

پری فزیبلٹی تحقیق

آٹوموٹیو گلاس ریپلیسمنٹ شاپ

(Automotive Glass Replacement Shop)



سماں اینڈ میڈیم اسٹرپرائزڈ و پلپمنٹ اخواری (سمیدا)

وزارت صنعت و پیداوار

حکومت پاکستان

www.smeda.org.pk

ہیڈ آفس

فورٹھ فلور، بلڈنگ نمبر 3، ایوان اقبال کمپلکس، امجدن روڈ، لاہور

فون 92 42 111 111 456

فیکس 92 42 36304926-7

helpdesk@smeda.org.pk

ریجنل آفس بلوچستان

بنگلہ نمبر: A-15 چن جاؤ سنگ سکیم، ایئر پورٹ روڈ، کوئٹہ
(081) 831623, 831702
تلی فون
(081) 831922
فیکس نمبر
helpdesk-qta@smeda.org.pk

ریجنل آفس خیبر پختونخوا

گراڈنڈ فلور، ایسٹ لائف بلڈنگ، دی مال، پشاور
تلی فون: (091) 9213046-47
فیکس نمبر: (091) 286908
helpdesk-pew@smeda.org.pk

ریجنل آفس سندھ

فلور 5، بحریہ کمپلکس، 2، ایم ای خان روڈ، کراچی
تلی فون: (021) 111-111-456
فیکس نمبر: (021) 5610572
helpdesk-khi@smeda.org.pk

ریجنل آفس پنجاب

فلور 3، بلڈنگ نمبر 3، ایوان اقبال کمپلکس، امجدن روڈ، لاہور
تلی فون: (042) 111-111-456
فیکس نمبر: (0423) 36304926-7
helpdesk.punjab@smeda.org.pk

اگست 2021

| صفہ نمبر | فہرست عنوانات | نمبر شمار |
|----------|--|-----------|
| 6 | اخہار لائقی | 1 |
| 6 | اجمالی جائزہ | 2 |
| 7 | سمیڈ اک تعارف | 3 |
| 8 | دستاویز کا مقصد | 4 |
| 8 | منصوبہ اور منصوع کا مختصر بیان | 5 |
| 9 | مشینری اور آلات | 5.1 |
| 11 | فرنٹ اور ریزرو ڈاؤنلے، وند و اور سن رووف کے لئے گردش عمل | 5.2 |
| 12 | سائیڈ ڈاؤنلے کی تخصیب کا گردش عمل | 5.3 |
| 13 | ابتدائی اور عملی استعداد | 5.4 |
| 13 | انہائی قابل توجہ امور | 6 |
| 14 | جغرافیائی لحاظ سے سرمایہ کاری کے موقع | 7 |
| 14 | مکنہ ہدف والے صارفین / مارکیٹین | 8 |
| 14 | منصوبہ کی لاغت کا خلاصہ | 9 |
| 15 | منصوبہ کی ابتدائی لاغت | 9.1 |
| 15 | زمین | 9.1.1 |
| 15 | بلڈنگ اور ترکیمیں آرائش کی لاغت | 9.1.2 |
| 16 | دفتری آلات کی لاغت کی تفصیلات | 9.1.3 |
| 17 | درکار فرنچر اور پچر | 9.1.4 |
| 17 | درکار گاڑیاں | 9.1.5 |
| 17 | درکار قابل از پیداوار لاغت | 9.1.6 |
| 18 | بلڈنگ کے لئے سکیورٹی | 9.1.7 |
| 18 | ابتدائی گردشی سرمایہ | 9.1.8 |
| 18 | نفع اور نقصان کی سطحی برابری کا تجزیہ | 9.2 |
| 19 | متوقع آمدن | 9.3 |
| 19 | مشینری لاغت کا تخمینہ | 9.4 |
| 21 | مستقل لاغت کا تخمینہ | 9.5 |
| 21 | فریبیلی کا مالیاتی تجزیہ | 9.6 |
| 22 | فریبیلی کا مالیاتی تجزیہ 50 فیصد قرض کے ساتھ | 9.7 |
| 22 | درکار افرادی قوت | 9.8 |
| 22 | ماہرین و مشیران | 10 |

| | | |
|----|--|------|
| 23 | کار آمروابط | 11 |
| 24 | شیمیہ جات | 12 |
| 24 | آمدن کا گوشوارہ (اکٹیٹیٹمنٹ) | 12.1 |
| 25 | اٹاٹوں اور واجبات کا گوشوارہ (بیلنٹ شیٹ) | 12.2 |
| 26 | گردش نقد کا گوشوارہ (کیش فلوٹیٹمنٹ) | 12.3 |
| 27 | کلیدی مفروضے | 13 |
| 27 | روزمرہ اخراجات کے مفروضہ جات | 13.1 |
| 27 | آمدنی کے مفروضہ جات | 13.2 |
| 27 | مالیاتی مفروضہ جات | 13.3 |

مندرجات فہرست

| صفہ نمبر | جدول مندرجات | نمبر شمار |
|----------|---|-----------|
| 13 | ابتدائی اور عملی استعداد | جدول 1 |
| 14 | پنجھر کاروں سے متعلق اعداد و شمار | 2 |
| 14 | پاکستان میں حادثات سے متعلق اعداد و شمار | 3 |
| 15 | منصوبہ کی ابتدائی لاگت کا تخمینہ | 4 |
| 15 | درکار ز میں کی تقسیم | 5 |
| 16 | ترمکین و آرائش کی لاگت | 6 |
| 16 | دفعتی آلات کی لاگت کی تفصیلات | 7 |
| 17 | درکار فرنیچر اور چکر ز | 8 |
| 17 | درکار گاڑیاں | 9 |
| 17 | درکار قبائل از پیدا اور لاگت | 10 |
| 18 | بلڈنگ کے لئے سکیورٹی | 11 |
| 18 | درکار گردشی سرمایہ کی تفصیلات | 12 |
| 18 | نفع و نقصان کی سطحی بر ابری کا تجربیہ | 13 |
| 19 | متوقع آمدن | 14 |
| 19 | متغیر لاگت کا تخمینہ | 15 |
| 20 | قابل استعمال اشیاء کی لاگت۔ ونڈ شیلد | 16 |
| 20 | قابل استعمال اشیاء کی لاگت۔ ریز و ندو | 17 |
| 20 | دیگر قابل استعمال اشیاء کی لاگت | 18 |
| 20 | ڈائریکٹ لیبر | 19 |
| 21 | مستقل لاگت کا تخمینہ | 20 |
| 21 | انتظامی شاف | 21 |
| 21 | فریبلی کامالیاتی تجربیہ | 22 |
| 22 | فریبلی کامالیاتی تجربیہ 50 نیصد قرض کے ساتھ | 23 |
| 22 | افرادی قوت | 24 |
| 22 | ماہرین و مشیران | 25 |
| 23 | کار آمدروابط | 26 |
| 27 | روزمرہ اخراجات کے مفروضات | 27 |
| 27 | آمدنی کے مفروضات | 28 |
| 27 | مالیاتی مفروضات | 29 |

فُگر کے مندرجات

| صفحہ نمبر | مندرجات | نمبر شمار |
|-----------|---|-----------|
| 9 | سکشن کپ | فُگر 1 |
| 9 | آٹو ٹرم ریمول کٹ | فُگر 2 |
| 10 | جزل ٹول کٹ | فُگر 3 |
| 10 | سیلکون گن | فُگر 4 |
| 11 | فرنٹ اور سر و مذشید، وڈا اور سن روٹ کے لئے گردش عمل | فُگر 5 |
| 12 | سامیٹ وندوز کی تنصیب کا گردش عمل | فُگر 6 |

1۔ اظہار لائقی (Disclaimer)

اس معلوماتی دستاویز کا مقصد موضوع سے متعارف کروانا اور اس بارے میں عمومی تصوراً و معلومات دینا ہے۔ اگرچہ، اس دستاویز میں شامل مواد مختلف باوثوق ذرائع سے جمع کردہ ڈیٹا / معلومات پر مبنی ہے، مگر اس کی بنیاد مخصوص مفروضات پر بھی ہے جو مختلف صورتوں میں مختلف ہو سکتے ہیں۔ معلومات کی درستگی یا معتبریت کے بارے میں کوئی دعوے یا یقین دہانیوں کے بغیر من عن پیش کیا گیا ہے۔ اگرچہ اس دستاویز کی تدوین میں حد رجہ احتیاط اور توجہ برتنی گئی ہے، لیکن اس میں دی گئی معلومات متعلقہ عوامل میں کسی تبدیلی کی وجہ سے فرق ہو سکتے ہیں اور اصل نتائج پیش کردہ معلومات سے خاصہ مختلف ہو سکتے ہیں۔ سمیڈ (SMEDA)، اس کے ملازمین اور ایجنس اس دستاویز کی وجہ سے کی گئی کسی سرگرمی کے نتیجے میں ہونے والے کسی بھی مالی یا دیگر نقصان کے ذمہ دار نہیں۔ شامل معلومات مزید کسی پروفیشنل مشاورت کو خارج از امکان نہیں بناتی۔ اس دستاویز کے متوقع استعمال کنندگان کی حوصلہ افزائی کی جاتی ہے کہ وہ اضافی کاوش کریں اور ایک باوثوق فیصلہ کرنے کے لئے ضروری معلومات اکٹھی کریں، بہمول معلومات پر عمل کرنے کے کسی بھی فیصلے سے قبل کسی کنسلنٹ / انکنیکی ماہر کے ساتھ پروفیشنل مشاورت کر لیں۔

سمیڈ اکی جانب سے پیش کردہ خدمات کے متعلق مزید معلومات کے لئے ہماری ویب سائٹ پر رابطہ کریں www.smeda.org.pk

دستاویز

| | |
|------------------------------|--------------|
| پری فزیبلٹی نمبر 197 | دستاویز |
| سمیڈ اپنجاب - (OS-N) | تیار کردہ |
| اگست 2021ء | تاریخ تیاری |
| helpdesk.punjab@smeda.org.pk | مزید معلومات |

2۔ اجمالی جائزہ (Executive Summary)

