

# پری فزیبلیٹی تحقیق

(ڈیپارٹمنٹ سطور)



سماں اینڈ میڈیم انٹر پرائز ڈولپمنٹ اتھارٹی (سمیدا)

وزارت صنعت و پیداوار

حکومت پاکستان

[www.smeda.org.pk](http://www.smeda.org.pk)

## ہیڈ آفس

فورٹھ فلور، بلڈنگ نمبر 3، ایوان اقبال کمپلکس، ایجڑن روڈ، لاہور۔

فون 92 42 111 111 456

فیکس 92 42 36304926-7

[helpdesk@smeda.org.pk](mailto:helpdesk@smeda.org.pk)

2015 جون

### ریجنل آفس بلوچستان

بھروسہ نمبر: A-15، چنہاوس سکنی، ایئرپورٹ روڈ، کوئٹہ

ٹیلی فون: 081 (2831623, 2831702)

فیکس نمبر: 081 (2831922)

[helpdesk-qta@smeda.org.pk](mailto:helpdesk-qta@smeda.org.pk)

### ریجنل آفس خیبر پختونخوا

بھروسہ نمبر: 2، نامور 5، ایم ایم خان روڈ، کراچی

ٹیلی فون: 091 (9213046-47)

فیکس نمبر: 091 (286908)

[helpdesk-pew@smeda.org.pk](mailto:helpdesk-pew@smeda.org.pk)

### ریجنل آفس سندھ

بھروسہ نمبر: 2، نامور 5، ایم ایم خان روڈ، کراچی

ٹیلی فون: 091 (021) 111-111-456

فیکس نمبر: 091 (35610572)

[helpdesk-khi@smeda.org.pk](mailto:helpdesk-khi@smeda.org.pk)

### ریجنل آفس پنجاب

بلڈنگ نمبر 3، ایوان اقبال کمپلکس، ایجڑن روڈ، لاہور

ٹیلی فون: 042 (111-111-456)

فیکس نمبر: 0423 (36304926-7)

[helpdesk.punjab@smeda.org.pk](mailto:helpdesk.punjab@smeda.org.pk)

نمبر شمار	فہرست عنوانات	صفحہ نمبر
1	اظہار لاتعلقی	2
2	اجمالی جائزہ	2
3	سمیڈ اک اتعارف	3
4	دستاویز کا مقصود	3
5	کاروبار و مصنوعات کا مختصر بیان	3
5.1	منصوبے کی وضاحت	3
5.2	پیداواری صلاحیت	4
6	انہائی قابل توجہ امور	4
7	جغرافیائی لحاظ سے سرمایہ کاری کے موقع	5
8	متوuch منڈیاں	5
9	منصوبے کی کل لاگت کا خلاصہ	5
9.1	معاشری کیفیت	6
9.2	درکار سرمایہ	6
9.3	کل لاگت کاروبار	6
9.4	درکار مشینری اور آلات	7
9.5	دفتری ساز و سامان	8
9.6	فرنچیز اور پسچر	8
9.7	درکار زمین	9
9.8	درکار خام مال	9
9.9	درکار افرادی قوت	9
9.10	متفرق لگتیں	10
9.11	آمدن - متوuch آمدن اور پیداوار	10
10	ماہرین و مشیران	11
10.1	مشینری کے سپلائرز	11
11	کار آمد روابط	11
12	ضمیمه جات	13
12.1	آمدن کا گوشوارہ (اکٹم ٹیکٹنٹ)	13
12.2	اشاٹوں اور اجابت کا گوشوارہ (بیلنس شیٹ)	14
12.3	گردش نقد کا گوشوارہ (کیش فلو)	15
13	کلیدی مفروضے	16
13.1	روزمرہ کے اخراجات کا مفروضہ	16
13.2	معاشری مفروضات	16
13.3	اخراجات کے مفروضات	16
13.4	مالیاتی مفروضات	17

## 1۔ اظہار لائق (DISCLAIMER)

یہ معلوماتی مواد اس کاروبار کے بارے میں معلومات فراہم کرنے کی نیت سے شائع کیا گیا ہے۔ اگرچہ اس مواد کے لئے مختلف قابل اعتماد ذرائع سے معلومات لی گئی ہیں۔ البتہ اس میں کئی مفروضات بھی ہیں جو مختلف حالات میں مختلف نتائج دے سکتے ہیں۔ یہ معلومات ”جو ہے، جیسے ہے“ کی بنیاد پر دی گئی ہیں سمیڈا، اس کے ملازمین یا عہدیداران معلومات کی صحت کے ذمہ دار نہیں ہیں۔ البتہ اس کام کو سراجامد دیتے ہوئے ہر ممکن احتیاط برتنی گئی ہے۔

اضافی معلومات حاصل کرنے کے لئے ممکنہ سرمایہ کارکی حوصلہ افزائی کی جائے گی جو کہ فیصلہ سازی کے عمل میں ضروری ہے۔ ممکنہ سرمایہ کارکودی گئی معلومات پر عمل کرنے سے قبل مستند مشاورت کاری یا ہرین سے پیشہ و رانہ مشورہ کرنے کی بھی ضرورت ہے۔

