کے لئے درکار افرادی قوت جدول 27 میں دکھائی گئی ہے۔

جدول 27 : نرسنگ سنتر کے لئے درکار افرادی قوت (Human Resource Requirement for Nursing Center)

| سالانہ تنخواہ (روپے) | ماہانہ تنخواہ (روپے) | ملازمین کی تعداد | عہدہ کی تفصیل |
|----------------------|----------------------|------------------|----------------------|
| 600,000 | 50,000 | 1 | نرسیں - مرد |
| 600,000 | 50,000 | 1 | نرسیں - خواتین |
| 720,000 | 30,000 | 2 | اسٹینٹ نرس - مرد |
| 720,000 | 30,000 | 2 | اسٹینٹ نرس - خواتین |
| 528,000 | 22,000 | 2 | کیئر ٹکر - مرد |
| 264,000 | 22,000 | 1 | کیئر ٹکر - خواتین |
| 480,000 | 40,000 | 1 | ایڈمن اور فناں آفیسر |
| 240,000 | 20,000 | 1 | سکیورٹی گارڈ |
| 240,000 | 20,000 | 1 | آفس بوائے |
| 300,000 | 25,000 | 1 | ڈرائیور |
| 4,692,000 | | 13 | کل |

جدول 28 : درکار افرادی قوت - آن کال سٹاف (Human Resource Requirement-On Call Staff)

| چارجنی دن (روپے) | ملازمین کی تعداد | عہدہ کی تفصیل |
|------------------|------------------|---------------------|
| 1,667 | 5 | نرسیں - مرد |
| 1,667 | 5 | نرسیں - خواتین |
| 1,000 | 13 | اسٹینٹ نرس - مرد |
| 1,000 | 12 | اسٹینٹ نرس - خواتین |
| 733 | 14 | کیئر ٹکر - مرد |
| 733 | 6 | کیئر ٹکر - خواتین |
| | 55 | کل |

10- ماہرین و مشیران (Contact Details)

طی آلات اور مشینری کے سپلائرز کی تفصیلات جدول 29 میں دی گئی ہیں۔

جدول 29 : ماہرین و مشیران (Contact Details)

| میڈیکل آلات کے سپلائر کا نام | علاقہ/شہر | پستہ | رابطہ نمبر |
|---|-----------|--|--------------|
| سٹرینگ میں | کراچی | 95، شاہراہ قائدین سروں روڈ، جی بلاک 2 بلاک 2 پی ایس انج ایس، کراچی | 021-34541432 |
| سجاد انٹر پارائز | کونہنہ | نیو چشم الدین روڈ، کونہنہ | 0332-3801473 |
| الغی میڈیکل اینڈ سرجیکل | لاہور | پلاٹ نمبر 3، عقب پاکستان منٹ، مشتاق کالونی پاکستان منٹ کالونی، لاہور | 0321-6557789 |
| زیلن میڈیکل سسٹمز گلوبل ہیلتھ کیسر | راولپنڈی | مڈوے کمرشل پلازا نمبر 20، عقب پرس آر کید 2، بحریہ ٹاؤن، فیز 7، راولپنڈی، اسلام آباد کیپیٹل ٹیریٹری | 051-5172354 |
| بائیو میکس انڈیشن | فیصل آباد | گرین ولر روڈ، ایڈ جسٹ ہوٹل پر ائم ویو، اکبر آباد، فیصل آباد | 0321-7576600 |
| نورانی سرجیکل | لاہور | نورانی میشن، بینک سکوارن، نیلا گنبد، لاہور | 042-37234000 |
| زیڈ اے ایس کے میڈیکل اینڈ سرجیکل سپلائر | پشاور | ایل جی-04، ڈیزی میڈیکل سسٹمز، بال مقابل حیات آباد میڈیکل کمپلیکس (انج ایم سی)، فیز 4 حیات آباد، پشاور | 0345-9208142 |

11۔ کارآمدروابط (Useful Links)