آٹوموٹیو گلاس (Automotive Glass) میں ونڈ شیلڈز (Windshields)، گاڑیوں کے سائیڈ (Side) اور ریئر (Rear) ونڈو گلاس (Window Glass) شامل ہیں۔ کچھ کاروں میں سن رووف (Sunroof)، سن بلینڈز (Sun Blinds)، شیشے کے پینل کی چھتیں (Glass Panel Roofs) وغیرہ بھی شامل ہیں۔ ان میں سے ہر ایک گاڑی میں ایک خاص مقصد کے لئے لگایا گیا ہوتا ہے۔ یہ شیشے گاڑی کے لئے صرف ایک آرائشی خصوصیت نہیں ہیں، بلکہ یہ گاڑی کی ساختی سالمیت (Structural Integrity) کو برقرار رکھنے، سڑک کے بغیر زکاٹ کے مناظر فراہم کرتے ہیں اور ہر وقت حفاظت کو یقینی بناتے ہیں۔ کار کی ونڈ شیلڈز (Windshields) کو کوئی نقصان سنگین خانعی مسائل کا سبب بن سکتا ہے۔ ونڈ شیلڈز (Windshields) پر چیزیں ڈرائیور کی بصارت کو کمزور کر سکتی ہیں، دکھائی دینے میں رکاوٹ بن سکتی ہیں اور حفاظتی خطرہ پیدا کر سکتی ہیں۔ مضبوط فریم و رک چھت کو سہارا دیتا ہے اور کسی بھی حادثے کی صورت میں اسے اندر جانے سے روکتا ہے۔ تاہم، ٹوٹی ہوئی یا خراب شدہ ونڈ شیلڈز (Windshield) فطرت میں کمزور ہوتی ہے اور ہو سکتا ہے کہ ضروری سپورٹ (Support) فراہم کرنے کے قابل نہ ہو۔ گاڑیوں کے ماکان کو گاڑیوں کے شیشے کی تبدیلی کی خدمات ناگزیر طور پر درکار ہوں گی جہاں حادثہ یا سخت ماحول کی وجہ سے شیشہ ٹوٹ جاتا ہے۔ بعض صورتوں میں، گاڑی کے مالک کو گاڑی میں ترمیم کی ضرورت ہوتی ہے جس کے لئے اسے شیشے کی تبدیلی کی خدمت کی ضرورت ہوتی ہے۔

یہ "پری فزیبلٹی دستاویز" آٹوموٹیو گلاس ریپلیسمنٹ شاپ (Automotive Glass Replacement Shop) قائم کرنے کے بارے میں تفصیلات فراہم کرتی ہے۔ یہ کان کراچی، لاہور، اسلام آباد، پشاور، راولپنڈی، کوئٹہ، فیصل آباد، سیالکوٹ، حیدر آباد، گوجرانوالہ، ملتان یا پاکستان کے کسی دوسرے بڑے شہر میں قائم کرنے کی تجویز دی جاتی ہے۔ ان شہروں کو ترجیح دی جاتی ہے کیونکہ کاروں کے ماکان کی اکثریت ان شہروں میں موجود ہے۔ مزید برآں، گاڑیوں کی بڑھتی ہوئی تعداد کی وجہ سے، گاڑیوں کے شیشے کی تبدیلی کی خدمات کی مانگ میں اضافہ ہوا ہے۔

مجوزہ منصوبہ ایک کرائے کی عمارت میں قائم کیا جائے گا جس کا رقمبہ 900 مربع فٹ (4 مرلہ) ہوگا۔ تجویز کردہ منصوبہ پر کل 1.75 ملین روپے کی سرمایہ کاری درکار ہوگی۔

اس میں 1.24 ملین روپے مستقل سرمایہ کاری اور 0.50 ملین روپے گردشی سرمایہ شامل ہے۔ یہ منصوبہ 100 فیصد ذاتی سرمایہ سے شروع کیا جائے گا۔ منصوبہ کی موجودہ قدر حاصل (Net Present Value) 15.53 ملین روپے ہے جس میں اندرونی شرح منافع (Internal Rate of Return) 107 فیصد اور مدت واپسی 1.18 سال ہے۔ مزید یہ کہ اس منصوبہ سے 10 سال کی پروجیکشن پیریڈ (Projection Period) میں پہلے سال کے دوران مجموعی سالانہ آمدنی 6.85 ملین روپے، مجموعی منافع (Gross Profit) کی شرح 46 سے 54 فیصد اور خالص منافع (Net Profit) کی شرح 18 سے 28 فیصد ہوگی۔ تجویز کردہ منصوبہ 3.71 ملین روپے سالانہ آمدنی کے ساتھ 32 فیصد استعداد (3,635 گلائز) پر فوج اور نقصان کی سطحی برابری کا تخمینہ حاصل کر لے گا۔

محوزہ منصوبہ لیورنچ فنائنس (Leverage Financing) کا استعمال کرتے ہوئے بھی قائم کیا جاسکتا ہے۔ 50 فیصد فنائنس پر 3 فیصد + KIBOR کی لگتے ہوئے منصوبہ کی موجودہ قدر حاصل (Net Present Value) 17.28 ملین روپے ہے، جس میں اندرونی شرح منافع (Internal Rate of Return) 106 فیصد اور مدت واپسی 1.22 سال ہے۔ مزید یہ کہ اس منصوبہ سے دس سال کی پروجیکشن مدت (Projection Period) کے دوران 18 سے 29 فیصد تک خالص منافع (Net Profit) کا تنااسب حاصل ہونے کی توقع ہے۔ تجویز کردہ منصوبہ 3.78 ملین روپے سالانہ آمدنی کے ساتھ 33 فیصد استعداد (3,701 گلائز) پر فوج اور نقصان کی سطحی برابری کا تخمینہ حاصل کر لے گا۔

تجویز کردہ منصوبہ 7 افراد کو براہ راست روزگار کے موقع فراہم کرے گا۔ اس کاروبار کی قانونی حیثیت فرد واحد کی ملکیت فرض کی گئی ہے۔

3۔ سمیڈ اکتعارف (Introduction to SMEDA)

سمال اینڈ میڈیم انٹر پرائز ڈولپمنٹ اٹھارٹی (SMEDA) کا قیام اکتوبر 1998ء میں چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کے فروغ کے ذریعے معیشت کو مضبوط بنانے کی غاطر عمل میں لایا گیا۔

چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کے فروغ، ان کی تعداد اور استعداد میں اضافے کے ذریعے سے قومی آمدنی کو بہتر بنانے کے مقصد کو مدد نظر رکھتے ہوئے سمیڈ ان ”شعبہ جاتی“ تحقیق کا کام کیا ہے جس میں چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کا تعارف، ان کا طریقہ کار، سرمائے کے حصوں کے موقع، کاروبار جمانے کے لئے معلومات، منڈیوں اور صارفین تک رسائی فراہمی، یونیکی بلان مہیا کرنے، ادارہ جاتی تھاون اور نیٹ ورک کے ذریعے رابطہ شامل ہیں۔

سرمایہ کاری کے کلیدی شعبوں میں ابتدائی تحقیقی جائزوں کی تیاری اور تشریف سمیڈ اکی جانب سے SME معاونت کا شان امتیاز رہا ہے۔

ان ابتدائی تحقیقی جائزوں کے ساتھ ساتھ سمیڈ اکی جانب سے SMEs وسیع پیانے پر فروغ کاروبار کی خدمات بھی فراہم کی جاتی ہیں۔ ان خدمات میں ہیلپ ڈیکس کریں اور باری رہنمائی کے علاوہ ماہرین اور کنسٹلٹیوں کی نشاندہی اور ضروریات کی بنیاد پر تعمیر استعداد کے مختلف النوع کے تربیتی پروگرام بھی شامل ہیں۔

نیشنل بنس ڈولپمنٹ پروگرام (NBDP) برائے ایس ایم ایز سمیڈ اکا ایک منصوبہ ہے، جسے حکومت پاکستان کے پلک سیکٹر ڈولپمنٹ پروگرام کے ذریعے فنڈ کیا جاتا ہے۔

NBDP کاروبار کے آغاز کو فروغ دینے کے لئے SME's کو ہینڈ ہولڈنگ سپورٹ / بنس ڈولپمنٹ سروز کی فراہمی کا تصور فراہم کرتا ہے، موجودہ SME's ویلو چینز (Value Chains) میں کارکردگی کو بہتر بنانا تاکہ انہیں عالمی سطح پر مسابقی بنایا جاسکے اور حکومت پاکستان کی طرف سے ثبوت پرمنی پالیسی امداد کے ذریعے سازگار کاروباری محاذ فراہم کیا جاسکے۔ اس پراجیکٹ کو معروضی طور پر سمیڈ اکی ایس ایم ایز کو ایک موثر ہینڈ ہولڈنگ فراہم کرنے کی صلاحیت کو سپورٹ کرنے کے لئے ڈیزاٹ کیا گیا ہے۔ محوزہ پروگرام کا مقصد پانچ سال کی مدت میں تقریباً 1314,000 ایس ایم ای اسٹقادرہ کنندگان کو ہولٹ فراہم کرنا ہے۔

4۔ دستاویز کا مقصد (Purpose of the Document)

پری فریبٹی تحقیق کا مقصد بنیادی طور پر اپنا کار و بار شروع کرنے والوں کے لئے سرمایہ کاری کے مناسب شعبوں کی نشاندہی ہے۔ اس پراجیکٹ کی پری فریبٹی کے ذریعے کسی کار و باری تصور کی وضاحت، اس کے آغاز، پیداوار، مارکیٹنگ، فناں اور موقع منافع کے حصول کیلئے مناسب اور ضروری امور کی وضاحت اور احتیاطوں سے باخبر کرنا ہے۔ اس دستاویز کا مقصد ممکنہ سرمایہ کاروں کو ”آٹوموٹیو گلاس ریپلیسمنٹ شاپ“ کے متعلق معلومات فراہم کرنا ہے۔ اس دستاویز میں ممکنہ سرمایہ کاروں کو اس کار و بار کی اہمیٰ معلومات مہیا کی گئی ہیں تا کہ وہ سرمایہ کاری میں نازک فیصلے کرتے ہوئے درست اقدامات کر سکیں۔

کار و بار کی ایسی اقسام جہاں پر لکھت، پڑھت بہت کم بیالکل نہیں ہوتی، عام طور سے لکھی ہوئی ہدایات بھی میسر نہیں ہیں، لہذا اس کام کے آغاز کے لئے زیادہ تحقیق کرنی پڑتی ہے۔ اس دستاویز میں یہی کاوش کی گئی ہے کہ ایسے کار و بار جن کا دار و مدار چند خاص اصولوں کی پاسداری پر ہوتا ہے جیسے کہ موجودہ کامیاب کار و بار یوں کی عادات کو اپنانا اور ان کار و باری امور کا خیال رکھنا جو ایک کامیاب کار و بار کرنے کے لئے غیر تحریری قانون کی حیثیت رکھتے ہیں۔

اس معلوماتی مواد کے بغیر مطالعے کے ساتھ ساتھ قاری کو بعد ازاں فراہم کی جانے والی ان تقدیری معلومات پر نظر رکھنی چاہیے جو کسی بھی کار و باری سرمایہ کاری کی بنیاد ہیں۔

5۔ منصوبے اور خدمات کی مختصر وضاحت (Brief Description of Project & Services)

یہ دستاویز آٹوموٹیو گلاس ریپلیسمنٹ شاپ کی خدمات فراہم کرنے کے کار و بار کو تأمین کرنے کے متعلق خدمات فراہم کرتی ہے۔ آٹوموٹیو گلاسز میں ونڈ شیلد، سائیڈ اور ریز ونڈ گلاس، سر روف، سر بلانڈنڈ، شیشے کے پینل کی چھتیں وغیرہ شامل ہیں۔

گاڑیوں کے شیشے کار کی ساختی سالمیت (Structural Integrity) کو برقرار رکھنے کے لئے کام کرتے ہیں۔ یہ شیشے رُک کے بغیر رُک کے مناظر بھی پیش کرتے ہیں اور مسافروں کی حفاظت کو بیخی بنتے ہیں۔ گاڑی کے پیچھے اور سامنے کی ونڈ شیلدز اور سائیڈ ڈور شیشے بھی حفاظت کا مقصد پورا کرتے ہیں لیکن یہ شیشے کار چوروں کے لئے رُکاٹ کا کام کرتے ہیں۔ لہذا حافظتی اقدام، تحفظ اور رُکاٹ سے پاک ڈرائیوگ کے لئے گاڑی کے شیشے ضروری ہیں۔ مذکورہ بالا حفاظت گاڑیوں کی ونڈ شیلدز اور ڈور گلاسز کی اہمیت کو ظاہر کرتے ہیں۔ اس طرح ان شیشوں کے ٹوٹ جانے کی صورت میں ان شیشوں کو تبدیل کرنے کی ضرورت ناگزیر ہے۔

ونڈ شیلد کو ایک قسم کے شیشے کی ضرورت ہوتی ہے جو عام شیشے سے زیادہ سخت اور مضبوط ہو کیونکہ گاڑی کے تمام شیشوں میں ونڈ شیلد سب سے زیادہ خادشے کا شکار ہوتی ہے۔ یہ وجہ ہے کہ ونڈ شیلدز کی تیاری میں پرت دار شیشے (Laminated Glass) کا استعمال کیا جاتا ہے۔ پرت دار شیشے (Laminated Glass) میں دو شیشیں یا نمپرڈ شیشے کے بینز (Panes) کے درمیان ایک خصوصی پلاسٹک ائر لایر (Interlayer) پولی وینیل بیٹریل¹ (PVB) انٹر لایر (Interlayer) ہوتا ہے۔ یہ کیش پرتوں والا پرت دار شیشے سخت اثرات کے خلاف غیر معمولی مزاحمت فراہم کرتا ہے۔ ٹوٹنے کے کبھی کبھار موقع پر، یہ بکھرتا (Shatter) نہیں بلکہ ثابت رہتا ہے۔ پی وی بی انٹر لایر (PVB) ایک گلیو (Glue) کے طور پر کام کرتا ہے اور شیشے کی تہوں کو ایک ساتھ رکھتا ہے۔ یہ خصوصیت مسافروں کے لئے حفاظت کی ایک اور تہہ کا اضافہ کرتی ہے۔ پرت دار شیشے (Laminated Glass) میں انٹر لایر (Interlayer) میں الٹرا اولٹر (Ultraviolet) فلٹر ہوتا ہے جو کار کے اندر وہی حصے کو نقصان دہ الٹرا اولٹر (Ultraviolet) شعاعوں سے بچانے میں مدد کرتا ہے۔ ٹیپرڈ گلاس (Tempered Glass) سائیڈ اور ریز ونڈ ویشیوں کی تیاری میں استعمال ہوتا ہے۔

یہ سروس بنیادی طور پر ایجیئٹ یا کمرشل گاڑیوں کے ماکان استعمال کرتے ہیں۔ ان گاڑیوں میں تمام قسم کی کاریں، چھوٹی مسافروں کی نقل و حمل کی گاڑیاں (متقاضی زبان میں ویگنیں کہلاتی ہیں) اور چھوٹے سامان کی نقل و حمل کی گاڑیاں (پک اپ) شامل ہیں۔ اس کار و بار کے لئے مسافر کاریں بنیادی ہدف کی گاڑیاں ہیں۔

¹ پلاسٹک ائر لایر پولی وینیل بیٹریل (PVB) فلم جو شیشے کے ساتھ حرارت اور دباؤ کے تحت لمبینیڈ سیلفنی تکمیل دیتی ہے۔

¹ Plasticized polyvinyl butyral (PVB) film that bonds with glass under heat and pressure to form laminated safety

5.1۔ مشینی اور آلات (Machinery and Equipment)

آٹوموٹیو گاٹس ریپلیکیٹ منٹ شاپ کو قائم کرنے کے لئے درکار مشینی اور آلات کا مختصر جائزہ ذیل میں فراہم کیا گیا ہے:

سکشن کپ (Suction Cup)

وکیوم کپ (Vacuum Cups)، یا سکشن کپ (Suction Cup) شیشے کو پکڑنے اور سنبھالنے کے لئے استعمال کئے جاتے ہیں۔ اس سے آٹوموٹیو شیشے کو بغیر ٹوٹے محفوظ طریقے سے ہٹانے اور ٹھیک کرنے میں مدد ملتی ہے۔ شکل 1 میں سکشن کپ (Suction Cup) دکھایا گیا ہے۔

فُگر 1 : سکشن کپ (Figure 1 Suction Cup)



آٹو ٹرم ریموول کٹ (Auto Trim Removal Kit)

آٹو ٹرم ریموول کٹ (Auto Trim Removal Kit) شیشے کو ہٹانے اور ٹھیک کرنے کے دوران کاروں کو نقصان اور خراشوں سے بچاتی ہے۔ ان ٹولز کی اپنی مخصوص شکل اور سائز کی وجہ سے دکان کا کارکن گاڑی کے ڈھانچے کو کوئی نقصان پہنچائے بغیر شیشے یا مطلوبہ اشیاء کو آسانی سے ہٹا سکتا ہے۔ یہ ٹولز خاص طور پر ڈیمیشن بورڈز (Dashboards)، ٹریم (Trim)، مولڈنگ (Molding)، فاستنر (Fasteners)، گلس (Glass)، ڈیلی ہب (Wheel Hubs) یا دروازے کے پینلز (Panels) کو ہٹانے کے لئے استعمال کئے جاتے ہیں۔ شکل 2 آٹو ٹرم ریموول کٹ دکھاتی ہے۔

فُگر 2 : آٹو ٹرم ریموول کٹ (Auto Trim Removal Kit)



جزل ٹول کٹ (General Tool Kit)

جزل ٹول کٹ میں فنگ ٹولز شامل ہیں، جیسے ریچ (Screwdrivers)، سکر یوڈر اسیور (Wrenches)، سینز (Spanners)، پلائر (Pliers) وغیرہ۔ شکل 3 جزل ٹول کٹ کو دکھاتا ہے۔

فُگر 3 : جزل ٹول کٹ (General Tool Kit)



سیلیکون گن (Silicon Gun)

سیلیکون گن (Silicon Gun) ایک ایسا آلہ ہے جس میں ایک ٹیوب یا کارٹریج (Cartridge) ہوتی ہے جو آٹوموٹیو شیشے کو سیل کرنے کے لئے استعمال ہونے والے سیلیکون (Silicon) سے بھری ہوتی ہے۔ سیلیکون (Silicon) عام طور پر ایک ٹیوب میں آتا ہے۔ گن (Gun) اس کو باقاعدہ کرنے میں مدد کرے گی کہ ایک وقت میں کتنا سیلیکون (Silicon) خارج ہوتا ہے اور یہ بھی یقینی بنائے گا کہ سیلیکون (Silicon) کو یکساں طور پر لگایا جائے۔

فُگر 4 : سیلیکون گن (Silicon Gun)



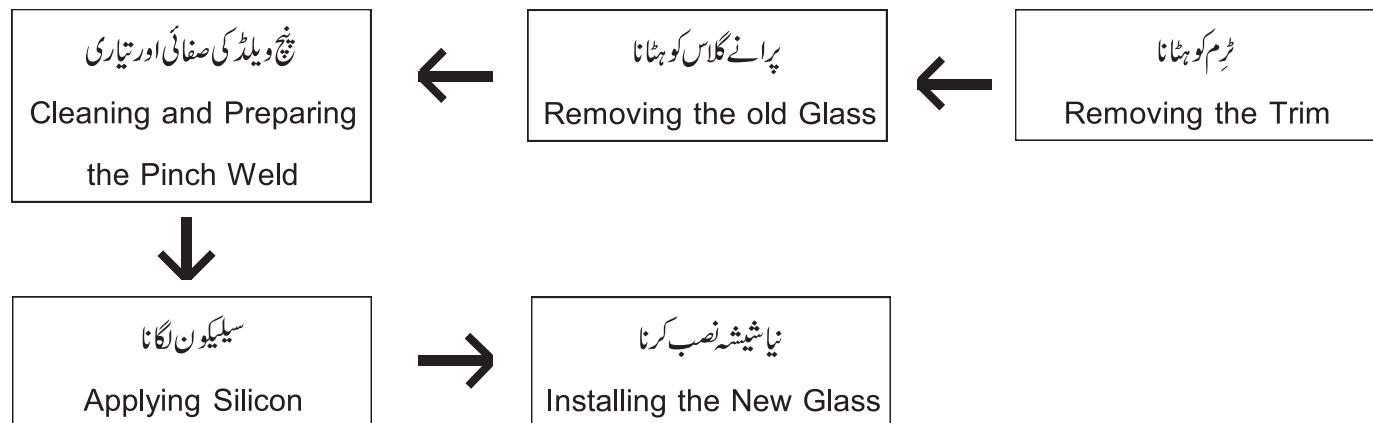
5.2۔ فرنٹ اور ریزرونڈ شیلڈ، ونڈ و اور سن رووف کے لئے گردش عمل

(Process Flow for Front and Rear Windshields, Window and Sunroof Glass)

آٹوموٹیو گلاس ریپلیکیٹ مٹ شاپ کا گردش عمل مندرجہ ذیل شکل میں دکھایا گیا ہے۔

فگر 5 : فرنٹ اور ریزرونڈ شیلڈ، ونڈ و اور سن رووف کے لئے گردش عمل

(Process Flow for Front and Rear Windshields, Window and Sunroof Glass)



گردش عمل کی مختصر وضاحت ذیل میں دی گئی ہے:

(Trim کو ہٹانا)