جدول 30 : کارآمدروابط (Useful Links)

| | |
|--|---|
| www.smeda.org.pk | سماں اینڈ میڈیم ائٹر پائزز ڈولپمنٹ اتھارٹی (سیڈا) |
| www.nbdp.org.pk | نیشنل بنس ڈولپمنٹ پروگرام (این بی ڈی پی) |
| www.nhsrc.gov.pk | منٹری آف نیشنل ہیلتھ سروریگولیشن اینڈ کاؤنٹریشن |
| health.punjab.gov.pk | سپیشلائزڈ ہیلتھ کیسر اینڈ میڈیکل ایجوکیشن ڈیپارٹمنٹ |
| www.healthkp.gov.pk | ہیلتھ ڈیپارٹمنٹ خبر پختونخوا |
| www.sindhhealth.gov.pk | ہیلتھ ڈیپارٹمنٹ گورنمنٹ آف سندھ |
| www.balochistan.gov.pk | ہیلتھ ڈیپارٹمنٹ گورنمنٹ آف بلوچستان |
| www.health.ajk.gov.pk | ہیلتھ ڈیپارٹمنٹ آزاد جموں اینڈ کشمیر |
| https://www.phc.org.pk | پنجاب ہیلتھ کیسر کیشن (پی ایچ سی) |
| http://hcc.kp.gov.pk | خیر پختونخواہیلتھ کیسر کیشن (کے پی ایچ سی) |
| http://shcc.org.pk | سندھ ہیلتھ کیسر کیشن (الیس ایچ سی) |
| www.pnc.org.pk | پاکستان نر سگ کوسل |
| www.pmc.gov.pk | پاکستان میڈیکل کیشن |
| www.nhsrc.pk | پاکستان ڈیموگرافک اینڈ ہیلتھ (پی ڈی ایچ ایس) سروے |
| www.pbs.gov.pk | پاکستان پیور و آف سٹیٹلکس |

12۔ ضمیمه جات (Annexures)

12.1۔ آمدن کا گوشوارہ (Income Statement)