شیشے کی تبدیلی کے عمل میں پہلا قدم پرانے ٹریم (Trim) کو ہٹانا ہے جو شیشے کو جگہ پر رکھے ہوئے ہے۔ ایک ریزر (Razor) اکٹر ٹریم (Trim) کو ہٹانے اور شیشے کو ڈھیلا کرنے کے لئے استعمال کیا جاتا ہے۔ ٹریم (Trim) کو ہٹاتے وقت، کام کرنے والا اس بات کو یقین بنائے کہ پرانے ٹریم (Trim) کو ہٹانے کے دوران کا رکھا شیئر (Scratches) یا نقصان (Damage) نہ پہنچے۔

(Shishah ہٹانا)

ایک بار ٹریم (Trim) ہٹانے کے بعد، اگر شیشہ اب بھی برقرار ہے تو گاڑی سے شیشہ اٹھایا جاسکتا ہے۔ کام کرنے والا ہینڈلز کے ساتھ بڑے سکشن کپ (Suction Cup) کا استعمال کرے گا تاکہ شیشہ کو بغیر ٹوٹے اور دکان کے کارکن کو کوئی نقصان پہنچ بخیر اس کی اصل جگہ سے ہٹایا جاسکے۔ اگر گاڑی کا شیشہ پہلے سے ٹوٹا ہوا ہے، کارکن ٹریم (Trim) کو ہٹانے کے بعد ٹوٹے ہوئے شیشے کو خاص احتیاط سے ہٹائے گا۔ کارکن ٹوٹے ہوئے شیشے کے لکڑوں کو ہٹانے کے لئے جzel ٹوائز کش کے اوزار استعمال کرے گا۔

(Cleaning Out and Preparing the Pinch Weld)

شیشے کو ہٹانے کے بعد، پنج ویلڈ (Pinch Weld) کو صاف کرنے اور تیار کرنے کی ضرورت ہوتی ہے۔ پنج ویلڈ (Pinch Weld) شیشے اور کار کی باڈی کے درمیان چھوٹا سا فاصلہ ہے جو شیشے کے کناروں کو پکڑتا ہے یا چکنی (Pinch) (Pinch) لگاتا ہے۔ پرانا سیلیکون (Silicon)، گندگی (Dirt) اور دھول (Dust) وقت کے ساتھ ساتھ اس جگہ جمع ہو سکتی ہے۔ ورکر نیا شیشہ لگانے سے پہلے پنج ویلڈ کو صاف کرے گا تاکہ یہ یقینی بنایا جاسکے کہ شیشہ پنج ویلڈ میں درست طریقے سے فٹ ہو سکے گا، جس سے وہ شیشے کو مکمل طور پر پکڑ سکتا ہے۔

(Siliikon کا استعمال)

پنج ویلڈ (Pinch Weld) کو صاف کرنے کے بعد، ورکر پنج ویلڈ (Pinch Weld) کے کناروں پر سیلیکون (Silicon) (ایک گلوو (Glue) یا چکنے (Adhesive)) والی چیز کی طرح کام کرتا ہے جو شیشے کو اپنی جگہ پر رکھتا ہے۔ ورکر سیلیکون (Silicon) کو یکساں طور پر اور تیزی سے لگائے گا تاکہ یہ یقینی بنایا جاسکے کہ شیشے کو مطلوبہ جگہ پر ڈالنے سے پہلے یہ خشک ہونا شروع نہ ہو جائے یا سیٹ نہ ہو۔

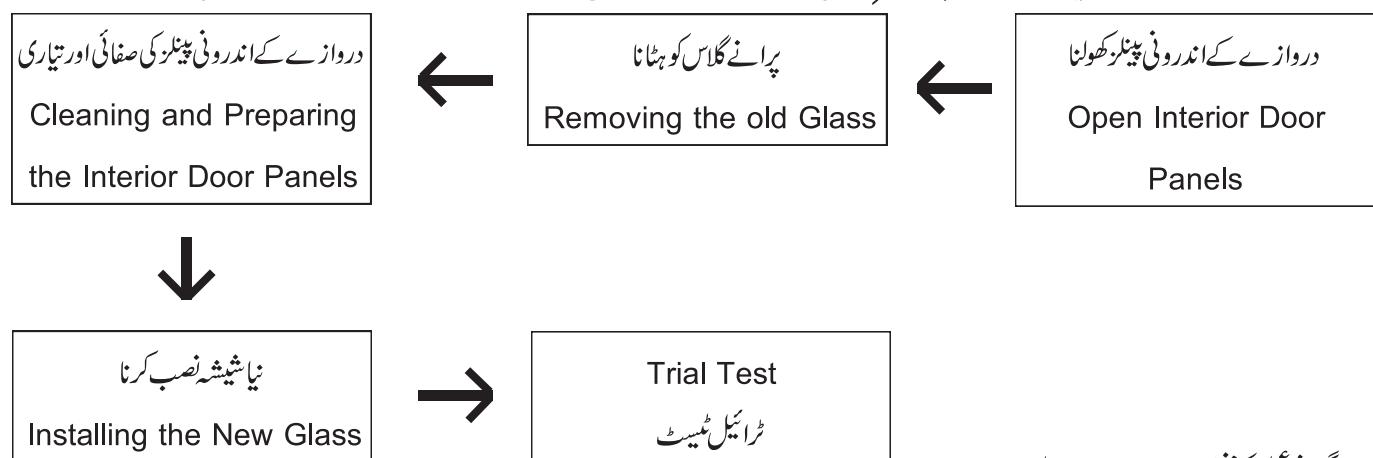
نئے شیشے کی تنصیب (Installing the New Glass)

شیشے کی تبدیلی کے عمل کا آخری مرحلہ نئے شیشے کی تنصیب کرنا ہے۔ ایک بار جب سیلیکون (Silicon) لگ جائے گا، کارکن احتیاط سے شیشے کو پچھے ویلڈ (Pinch Weld) کے اندر فرست کر دے گا۔ ایک بار مناسب طریقے سے پوزیشن میں آنے کے بعد، کارکن شیشے کو مطلوبہ جگہ پر دھکیلتا ہے، عام طور پر سکشن کپ (Suction Cup) اور سلاخوں کے ساتھ اور شیشے کو کئی منٹ تک اسی پوزیشن میں رکھتا ہے۔ ایک بار جب سیلیکون (Silicon) سیٹ ہونا شروع ہو جاتا ہے، سکشن کپ (Suction Cup) ہٹا دیا جاتا ہے اور وینڈشیلڈ (Windshield) کو مکمل طور پر ٹھیک ہونے دیا جاتا ہے۔ انجماد (Curing) کا عمل بیرونی موسم اور استعمال شدہ سیلیکون (Silicon) کی قسم کی بنیاد پر مختلف ہوتا ہے۔ زیادہ تر معاملات میں، گاڑی نئی وینڈشیلڈ (Windshield) کی تنصیب کے ایک گھنٹے کے اندر استعمال کے لئے تیار ہو جاتی ہے۔

شیشے کی تنصیب کا عمل مکمل ہونے کے بعد، کارکن نئے شیشے اور کار کی باڑی پر ایک عارضی چکنے والی ٹیپ لگاتا ہے تا کہ شیشے کی کسی بھی حرکت کو اس کی پوزیشن سے روکا جائے۔ جب تک کہ سیلیکون (Silicon) مکمل طور پر ٹھیک نہ ہو جائے اور شیشے محفوظ طریقے سے ٹھیک نہ ہو جائے۔ اس چکنے والی ٹیپ کو بعد میں ہٹا دیا جاتا ہے۔

5.3 سائیڈ وینڈوز کی تنصیب کا گردش عمل (Process Flow for Installing Side Windows)

فگر 6 : سائیڈ وینڈوز کی تنصیب کا گردش عمل (Process Flow for Installing Side Windows)



گردش عمل کی مختصر وضاحت مندرجہ ذیل ہے:

(Open Interior Door Panels)

سائیڈ وینڈو کو تبدیل کرنے کا پہلا مرحلہ اندر ورنی ڈور پینلز (Door Panels) کو ہٹوانا ہے۔ ڈور پینلز کو ہٹوانے کے ٹرم ٹولز (Trim Tools) کا استعمال کیا جاتا ہے۔ اندر ورنی ڈور پینلز کو ہٹوانے میں مندرجہ ذیل مراحل شامل ہیں:

- دروازوں کے پلائیک پینلز کو ہٹانا۔
- دروازے کے پینلز کو کھنے والی ہر چیز کو ہٹوانا۔
- وینڈو کے کرینک (Crank) یا سوچ کو ہٹوانا۔
- ضرورت پڑنے پر دروازے کے ہینڈل کو ہٹانا۔
- دروازے کے پیشل کو ہٹانا۔

(Removing the Old Glass)

جب گاہک گاڑی کی سائیڈ کھڑکیوں کے ٹوٹے ہوئے شیشے کے ساتھ آتا ہے، تو ورکر سب سے پہلے ٹوٹے ہوئے شیشے کے باقی ٹکڑوں کو ہٹانے گا۔ ورکر ان ٹکڑوں کو کھڑکی کے ریگولیٹر سے کھینچ کر شیشے کے بکھرے ہوئے ٹکڑوں کو ہٹا دے گا۔ اگر شیشہ اب بھی برقرار ہے، تو کارکن اسے دروازے سے اوپر کھینچ لے گا تاکہ کھڑکی کے نچلے حصے میں موجود اندر ورنی سیل کو ہٹایا جاسکے تاکہ شیشے کو ہٹانے کے لئے جگہ بنائی جاسکے۔

(Cleaning and Preparing the Interior Door Panels) دروازے کے اندر وہی پینلوں کی صفائی اور تیاری

اس مرحلے میں، اندر وہی ڈور پینل کو دونوں اطراف سے صاف کیا جاتا ہے تاکہ نئے شیشے کی فنگ سے پہلے شیشے کے باقی بچ جانے والے لکڑوں یا کوئی اور ملہہ ہٹایا جاسکے۔

(Installing the New Glass) نیا شیشه نصب کرنا

صفائی کے بعد گاڑی میں نیا سائیڈ گلاس احتیاط سے لگایا جاتا ہے۔ ورنہ چیک کرتا ہے کہ کھڑکی کا نیا شیشه بغیر کسی رکاوٹ کے کھل رہا ہے اور بند ہو رہا ہے۔ ایک بار کھڑکی کے شیشے لگ جانے کے بعد، گاڑی کے اندر وہی حصہ کو دوبارہ احتیاط سے صاف کیا جاتا ہے اور اندر وہی دروازے کے پینل کو درست (Refit) کیا جاتا ہے۔

5.4۔ ابتدائی اور عملی استعداد (Installed and Operational Capacities)

سروں کی کل استعداد گاڑی کے شیشے کو تبدیل کرنے کے لئے درکار وقت کی بندید پر ہے۔ مجوزہ کاروبار کی زیادہ سے زیادہ استعداد ایک سال میں 11,200 جاہز (Jobs) پر مشتمل ہے۔ تاہم، عمل کے پہلے سال کے دوران، مجوزہ کاروبار کی اپنی عملی استعداد 60 فیصد تک حاصل ہونے کی توقع ہے۔ یہ سروں یونٹ روزانہ 8 گھنٹے کی سینگل شفت میں کام کرے گا۔ ایک سال میں 280 کام کے دنوں کی بندید پر، یونٹ پہلے سال کے دوران 60 فیصد استعداد کے استعمال پر 6,721 گاڑیوں کو خدمات فراہم کرے گا۔ جدول 1 میں مجوزہ یونٹ کی ابتدائی اور عملی استعداد کو دکھایا گیا ہے۔

جدول 1 : ابتدائی اور عملی استعداد (Installed and Operational Capacity)

| مندرجات | تناسب | ٹیم کی تعداد | وقت کا استعمال فی گاڑی (گھنٹے) | زیادہ سے زیادہ عملی گھنٹے فی سال | خدمات کی سالانہ استعداد (گاڑیوں کی تعداد) | موجودہ عملی استعداد فی سال 60 فیصد |
|------------------------------|----------|--------------|-----------------------------------|-------------------------------------|--|---------------------------------------|
| وینڈشیلد (Windshield) | 50 فیصد | 3 | 0.75 | 6,720 | 4,480 | 2,688 |
| ریئر وینڈو (Rear Window) | 20 فیصد | | 0.50 | | | 1,613 |
| سائیڈ وینڈو (Side Window) | 25 فیصد | | 0.50 | | | 2,016 |
| سن رووف (Sunroof) | 5 فیصد | | 0.50 | | | 404 |
| کل | 100 فیصد | | | | 11,200 | 6,721 |

6۔ انتہائی قابل توجہ امور (Critical Factors)

سرماہی کاری کا فیصلہ کرتے وقت درج ذیل عوامل کو مدد نظر رکھا جانا چاہیے:

- ☆ کاروباری شخص کا بنیادی علم اور تکنیکی معلومات۔
- ☆ اعلیٰ معیار کے شیشے کی دستیابی۔
- ☆ ہرمند افرادی قوت کی دستیابی اور؛
- ☆ گردشِ عمل کی ہر سطح پر کڑی گمراہی۔

7۔ جغرافیائی لحاظ سے سرمایہ کاری کے موقع (Geographical Potential for Investment)

بڑے شہروں میں آٹو موٹو گلاس ریپلیسمٹ شاپ قائم کرنے کی مانگ زیادہ ہے۔ پرانیویٹ سیکٹر کی زیادہ تر گاڑیاں پاکستان کے بڑے شہروں میں موجود ہیں۔ اس لئے اس کاروبار میں جغرافیائی لحاظ سے سرمایہ کاری کی استعداد ان شہروں کراچی، لاہور، اسلام آباد، پشاور، راولپنڈی، کوئٹہ، فیصل آباد، سیالکوٹ، حیدر آباد، گوجرانوالہ، ملتان، مردان، سکھر پاکستان کے کسی بھی بڑے شہر میں ہے۔

8۔ ممکنہ ہدف والے صارفین / مارکیٹیں (Potential Target Customers / Markets)

محوزہ یونٹ کی خدمات بنیادی طور پر پرانیویٹ کاروں کے مالکان استعمال کریں گے، جو ذاتی اور تجارتی مقاصد کے لئے استعمال ہوتی ہیں۔ محوزہ منصوبے کی یہ خدمات کسی بھی گاڑی کے لئے استعمال کی جاسکتی ہیں، یہ خدمات کار کے سائز، کار کے برائٹیا نجنس کی استعداد سے منسلک نہیں ہیں۔ گاڑیوں کے شیشے کی تبدیلی بنیادی طور پر گاڑیوں کے مالکان کی حفاظت اور حفاظتی خدمات کی وجہ سے کی جاتی ہے۔ سڑک حادثے کی وجہ سے یا گاڑی کے اندر گنجائش سے زیادہ افراد کو بٹھانے یا گیس زیادہ جمع ہونے کی وجہ سے گاڑی کا شیشہ ٹوٹ سکتا ہے۔

پاکستان میں 2021ء میں رجسٹرڈ پسenger کاروں کی فروخت میں 57 فیصد اضافہ ہوا ہے کیونکہ 2020ء میں 96,455 کاروں کے مقابلے میں ایک سال کے عرصے میں 51,182 کاریں فروخت ہوئیں ہیں۔ حالیہ برسوں کے دوران نقل و حمل اور آٹو موٹو گلاس ریپلیسمٹ میں تیزی سے نمو متوقع ہے کیونکہ مخصوص مدت کے دوران مارکیٹ کی نیوایک اہم غصہ ہو گا۔ جدول 2 سال 2021ء کے دوران مسافر کاروں کی فروخت میں اضافہ کو ظاہر کرتا ہے۔

جدول 2 : پسenger کاروں کے اعداد و شمار (Statistics Related to Passenger Cars²)

| مندرجات | سال 2020 | سال 2021 |
|---|----------|----------|
| (1,300 cc and above) سی سی اور اس سے اوپر | 39,386 | 75,097 |
| (1,000 cc) سی سی | 19,291 | 30,169 |
| (Below 1,000 cc) سی سی سے کم | 37,778 | 45,916 |
| کل | 96,455 | 151,182 |

9۔ منصوبے کی لگت کا خلاصہ (Project Cost Summary)

”آٹو موٹو گلاس ریپلیسمٹ شاپ“ کی کاروباری عمل پذیری کو جانچنے کے لئے ایک تفصیلی ماؤل ترتیب دیا گیا ہے۔ مختلف اخراجات اور آمدنی سے تعلق رکھنے والے مفروضہ جات، ان کے نتائج اور تجزیے کے ساتھ اس سیکشن میں بیان کئے گئے ہیں۔

اس کاروبار کے متعلق آمدن کا گوشوارہ (آنکم سیٹمنٹ)، اٹاؤں اور واجبات کا گوشوارہ (بیلنس شیٹ) اور گردش نقڈ کا گوشوارہ (کیش فلو سیٹمنٹ) ضمیمہ جات کے طور پر لف کی گئی ہیں۔

منصوبے کو 100 فیصد ذاتی سرمایہ سے شروع کرنا تجویز کیا گیا ہے۔ منصوبے کی کل لگت کا تخمینہ 1,745,051 روپے 1,242,006 روپے مستقل سرمایہ کاری اور 503,044 روپے گردشی سرمایہ شامل ہے۔

² Source: www.pama.org.pk

³ Source: www.pama.org.pk

(Initial Project Cost) 9.1 منصوبہ کی ابتدائی لاگت

جدول 3 ”آٹوموٹیو گلاس ریپلیسمنٹ شاپ“ کی ابتدائی لاگت کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 3 : منصوبہ کی ابتدائی لاگت کا تخمینہ (Initial Project Cost Estimates)

| حوالہ کی تفصیلات | لاگت (روپے) | آئندہ کی لاگت |
|------------------|------------------|--------------------------------|
| 9.1.1 | | زمین |
| 9.1.2 | 106,525 | بلڈنگ کی تزئین و آرائش کی لاگت |
| 9.1.3 | 415,000 | آلات |
| 9.1.4 | 270,000 | فرنچر اور فلکچر ز |
| 9.1.5 | 95,950 | دقائقی گاڑیاں |
| 9.1.6 | 84,531 | قبل از پیداوار لاگت |
| 9.1.7 | 270,000 | بلڈنگ کے لئے سکیورٹی |
| | 1,242,006 | کل مستقل لاگت - (اے) |
| 9.1.8 | 503,044 | درکار گردشی سرمایہ - (بی) |
| | 1,745,051 | منصوبہ کی کل لاگت - (اے + بی) |

(Land) 9.1.1 زمین

مقامی صنعت کے اصولوں کے مطابق آٹوموٹیو گلاس ریپلیسمنٹ شاپ کرائے کی عمارت میں قائم کی جائے گی۔ اس طرح کی دُکان کو قائم کرنے کے لئے مناسب جگہ کرایہ یہ آسانی سے مل سکتی ہے۔ اس لئے منصوبے کی لاگت میں زمین کی کوئی قیمت شامل نہیں کی گئی ہے۔ مجوزہ منصوبہ کے لئے درکار زمین کا تخمینہ 900 مربع فٹ (4 مرلہ) لگایا گیا ہے۔ درکار زمین کی تقسیم جدول 4 میں فراہم کی گئی ہے۔

جدول 4 : درکار زمین کی تقسیم (Breakup of Space Requirement)

| جگہ (مرلہ فٹ) | یصد کے حساب سے تقسیم | جگہ کی تقسیم |
|---------------|----------------------|--------------------------------|
| 125 | 14 فیصد | دُکان کی جگہ |
| 100 | 11 فیصد | گاہکوں کے لئے وینگ ایریا |
| 625 | 69 فیصد | گلاس ریپلیسمنٹ کے لئے کھلی جگہ |
| 50 | 6 فیصد | واش رومز |
| 900 | 100 فیصد | کل جگہ |

(Building and Renovation Cost) 9.1.2 بلڈنگ اور تزئین و آرائش کی لاگت

عمارت پر کوئی لاگت نہیں آئے گی کیونکہ دُکان کرائے کے احاطے میں شروع کی جائے گی۔ تاہم، عمارت کو کاروبار کے استعمال کرنے کے لئے تزئین و آرائش کی لاگت درکار ہوگی۔ مجوزہ دُکان کے لئے درکار 2 سے 3 کلوواٹ بجلی لوڈ کا تخمینہ لگایا گیا ہے جس کے لئے جzel سپلائی ٹیرف۔ کرشل سنگل فیزر کے تحت بجلی کا لٹکشن درکار ہوگا۔ اس

طرح کے بھل کنشن کی لاگت کو منصوبہ کی لاگت میں شامل نہیں کیا گیا ہے، کیونکہ بھل کا کنشن عام طور پر ایسی عمارتوں میں دستیاب ہوتا ہے، جو کرائے پر دی جاتی ہیں۔ عمارت کا کرایہ 90,000 روپے ماہانہ عملی لاگت میں شامل کیا گیا ہے۔ جدول 5 عمارت کی ترمین و آرائش کی لاگت کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 5 : ترمین و آرائش کی لاگت کی تفصیلات (Renovation Cost Details)

| کل لاگت | لاگت/یونٹ/مریع فٹ | کل لیٹر/جگہ/تعداد | پیاس کی اکائی | لاگت آئٹم |
|----------------|-------------------|-------------------|---------------|--------------------------|
| 14,175 | 500 | 28 | لیٹر | رنگ و رونگ کی لاگت |
| 28,350 | 10 | 2,835 | فٹ | لیبر کی لاگت۔ رنگ و رونگ |
| 33,000 | 120 | 275 | مریع فٹ | ٹائلز کی لاگت |
| 11,000 | 40 | 275 | مریع فٹ | لیبر کی لاگت۔ ٹائلز |
| 20,000 | 20,000 | 1 | | دکان کے لئے سائیں بورڈ |
| 106,525 | | | | کل (روپے) |