| Calculations | | SMEDA | | | | | | | | | |
|--|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|---------|
| Income Statement | | Year 1 | Year 2 | Year 3 | Year 4 | Year 5 | Year 6 | Year 7 | Year 8 | Year 9 | Year 10 |
| Revenue | 20,844,000 | 24,854,154 | 29,460,457 | 34,742,296 | 40,789,000 | 47,701,036 | 55,591,348 | 61,187,544 | 67,347,090 | 74,126,697 | |
| Cost of sales | | | | | | | | | | | |
| On Call Staff Wages | 12,168,000 | 13,514,904 | 14,941,800 | 16,477,753 | 18,117,168 | 19,879,942 | 21,781,637 | 22,584,956 | 23,466,197 | 24,432,918 | |
| Utilities Cost | 212,133 | 231,303 | 253,205 | 274,996 | 299,846 | 326,942 | 356,487 | 388,702 | 423,827 | 462,127 | |
| Direct Labor | 3,432,000 | 3,764,904 | 4,150,100 | 4,530,719 | 4,970,199 | 5,452,308 | 5,981,182 | 6,561,357 | 7,197,809 | 7,895,896 | |
| Machinery Maintenance - Cost | 89,025 | 97,987 | 107,851 | 118,708 | 130,658 | 143,811 | 159,288 | 174,222 | 191,760 | 211,064 | |
| Total cost of sales | 15,901,158 | 17,609,098 | 19,437,955 | 21,402,176 | 23,517,871 | 25,893,003 | 28,277,594 | 29,709,236 | 31,279,593 | 33,902,105 | |
| Gross Profit | 4,932,842 | 7,245,056 | 10,022,502 | 13,340,120 | 17,271,129 | 21,889,033 | 27,313,754 | 31,478,308 | 36,067,498 | 41,124,592 | |
| General administration & selling expenses | | | | | | | | | | | |
| Management Staff | 1,260,000 | 1,382,220 | 1,516,295 | 1,663,376 | 1,824,725 | 2,001,722 | 2,195,889 | 2,408,890 | 2,642,552 | 2,893,880 | |
| Building rental expense | 840,000 | 924,000 | 1,016,400 | 1,118,040 | 1,229,344 | 1,353,828 | 1,483,111 | 1,636,922 | 1,800,615 | 1,980,616 | |
| Communications expense (phone, fax, mail, internet, etc.) | 126,000 | 138,222 | 151,630 | 166,338 | 182,472 | 200,172 | 219,589 | 240,839 | 264,255 | 289,383 | |
| Office vehicles running expense | 480,000 | 528,320 | 581,504 | 640,042 | 704,473 | 775,390 | 853,446 | 939,360 | 1,033,922 | 1,138,003 | |
| Office expenses (stationery, entertainment, janitorial services, etc | 315,000 | 345,555 | 379,074 | 415,844 | 456,181 | 500,450 | 548,972 | 602,222 | 660,638 | 724,720 | |
| Promotional expense | 312,660 | 372,812 | 441,907 | 521,134 | 611,835 | 715,516 | 833,870 | 917,813 | 1,010,206 | 1,111,900 | |
| Depreciation expense | 468,243 | 468,243 | 468,243 | 468,243 | 468,243 | 536,974 | 424,467 | 767,968 | 767,968 | 767,968 | |
| Amortization of pre-operating costs | 27,536 | 27,536 | 27,536 | 27,536 | 27,536 | - | - | - | - | - | |
| Amortization of legal, licensing, and training costs | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,579 | 1,579 | 1,579 | 1,579 | |
| Subtotal | 3,830,438 | 4,187,907 | 4,533,588 | 5,021,552 | 5,596,307 | 6,094,612 | 6,569,923 | 7,515,644 | 8,181,736 | 9,913,615 | |
| Operating Income | 1,112,404 | 3,057,149 | 5,438,914 | 5,318,568 | 11,764,822 | 15,813,421 | 20,747,831 | 23,962,664 | 27,885,762 | 32,210,977 | |
| Gain / (loss) on sale of machinery & equipment | - | - | - | - | - | 237,400 | - | - | - | - | |
| Gain / (loss) on sale of office equipment | - | - | - | - | - | - | 141,875 | - | - | - | |
| Gain / (loss) on sale of office vehicles | - | - | - | - | - | - | 319,413 | - | - | - | |
| Earnings Before Interest & Taxes | 1,112,404 | 3,057,149 | 5,438,914 | 5,318,568 | 12,002,222 | 15,813,421 | 21,209,119 | 23,962,664 | 27,885,762 | 32,210,977 | |
| Subtotal | 1,112,404 | 3,057,149 | 5,438,914 | 5,318,568 | 12,002,222 | 15,813,421 | 21,209,119 | 23,962,664 | 27,885,762 | 32,210,977 | |
| Earnings Before Tax | 1,112,404 | 3,057,149 | 5,438,914 | 5,318,568 | 12,002,222 | 15,813,421 | 21,209,119 | 23,962,664 | 27,885,762 | 32,210,977 | |
| Tax | 260,550 | 384,287 | 1,051,674 | 2,031,498 | 3,320,777 | 4,654,697 | 6,543,191 | 7,506,932 | 8,880,016 | 10,393,841 | |
| NET PROFIT/(LOSS) AFTER TAX | \$51,854 | 2,672,362 | 4,387,240 | 6,257,070 | 8,681,445 | 11,158,724 | 14,665,928 | 16,455,752 | 19,005,746 | 21,817,136 | |

12.2 - اٹاؤں اور اچبات کا گوشوارہ (Balance Sheet)

| SME DA | | | | | | | | | | | | |
|---|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|--------------------|---------|
| Calculations Balance Sheet | | | | | | | | | | | | |
| | | Year 0 | Year 1 | Year 2 | Year 3 | Year 4 | Year 5 | Year 6 | Year 7 | Year 8 | Year 9 | Year 10 |
| Assets | | | | | | | | | | | | |
| Current assets | | | | | | | | | | | | |
| Cash & Bank | \$ 500,000 | 1,414,177 | 3,024,880 | 4,929,889 | 7,074,046 | \$,639,165 | 11,414,625 | 22,689,386 | 39,905,356 | 59,638,808 | \$2,438,107 | |
| Equipment spare part inventory | 7,419 | \$,947 | 10,789 | 13,012 | 15,692 | 18,924 | 22,821 | 27,521 | 33,190 | 40,026 | - | |
| Pre-paid building rent | 70,000 | 77,000 | \$4,700 | 93,170 | 102,487 | 112,736 | 124,099 | 136,410 | 150,051 | 165,056 | - | |
| Total Current Assets | \$77,419 | 1,500,124 | 3,120,369 | 5,036,070 | 7,192,225 | \$770,925 | 11,561,456 | 22,863,317 | 40,088,597 | 59,863,890 | \$2,438,107 | |
| Fixed assets | | | | | | | | | | | | |
| Building Infrastructure | 120,200 | 108,180 | 96,160 | \$4,140 | 72,120 | 60,100 | 48,080 | 36,060 | 24,040 | 12,020 | - | |
| Medical Apparatus | 593,500 | 474,800 | 356,100 | 237,400 | 118,700 | 937,158 | 749,727 | 562,295 | 374,863 | 187,432 | - | |
| Furniture & fixtures | 405,000 | 344,250 | 283,500 | 222,750 | 162,000 | 101,250 | 40,500 | 767,722 | 652,564 | 537,406 | 422,247 | |
| Office vehicles | 1,277,650 | 1,068,003 | 894,355 | 702,708 | 511,060 | 319,413 | 127,765 | 1,946,630 | 1,654,636 | 1,362,641 | 1,070,647 | |
| Office equipment | 567,500 | 482,375 | 397,250 | 312,125 | 227,000 | 141,875 | 56,750 | 1,075,759 | 914,395 | 753,031 | 591,667 | |
| Security against building | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | 210,000 | |
| Total Fixed Assets | 3,173,850 | 2,705,608 | 2,237,365 | 1,769,123 | 1,300,880 | 1,769,796 | 1,232,822 | 4,598,467 | 3,830,498 | 3,062,530 | 2,294,562 | |
| Intangible assets | | | | | | | | | | | | |
| Pre-operation costs | 137,678 | 110,142 | \$2,607 | 55,071 | 27,536 | - | - | - | - | - | - | |
| Legal, licensing, & training costs | 5,000 | 4,000 | 3,000 | 2,000 | 1,000 | 7,895 | 6,316 | 4,737 | 3,158 | 1,579 | 12,467 | |
| Total Intangible Assets | 142,678 | 114,142 | \$5,607 | 57,071 | 28,536 | 7,895 | 6,316 | 4,737 | 3,158 | 1,579 | 12,467 | |
| TOTAL ASSETS | 3,893,947 | 4,319,873 | 5,443,341 | 6,862,764 | 8,521,640 | 10,548,516 | 12,800,593 | 27,466,521 | 43,922,253 | 62,927,999 | 84,745,135 | |
| Liabilities & Shareholders' Equity | | | | | | | | | | | | |
| <i>Current liabilities</i> | | | | | | | | | | | | |
| Shareholders' equity | | | | | | | | | | | | |
| Paid-up capital | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | 3,893,947 | - | |
| Retained earnings | 425,927 | 1,519,394 | 2,968,317 | 4,627,694 | 6,654,569 | 8,906,641 | 23,572,575 | 40,038,307 | 59,034,053 | 80,851,189 | - | |
| Total Equity | 3,893,947 | 4,319,873 | 5,443,341 | 6,862,764 | 8,521,640 | 10,548,516 | 12,800,593 | 27,466,521 | 43,922,253 | 62,927,999 | 84,745,135 | |
| TOTAL CAPITAL AND LIABILITIES | 3,893,947 | 4,319,873 | 5,443,341 | 6,862,764 | 8,521,640 | 10,548,516 | 12,800,593 | 27,466,521 | 43,922,253 | 62,927,999 | 84,745,135 | |