9.1.3 دفتری آلات کی لاگت کی تفصیلات (Office Equipment Cost Details)

جدول 6 مجوزہ منصوبے کے لئے درکار دفتری آلات کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 6 : دفتری آلات کی لاگت کی تفصیلات (Office Equipment Cost Details)

| کل لاگت (روپے) | لاگت یونٹ (روپے) | تعداد | لاگت آئٹم |
|----------------|------------------|-------|-----------------------------|
| 80,000 | 80,000 | 1 | لیپ ٹاپ کمپیوٹر |
| 40,000 | 40,000 | 1 | پرنسٹر |
| 180,000 | 90,000 | 2 | ایسکنڈنڈیشن (1.5 ٹن انورٹر) |
| 40,000 | 40,000 | 1 | ایل ای ڈی 32 انج |
| 20,000 | 20,000 | 1 | واٹر ڈسپنسر |
| 15,000 | 5,000 | 3 | چھت والے سکھے |
| 20,000 | 10,000 | 2 | پیڈسٹل فین |
| 8,000 | 2,000 | 4 | سیورٹی کیسرہ (2 ایم پی) |
| 12,000 | 12,000 | 1 | ڈیجیٹل ویڈیو ریکارڈر |
| 415,000 | | | کل |

9.1.4۔ درکار فرنچیز اور لگت (Furniture and Fixture Requirement)

جدول 7 درکار فرنچیز اور لگت کی تفصیلات فراہم کرتا ہے۔

جدول 7 : درکار فرنچیز اور لگت (Furniture and Fixture Requirement)

| کل لگت (روپے) | لگت یونٹ (روپے) | تعداد | لگت آئٹم |
|----------------|-----------------|-------|---------------------------------|
| 40,000 | 40,000 | 1 | ریسیشن اور سینے کاؤنٹر |
| 20,000 | 20,000 | 1 | ایگزیکیٹو چیئر |
| 60,000 | 10,000 | 6 | شاف چیئر |
| 105,000 | 35,000 | 3 | صوفہ سیٹ |
| 45,000 | 15,000 | 3 | مشینری اور آلات کے لئے وال ریکس |
| 270,000 | | | کل |

9.1.5۔ درکار گاڑیاں (Vehicles Requirement)

منصوبہ کے لئے درکار گاڑیاں کی تفصیلات اُن کی لگت کے ساتھ جدول 8 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 8 : دفتری گاڑیوں کی لگت کی تفصیلات (Office Vehicle Cost Details)

| رجسٹریشن فیس 1 نیصد | لگت یونٹ (روپے) | تعداد | لگت آئٹم |
|---------------------|-----------------|-------|--------------|
| 95,000 | 95,000 | 1 | موٹر سائیکل |
| 950 | | | رجسٹریشن فیس |
| 95,950 | | | کل |

9.1.6۔ درکار قبل از پیداوار لگت (Pre-Operating Cost Requirement)

درکار قبل از پیداوار لگت کی تفصیلات جدول 9 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 9 : درکار قبل از پیداوار لگت (Pre-Operating Cost Requirement)

| لگت (روپے) | لگت یونٹ (روپے) | پہلے سال ملازمتیں | تعداد | لگت آئٹم |
|---------------|-----------------|-------------------|-------|----------------------|
| 75,000 | 25,000 | 1 | 3 | ہنرمند افرادی قوت |
| 9,531 | | | 1 | بیٹھنیں |
| 84,531 | | | | کل لگت (روپے) |

9.1.7 بلڈنگ کے لئے سکیورٹی (Security against Building)

مندرجہ ذیل جدول میں کرائے کی بلڈنگ کے لئے سکیورٹی کی تفصیلات فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 10 : بلڈنگ کے لئے سکیورٹی کی تفصیلات (Security against Building Details)

| لاگت (روپے) | لاگت یونٹ (روپے) | تعداد | پیاس کی اکانی | لاگت آئٹم |
|----------------|------------------|-------|---------------|-------------------------------|
| 270,000 | 90,000 | 3 | مینے | کرائے کی عمارت کے لئے سکیورٹی |
| 270,000 | | | | کل لاگت (روپے) |

9.1.8 ابتدائی گردشی سرمایہ (Initial Working Capital)

منصوبہ کے لئے درکار گردشی سرمایہ کی تفصیلات جدول 11 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 11 : درکار گردشی سرمایہ کی تفصیلات (Initial Working Capital Details)

| مندرجات | تعداد / مینے | کل لاگت (روپے) |
|-------------------------------|--------------|----------------|
| قابل استعمال مواد کی انویشنری | 1 | 163,044 |
| بلڈنگ کا پیشگی کرایہ | 1 | 90,000 |
| نقد | | 250,000 |
| گردشی سرمایہ | | 503,044 |

9.2 نفع و نقصان کی سطحی برابری کا تجزیہ (Breakeven Analysis)

جدول 12 نفع و نقصان کی سطحی برابری کا تجزیہ کے اعداد و شمار ظاہر کرتا ہے۔

جدول 12 : نفع و نقصان کی سطحی برابری کا تجزیہ (Breakeven Analysis)

| مندرجات | پہلے سال کے اعداد و شمار | نسب |
|------------------------------|--------------------------|-------------------------------------|
| (ملز) (روپے) | 6,854,600 | 100 فیصد |
| (روپے) متنیگر لاگت | 3,924,907 | 57 فیصد |
| (روپے) نقد جمع | 2,929,693 | 43 فیصد |
| (روپے) مقررہ قیمت | 1,584,701 | 23 فیصد |
| (گلاسن) خدمات کی فراہمی | 6,721 | 43 فیصد جمع کرنے کی گنجائش |
| گلاسن میں جمع کرنے کی گنجائش | 436 | نفع و نقصان |
| (روپے) بغیر نفع و نقصان آمدی | 3,707,724 | 32 فیصد بغیر نفع و نقصان کے یوٹس |
| نفع و نقصان کے استعداد | 3,635 | 32 فیصد بغیر نفع و نقصان کے اسٹرداد |

9.3 - متوقع آمدن (Revenue Generation)

عمل کے پہلے سال کے دوران آٹومو ٹیکنالوجیز ریپلیکیٹ منٹ شاپ سے متوقع آمدنی کی تفصیلات جدول 13 میں فراہم کی گئی ہیں۔

جدول 13 : آمدن کی تفصیلات (Revenue Details)

| مندرجات | (Glass Size کی تعداد) | سالانہ سروں کی استعداد | موجودہ عملی استعداد 60 | چارج فنی گاڑی (روپے) (بی) | کل سالانہ آمدنی (روپے) (A*B)=C |
|--------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|---------------------------|--------------------------------|
| وینڈشیلڈ (Windshield) | 4,480 | 4,480 | 2,688 | 1,500 | 4,032,000 |
| ریئر ونڈو (Rear Window) | 2,688 | 2,688 | 1,613 | 1,000 | 1,613,000 |
| سائیڈ ونڈو (Side Window) | 3,360 | 3,360 | 2,016 | 500 | 1,008,000 |
| سن رووف (Sunroof) | 672 | 672 | 403 | 500 | 201,600 |
| کل | 11,200 | 6,721 | | | 6,854,600 |

9.4 - متغیر لاگت کا تخمینہ (Variable Cost Estimate)

منصوبہ کی متغیر لاگتوں کی تفصیلات جدول 14 میں فراہم کی گئیں ہیں۔

جدول 14 : متغیر لاگت کا تخمینہ (Variable Cost Estimate)

| لاگتوں کے مندرجات | لارج (روپے) |
|---|-------------|
| قابل استعمال اشیاء کی لاگت - وینڈشیلڈ | 1,370,880 |
| قابل استعمال اشیاء کی لاگت - ریئر ونڈو | 451,640 |
| دیگر استعمال کی اشیاء | 134,012 |
| پیپلیٹر کی لاگت | 114,375 |
| ڈائریکٹ بیبر | 1,620,000 |
| مواصلات کے اخراجات (فون، فیکس، میل، انٹرنیٹ وغیرہ) | 72,000 |
| دفتری گاڑیوں کے روزمرہ کے اخراجات | 72,000 |
| دفتری اخراجات (سٹیشنری، ائٹریٹیمیٹ، جنپی ٹور میل سرویس وغیرہ) | 90,000 |
| کل | 3,924,907 |

جدول 15 : قابل استعمال اشیاء کی لاگت - ونڈشیلڈ (Consumable Cost-Windshield)

| کل لاگت (روپے) | یونٹ لاگت (روپے) | تعداد | لاگت آئندہ |
|------------------|------------------|-------|---|
| 460 | 230 | 2 | سیلیکون ٹیوب 300ml ایم ایل (Silicon Tube 300ml) |
| 50 | 50 | 1 | ٹیپ (Tape) |
| 510 | | | قابل استعمال اشیاء کی لاگت فی گاڑی |
| 2,688 | | | گلاس ریپلیسمنٹ سروہر (گاڑیوں کی تعداد) |
| 1,370,880 | | | قابل استعمال اشیاء کی کل لاگت |

جدول 16 : قابل استعمال اشیاء کی لاگت - ریزو نڈو (Consumable Cost - Rear Window)

| کل لاگت (روپے) | لاگت یونٹ (روپے) | تعداد | لاگت آئندہ |
|----------------|------------------|-------|---|
| 230 | 230 | 1 | سیلیکون ٹیوب 300ml ایم ایل (Silicon Tube 300ml) |
| 50 | 50 | 1 | ٹیپ |
| 280 | | | قابل استعمال اشیاء کی لاگت فی گاڑی |
| 1,613 | | | گلاس ریپلیسمنٹ سروہر (گاڑیوں کی تعداد) |
| 451,640 | | | قابل استعمال اشیاء کی کل لاگت |

جدول 17 : دیگر قابل استعمال اشیاء کی لاگت (Other Consumable Cost)

| کل لاگت (روپے) | لاگت یونٹ (روپے) | تعداد | لاگت آئندہ |
|----------------|------------------|-------|---|
| 50,000 | 5,000 | 10 | سکشن کپ (Suction Cup) |
| 24,000 | 1,000 | 24 | گلاس کٹر (Glass Cutter) |
| 32,000 | 8,000 | 4 | آٹو ٹرم ریموول کٹ (Auto Trim Removal Kit) |
| 20,000 | 5,000 | 4 | جزل ٹول کٹ (General Tool Kit) |
| 8,000 | 2,000 | 4 | سیلیکون گن (Silicon Gun) |
| 134,000 | | | دیگر قابل استعمال اشیاء کی کل لاگت |