(Cash Flow Statement) 12.3 - گردش نقداً گوشوارہ

| Calculations Cash Flow Statement | | SMEDA | | | | | | | | | | |
|--|----------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|---------|
| | | Year 0 | Year 1 | Year 2 | Year 3 | Year 4 | Year 5 | Year 6 | Year 7 | Year 8 | Year 9 | Year 10 |
| <i>Operating activities</i> | | | | | | | | | | | | |
| Net profit | \$51,854 | 2,672,362 | 4,387,240 | 6,237,070 | \$,681,445 | 11,158,724 | 14,665,928 | 16,455,732 | 19,005,746 | 21,817,136 | | |
| Add: depreciation expense | 468,243 | 468,243 | 468,243 | 468,243 | 468,243 | 536,974 | 424,467 | 767,968 | 767,968 | 767,968 | | |
| amortization of pre-operating costs | 27,536 | 27,536 | 27,536 | 27,536 | 27,536 | - | - | - | - | - | | |
| amortization of License Cost | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | 1,000 | - | - | - | - | - | | |
| Equipment inventory | (7,419) | (1,528) | (1,843) | (2,222) | (2,680) | (3,232) | (3,898) | (4,700) | (5,668) | (6,836) | 1,579 | 1,579 |
| Pre-paid building rent | (7,000) | (7,000) | (8,470) | (9,317) | (10,249) | (11,274) | (12,401) | (13,641) | (15,005) | (16,556) | 40,026 | |
| Cash provided by operations | (7,419) | 1,340,104 | 3,160,097 | 4,873,326 | 6,771,551 | 9,164,742 | 11,682,106 | 15,074,872 | 17,205,970 | 19,753,452 | 22,791,766 | |
| <i>Financing activities</i> | | | | | | | | | | | | |
| Issuance of shares | 3,893,947 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | |
| Cash provided by / (used for) financing activities | 3,893,947 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | |
| <i>Investing activities</i> | | | | | | | | | | | | |
| Capital expenditure | (3,316,528) | - | - | - | - | (945,054) | - | (3,790,112) | - | (12,467) | | |
| Cash (used for) / provided by investing activities | (3,316,528) | - | - | - | - | (945,054) | - | (3,790,112) | - | (12,467) | | |
| NET CASH | 500,000 | 1,340,104 | 3,160,097 | 4,873,326 | 6,771,851 | 8,219,689 | 11,682,106 | 11,284,761 | 17,205,970 | 19,753,452 | 22,779,299 | |

13۔ کلیدی مفروضے (Key Assumptions)

13.1۔ روزمرہ اخراجات کے مفروضات (Operating Cost Assumptions)

جدول 31 : روزمرہ اخراجات کے مفروضات (Operating Cost Assumptions)

| تفصیلات | مندرجات |
|-----------|-------------------------------------|
| 10 فیصد | عمارت کے کرایہ میں اضافہ کی شرح |
| 15 فیصد | فرنیچر اور ٹکسچر زکی فرسودگی |
| 15 فیصد | گاڑی کی فرسودگی |
| 15 فیصد | دفتری آلات کی فرسودگی |
| 10.1 فیصد | افراط از رکی شرح |
| 9.7 فیصد | اُجرت میں اضافہ کی شرح |
| 9.0 فیصد | بجلی کی قیمت میں اضافہ کی شرح |
| 9.6 فیصد | دفتری آلات کی قیمت میں اضافہ کی شرح |
| 6.2 فیصد | دفتری گاڑی کی قیمت میں اضافہ کی شرح |

13.2۔ آمدنی کے مفروضات (Revenue Assumptions)

جدول 32 : آمدنی کے مفروضات (Revenue Assumptions)

| تفصیلات | مندرجات |
|-----------|-----------------------------------|
| 10.1 فیصد | سروں کی قیمت میں اضافہ کی شرح |
| 60 فیصد | قابل عمل استعداد |
| 5 فیصد | قابل عمل استعداد میں اضافہ کی شرح |
| 90 فیصد | زیادہ سے زیادہ استعداد |

13.3۔ مالیاتی مفروضات (Financial Assumptions)

جدول 33 : مالیاتی مفروضات (Financial Assumptions)

| تفصیلات | مندرجات |
|---------|--|
| 10 | منصوبہ کی مدت (سال) |
| 100:0 | قرض: ذاتی سرمایہ |
| 15 فیصد | ڈسکاؤنٹ ریٹ کا استعمال موجودہ قدر حاصل کے لئے (100 فیصد ذاتی سرمایہ) |
| 13 فیصد | ڈسکاؤنٹ ریٹ کا استعمال موجودہ قدر حاصل کے لئے (50:50) قرض: ذاتی سرمایہ |