جدول 18 : ڈائریکٹ لیبر (Direct Labor)

| سالانہ تنخواہیں | تنخواہ فی ماہ / فی آدمی (روپے) | افرادی قوت کی تعداد | افرادی قوت |
|------------------|--------------------------------|---------------------|----------------------|
| 900,000 | 25,000 | 3 | ہرمند افرادی قوت |
| 720,000 | 20,000 | 3 | غیر ہرمند افرادی قوت |
| 1,620,000 | | 6 | کل |

9.5۔ مستقل لاگت کا تخمینہ (Fixed Cost Estimate)

منصوبہ کی مستقل لاگت کی تفصیلات جدول 19 میں فراہم کی گئی ہے۔

جدول 19 : مستقل لاگت کا تخمینہ (Fixed Cost Estimate)

| لارڈ (روپے) | لاگتوں کے مندرجات |
|------------------|----------------------------------|
| 360,000 | میئنمنٹ شاف |
| 1,080,000 | بلڈنگ کے کرایہ کے اخراجات |
| 127,795 | فرسودگی کے اخراجات |
| 16,906 | قبل از پیداوار لاگتوں کی ادائیگی |
| 1,584,701 | کل |

جدول 20 : انتظامی شاف (Management Staff)

| سالانہ تنخواہ | تنخواہ مہنہ نی آدی (روپے) | تعداد | افرادی قوت |
|----------------|---------------------------|-------|------------------|
| 360,000 | 30,000 | 1 | سپر وائز / کیشیر |
| 360,000 | | | کل |

9.6۔ فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ (Financial Feasibility Analysis)

اس فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ منصوبہ کی اندروںی شرح منافع (Internal Rate of Return) ، موجودہ قدر حاصل (Net Present Value) اور مدتِ واپسی (Payback Period) کے بارے میں معلومات فراہم کرتا ہے، جو کہ جدول 21 میں دکھایا گیا ہے۔

جدول 21 : فزیبلٹی کمالیاتی تجزیہ (Financial Feasibility Analysis)

| پراجیکٹ | مندرجات |
|------------|--|
| 107 فیصد | اندروںی شرح منافع (Internal Rate of Return) |
| 15,534,289 | موجودہ قدر حاصل (Net Present Value) (روپے) (Rs.) |
| 1.18 | مدتِ واپسی (سال) (Years) (Payback Period) |
| 10 | منصوبہ کی مدت (Projection Years) |
| 15 فیصد | ڈسکاؤنٹ کی شرح موجودہ قدر حاصل کے لئے |

9.7 - فریبٹی کامالیاتی تجزیہ 50% نیصد قرض کے ساتھ (Financial Feasibility Analysis with 50% Debt)

اس فریبٹی کامالیاتی تجزیہ 50% نیصد قرض: 50% نیصد قرض کی اندرونی شرح منافع (Internal Rate of Return)، موجودہ قدر حاصل (Present Value) اور مدت واپسی (Payback Period) کے بارے میں معلومات فراہم کرتا ہے، جو کہ جدول 22 میں دکھایا گیا ہے۔

جدول 22 : فریبٹی کامالیاتی تجزیہ 50% نیصد قرض کے ساتھ (Financial Feasibility Analysis with 50% Debt)

| مندرجات | پراجکٹ |
|--|------------|
| اندرونی شرح منافع (Internal Rate of Return) | فیصد 106 |
| موجودہ قدر حاصل (Rs.) (روپے) (Net Present Value) | 17,280,829 |
| (Payback Period) (Years) (سال) | 1.22 |
| (Projection Years) (منصوبہ کی مدت) | 10 |
| ڈسکاؤنٹ کی شرح موجودہ قدر حاصل کے لئے | فیصد 13 |

9.8 - درکار افرادی قوت (Human Resource Requirement)

محوزہ منصوبہ کے لئے درکار افرادی قوت جدول 23 میں دکھائی گئی ہے۔

جدول 23 : افرادی قوت (Human Resource)

| مندرجات | ملاز میں کی تعداد | ماہنہ تنخواہ (روپے) | سالانہ تنخواہ (روپے) |
|----------------------|-------------------|---------------------|----------------------|
| ہرمند افرادی قوت | 3 | 25,000 | 900,000 |
| غیر ہرمند افرادی قوت | 3 | 20,000 | 720,000 |
| سپروائزر / کشیر | 1 | 30,000 | 360,000 |
| کل | 7 | | 1,980,000 |

10 - ماہرین و مشیران (Contact Details)

محوزہ منصوبے میں استعمال ہونے والی مشینزی اور آلات کے تمام بڑے سپلائرز سے رابطے کی تفصیلات جدول 24 میں دی گئی ہیں۔

جدول 24 : ماہرین و مشیران (Contact Details)

| سپلائر کا نام | شہر | پختہ | رابطہ نمبر |
|--------------------------|------------|---|--------------|
| اشٹ پلاسٹک سٹور | لاہور | 202 فیروز پور روڈ، اچھرہ کرشل ایریا، لاہور | 042-37554391 |
| پاک ویل آٹو پارٹس | کراچی | خالد بن ولید روڈ، پی ایس ایچ ایس بلاک 2، کراچی | |
| ٹولز سیلز کمپنی | لاہور | محمد گرگٹھی شاہ، لاہور، پنجاب | 0324-4544774 |
| چودھری آٹو ولڈ | پشاور | HR8+2G 56، تھکال، پشاور | 091-5845252 |
| عبداللہ سیئر پارٹس | کوئٹہ | ڈکان نمبر 15، علی پلازا کبڑی مارکیٹ، زرگون روڈ، کوئٹہ | 0300-3866820 |
| خالد مجید انجینئرنگ ورکس | گوجرانوالہ | سیالکوٹ روڈ، عثمان کالونی، گوجرانوالہ | 0300-8649784 |

11۔ کار آمروابط (Useful Links)

جدول 25 : کار آمروابط (Useful Links)

| | |
|--|---|
| www.smeda.org.pk | سماں اینڈ میڈیم ائٹر پارائز ڈولپمنٹ اتھارٹی (سیڈا) |
| www.nbdp.org.pk | نیشنل بنس ڈولپمنٹ پروگرام (این بی ڈی پی) |
| www.pakistan.gov.pk | گورنمنٹ آف پاکستان |
| www.tdap.gov.pk | ٹریڈ ڈولپمنٹ اتھارٹی آف پاکستان |
| www.fbr.gov.pk | فیڈرل بورڈ آف ریونیو |
| www.punjab.gov.pk | گورنمنٹ آف پنجاب |
| www.sindh.gov.pk | گورنمنٹ آف سندھ |
| www.khyberpakhtunkhwa.gov.pk | گورنمنٹ آف خیبر پختونخوا |
| www.balochistan.gov.pk | گورنمنٹ آف بلوچستان |
| www.ajk.gov.pk | گورنمنٹ آف آزاد جموں کشمیر |
| www.gilgitbaltistan.gov.pk | گورنمنٹ آف گلگت بلتستان |
| www.excise.punjab.gov.pk | ایکسا نرزاں اینڈ میکسیشن ڈیپارٹمنٹ گورنمنٹ آف سندھ |
| www.excise.gov.pk | ایکسا نرزاں اینڈ میکسیشن ڈیپارٹمنٹ گورنمنٹ آف پنجاب |
| www.balochistan.gov.pk | ایکسا نرزاں اینڈ میکسیشن ڈیپارٹمنٹ گورنمنٹ آف بلوچستان |
| www.kpexcise.gov.pk | ایکسا نرزاں اینڈ میکسیشن ڈیپارٹمنٹ گورنمنٹ آف خیبر پختونخوا |
| www.pama.org.pk | پاکستان آٹوموٹیو مینو فیکچر زائیوسی ایشن |

- ضمیمه جات (Annexures) 12

- آمدن کا گوشوارہ (Income Statement) 12.1

| Calculations | | SMEADA | | | | | | | | |
|---|-----------|-----------|-----------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| Income Statement | | Year 1 | Year 2 | Year 3 | Year 4 | Year 5 | Year 6 | Year 7 | Year 8 | Year 9 |
| Revenue | 6,854,600 | 8,173,000 | 9,655,102 | 11,424,755 | 13,412,877 | 15,686,305 | 18,280,639 | 21,239,315 | 24,607,342 | 27,054,481 |
| Cost of sales | | | | | | | | | | |
| Consumables Cost- Windshield | 1,370,880 | 1,651,453 | 1,977,679 | 2,356,263 | 2,794,842 | 3,302,106 | 3,887,939 | 4,565,576 | 5,341,786 | 5,940,066 |
| Consumables Cost- Rear Window | 451,640 | 543,946 | 651,609 | 776,181 | 920,483 | 1,087,848 | 1,280,627 | 1,503,531 | 1,759,647 | 1,956,728 |
| Other Consumables | 134,012 | 161,421 | 193,307 | 250,312 | 273,181 | 322,763 | 380,025 | 446,065 | 522,150 | 580,609 |
| Utilities Cost | 114,375 | 124,710 | 135,980 | 148,268 | 161,667 | 176,276 | 192,205 | 209,574 | 228,513 | 249,163 |
| Direct Labor | 1,620,000 | 1,777,140 | 1,949,323 | 2,138,626 | 2,346,073 | 2,573,642 | 2,829,285 | 3,097,144 | 3,397,567 | 3,727,131 |
| Total cost of sales | 3,690,907 | 4,258,670 | 4,908,698 | 5,649,650 | 6,396,345 | 7,463,635 | 8,564,081 | 9,819,390 | 11,249,644 | 12,453,697 |
| Gross Profit | 3,163,693 | 3,914,330 | 4,780,004 | 5,775,105 | 6,916,631 | 8,223,670 | 9,716,557 | 11,419,224 | 13,357,699 | 14,630,785 |
| General administration & selling expenses | | | | | | | | | | |
| Management Staff | 360,000 | 394,920 | 433,227 | 475,250 | 521,350 | 571,920 | 627,397 | 688,254 | 755,015 | 828,251 |
| Building rental expense | 1,080,000 | 1,188,000 | 1,306,800 | 1,437,480 | 1,581,228 | 1,739,351 | 1,913,286 | 2,104,614 | 2,315,076 | 2,546,584 |
| Communications expense (phone, fax, mail, internet, etc.) | 72,000 | 73,984 | 86,645 | 95,050 | 104,270 | 114,384 | 125,479 | 137,651 | 151,003 | 165,650 |
| Office vehicles running expense | 72,000 | 79,248 | 87,226 | 96,006 | 105,671 | 116,509 | 128,017 | 140,904 | 155,088 | 170,701 |
| Office expenses (stationery, entertainment, janitorial services, etc) | 90,000 | 98,730 | 108,307 | 118,813 | 130,337 | 142,980 | 156,849 | 172,064 | 188,754 | 207,063 |
| Depreciation expense | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 |
| Amortization of pre-operating costs | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 |
| Subtotal | 1,818,701 | 1,984,383 | 2,166,906 | 2,367,301 | 2,587,557 | 2,812,739 | 3,039,776 | 3,470,842 | 3,792,291 | 4,145,803 |
| Operating Income | 1,344,992 | 1,929,747 | 2,613,098 | 3,407,804 | 4,329,074 | 5,410,931 | 6,676,782 | 7,948,582 | 9,565,408 | 10,851,181 |
| Gain / (loss) on sale of office equipment | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Gain / (loss) on sale of office vehicles | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Earnings Before Interest & Taxes | 1,344,992 | 1,929,747 | 2,613,098 | 3,407,804 | 4,329,074 | 5,410,931 | 6,676,782 | 7,948,582 | 9,565,408 | 10,851,181 |
| Subtotal | | | | | | | | | | |
| Earnings Before Tax | 1,344,992 | 1,929,747 | 2,613,098 | 3,407,804 | 4,329,074 | 5,410,931 | 6,676,782 | 7,948,582 | 9,565,408 | 10,851,181 |
| Tax | 91,749 | 119,462 | 292,619 | 471,951 | 718,722 | 1,043,279 | 1,501,581 | 1,902,003 | 2,467,892 | 2,789,813 |
| NET PROFIT/(LOSS) AFTER TAX | 1,253,243 | 1,750,285 | 2,320,479 | 2,935,853 | 3,610,352 | 4,367,652 | 5,302,938 | 6,046,579 | 7,097,516 | 7,695,369 |

12.2 - اٹاؤں اور اچبات کا گوشوارہ (Balance Sheet)

| Calculations | | SMEDA | | | | | | | | | | | |
|---|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-----------|--|
| Balance Sheet | | | | | | | | | | | | | |
| | | Year 0 | Year 1 | Year 2 | Year 3 | Year 4 | Year 5 | Year 6 | Year 7 | Year 8 | Year 9 | Year 10 | |
| Assets | | | | | | | | | | | | | |
| <i>Current assets:</i> | | | | | | | | | | | | | |
| Cash & Bank | 250,000 | 1,036,791 | 1,681,392 | 2,312,312 | 2,944,949 | 3,590,056 | 4,243,160 | 4,922,578 | 5,598,117 | 6,217,849 | 6,798,345 | | |
| Consumable material inventory | 163,044 | 216,173 | 284,957 | 373,664 | 487,812 | 634,409 | 822,122 | 1,063,189 | 1,368,432 | 1,674,881 | - | | |
| Pre-paid building rent | 90,000 | 99,000 | 108,900 | 119,790 | 131,769 | 144,946 | 159,440 | 175,385 | 192,933 | 212,215 | - | | |
| Total Current Assets | 503,044 | 1,351,964 | 2,075,249 | 2,805,766 | 3,564,529 | 4,369,411 | 5,224,722 | 6,210,152 | 15,539,472 | 22,904,945 | 30,798,345 | | |
| <i>Fixed assets:</i> | | | | | | | | | | | | | |
| Building Infrastructure | 106,525 | 95,873 | 85,220 | 74,568 | 63,915 | 53,263 | 42,610 | 31,958 | 21,305 | 10,653 | - | | |
| Furniture & fixtures | 270,000 | 229,500 | 189,000 | 148,500 | 108,000 | 67,500 | 27,000 | 511,815 | 435,043 | 358,270 | 281,498 | | |
| Office vehicles | 95,950 | 81,558 | 67,165 | 52,773 | 38,380 | 25,983 | 9,595 | 146,190 | 124,261 | 102,333 | 80,404 | | |
| Office equipment | 415,000 | 352,750 | 290,500 | 228,250 | 166,000 | 103,750 | 41,500 | 786,678 | 668,677 | 550,675 | 432,673 | | |
| Security against building | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | | |
| Total Fixed Assets | 1,157,475 | 1,029,680 | 901,855 | 774,090 | 646,295 | 518,300 | 390,705 | 1,746,640 | 1,519,286 | 1,291,931 | 1,064,576 | | |
| <i>Intangible assets:</i> | | | | | | | | | | | | | |
| Pre-operation costs | \$4,531 | 67,625 | 50,719 | 33,812 | 16,906 | - | - | - | - | - | - | | |
| Total Intangible Assets | \$4,531 | 67,625 | 50,719 | 33,812 | 16,906 | - | - | - | - | - | - | | |
| TOTAL ASSETS | 1,745,051 | 2,449,269 | 3,027,853 | 3,613,669 | 4,227,730 | 4,887,911 | 5,615,427 | 10,956,792 | 17,048,758 | 24,196,875 | 31,862,921 | | |
| Liabilities & Shareholders' Equity | | | | | | | | | | | | | |
| <i>Current liabilities:</i> | | | | | | | | | | | | | |
| Accounts payable | 77,597 | 94,349 | 114,152 | 137,520 | 165,104 | 197,673 | 236,099 | 281,486 | 332,087 | 302,764 | - | | |
| Other liabilities | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | | |
| Total Current Liabilities | 77,597 | 94,349 | 114,152 | 137,520 | 165,104 | 197,673 | 236,099 | 281,486 | 332,087 | 302,764 | | | |
| <i>Other liabilities:</i> | | | | | | | | | | | | | |
| Total Long Term Liabilities | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | | |
| <i>Shareholders' equity:</i> | | | | | | | | | | | | | |
| Paid-up capital | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | 1,745,051 | | |
| Retained earnings | 626,622 | 1,188,453 | 1,754,466 | 2,345,160 | 2,977,756 | 3,672,704 | 4,375,642 | 5,022,222 | 5,719,737 | 6,415,106 | 7,119,737 | 7,815,106 | |
| Total Equity | 1,745,051 | 2,371,672 | 2,933,504 | 3,499,516 | 4,080,210 | 4,722,807 | 5,417,755 | 6,170,693 | 6,876,272 | 7,584,788 | 8,300,156 | | |
| TOTAL CAPITAL AND LIABILITIES | 1,745,051 | 2,449,269 | 3,027,853 | 3,613,669 | 4,227,730 | 4,887,911 | 5,615,427 | 10,956,792 | 17,048,758 | 24,196,875 | 31,862,921 | | |

(Cash Flow Statement) 12.3 - گردش نقد کا گوشوارہ

| | | SMEDA | | | | | | | | | | |
|--|--|---------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|---------|
| | | Calculations | | | | | | | | | | |
| | | Cash Flow Statement | | | | | | | | | | |
| | | Year 0 | Year 1 | Year 2 | Year 3 | Year 4 | Year 5 | Year 6 | Year 7 | Year 8 | Year 9 | Year 10 |
| <i>Operating activities</i> | | | | | | | | | | | | |
| Net profit | | 1,253,243 | 1,750,285 | 2,320,479 | 2,935,853 | 3,610,352 | 4,367,652 | 5,302,938 | 6,046,579 | 7,097,516 | 7,695,369 | |
| Add: depreciation expense | | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 127,795 | 227,355 | 227,355 | |
| amortization of pre-operating costs | | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | 16,906 | - | - | |
| Consumables inventory | | (163,044) | (53,128) | (68,784) | (88,707) | (114,147) | (146,597) | (187,713) | (240,067) | (306,243) | (366,449) | |
| Pre-paid building rent | | (90,000) | (9,000) | (9,900) | (10,890) | (11,979) | (13,177) | (14,495) | (15,944) | (17,538) | (19,292) | |
| Accounts payable | | 77,597 | 16,753 | 19,803 | 23,368 | 27,584 | 32,569 | 38,426 | 45,387 | 50,601 | (29,333) | |
| Cash provided by operations | | (253,044) | 1,413,413 | 1,833,055 | 2,385,385 | 2,977,796 | 3,622,863 | 4,325,808 | 5,174,101 | 5,995,540 | 7,049,731 | |
| <i>Financing activities</i> | | | | | | | | | | | | |
| Issuance of shares | | 1,745,051 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | |
| Cash provided by / (used for) financing activities | | 1,745,051 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | |
| <i>Investing activities</i> | | | | | | | | | | | | |
| Capital expenditure | | (1,242,006) | - | - | - | - | - | - | - | (1,444,683) | (1,444,683) | |
| Cash (used for) provided by investing activities | | (1,242,006) | - | - | - | - | - | - | - | (1,444,683) | (1,444,683) | |
| NET CASH | | 250,000 | 1,413,413 | 1,833,055 | 2,385,385 | 2,977,796 | 3,622,863 | 4,325,808 | 5,174,101 | 5,995,540 | 7,049,731 | |
| | | | | | | | | | | | | |

13۔ کلیدی مفروضے (Key Assumptions)

13.1۔ روزمرہ اخراجات کے مفروضات (Operating Cost Assumptions)

جدول 26 : روزمرہ اخراجات کے مفروضات (Operating Cost Assumptions)

| تفصیلات | مندرجات |
|-----------------------------------|---|
| 10.1 فیصد | روزمرہ اخراجات میں اضافہ کی شرح |
| 20 نیصد انظمی سٹاف کے اخراجات کا | مواصلات کے اخراجات |
| 20 نیصد اننظمی سٹاف کے اخراجات کا | گاڑیوں کی روزمرہ دیکھ بھال کے اخراجات |
| 25 نیصد اننظمی سٹاف کے اخراجات کا | دفتری اخراجات (سٹیشنری، جینی ٹوریل وغیرہ) |

13.2۔ آمدنی کے مفروضات (Revenue Assumptions)

جدول 27 : آمدنی کے مفروضات (Revenue Assumptions)

| تفصیلات | مندرجات |
|-----------|----------------------------------|
| 10.1 فیصد | قیمت فروخت میں اضافہ کی شرح |
| 60 فیصد | قبل عمل استعداد |
| 5 فیصد | قبل عمل استعداد میں اضافہ کی شرح |
| 100 فیصد | زیادہ سے زیادہ استعداد |

13.3۔ مالیاتی مفروضات (Financial Assumptions)

جدول 28 : مالیاتی مفروضات (Financial Assumptions)

| تفصیلات | مندرجات |
|---------|---|
| 10 | منصوبہ کی مدت (سال) |
| 100:0 | قرض: ذاتی سرمایہ |
| 15 فیصد | ڈسکاؤنٹ ریٹ کا استعمال (100 فیصد ذاتی سرمایہ) |
| 13 فیصد | ڈسکاؤنٹ ریٹ کا استعمال (50:50 قرض: ذاتی سرمایہ) |