اس کاروبار سے متعلق تفصیلی رپورٹ **SMEDA** نے تیار کی ہے۔ **SMEDA** کی طرف سے خدمات اور متعلقہ معلومات کے حصول کے لئے **SMEDA** کی ویب سائٹ [www.smeda.org.pk](http://www.smeda.org.pk) پر رابطہ کیا جا سکتا ہے۔

### دستاویز

دستاویز نمبر	پری فریبلٹی نمبر 76
دوہرائی نمبر	3
تیار کردہ	سمیڈا پنجاب
تاریخ دوہرائی	جنون 2015ء
مزید معلومات	پروشن چیف پنجاب janjua@smeda.org.pk

## 2۔ اجمالی جائزہ (EXECUTIVE SUMMARY)

ڈیپارٹمنٹل سٹور پاکستان میں ابھرتے ہوئے کاروباروں میں سے ایک ہے کیونکہ یہ تمام بناوی اشیاء زندگی ایک ہی چھت کے نیچے مہیا کرتا ہے۔ پاکستان کا اقتصادی نظام زراعت سے سروں کی بنیاد پر منقل ہو گیا ہے۔ زراعت اور انڈسٹری سیکٹر کی کل آمدنی (GDP) میں بالترتیب شرکت 22 فیصد اور 24 فیصد ہے۔

ڈیپارٹمنٹل سٹور روزمرہ کی اشیاءے ضروریات زندگی کی خرید و فروخت کا مرکز ہے اور یہ وقت یہ گاہک کو کثیر الاتخاب اشیاء مختلف قیتوں پر فراہم کرتا ہے۔ ڈیپارٹمنٹل سٹور مختلف شعبوں میں منظم تمام اشیاءے زندگی ایک ہی جگہ پر مہیا کرتا ہے۔ ڈیپارٹمنٹل سٹور کے تصور نے 1980ء کی آخری دہائی میں حکومت کے یونیٹی سٹور کے نظام کے وجود میں آنے کے بعد مقبولیت حاصل کی ہے۔ کینٹین ڈیپارٹمنٹ نے بھی یہی تصور استعمال کیا ہے۔ بناوی ضروریات کو مد نظر رکھتے ہوئے چند ایک بین الاقوامی کمپنیوں ہائپر سٹار، میسٹرو، میکرو، افتخاریج کے لیے، کاسموکیش اینڈ کیری وغیرہ نے ان سٹورز میں بڑی سرمایہ کاری کی ہے اور ہزاروں کی تعداد میں شانگ سٹورز پاکستان کے تمام شہروں میں پائے جاتے ہیں۔

محوزہ ڈیپارٹمنٹل سٹور کیلئے تقریباً 3,120 فٹ رقبہ درکار ہے اور یہ تجویز کی جاتی ہے کہ اس کاروبار کو کرائے کی جگہ پر شروع کیا جائے گا۔ سٹور کے مقام (Location) کا تعین ایک نہایت اہم عنصر ہے۔ سٹور کی لوکیشن کے انتخاب میں وقت اور سرمایہ کے سمجھداری سے صرف کرنا نہایت اہمیت کا حامل ہے۔ اس پری فریبلٹی تحقیق میں یہ تصور کیا جاتا ہے کہ محوزہ ڈیپارٹمنٹل سٹور تقریباً 3000 گھروں پر مشتمل آبادی والے علاقوں میں قائم کیا جائے گا۔ ڈیپارٹمنٹل سٹور قائم کرنے کی کل لاغت کا تخمینہ ابھرتے ہوئے شہروں / علاقوں میں 12.6 ملین ہے جس میں 4.83 ملین مستقل سرمایہ اور 7.24 ملین گردشی لاغت ہے۔ محوزہ کاروباری منصوبے کا NPV، IRR اور واپسی کا دورانیہ بالترتیب 32 فیصد، 12,300,024 روپے اور 5.22 سال ہے۔

### 3۔ سمیڈا کا تعارف (INTRODUCTION TO SMEDA)

سمال انڈیا میڈیم ائٹر پرائز ڈولپمنٹ اتھارٹی (SMEDA) کا قیام اکتوبر 1998ء میں چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کے فروغ کے ذریعے میڈیٹ کو مضبوط بنانے کی خاطر عمل میں لایا گیا۔

چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کے فروغ، ان کی تعداد اور استعداد میں اضافے کے ذریعے سے قومی آمدی کو ہتر بنانے کے لئے سمیڈا نے شعبہ جاتی تحقیق کا کام کیا ہے جس میں چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کا تعارف، ان کا طریقہ کار، سرمائے کے حصول کے موقع، کاروبار بجانے کے لئے معلومات، منڈیوں اور صارفین تک رسائی و فراہمی، تکنیکی پلان مہیا کرنے، ادارہ جاتی تعاون اور نیٹ ورک کے ذریعے رابطہ شامل ہیں۔

### 4۔ دستاویز کا مقصد (PURPOSE OF THE DOCUMENT)

کاروبار کے ممکنہ امکانات کی تحقیق کا مقصد بنیادی طور پر اپنا کاروبار شروع کرنے والوں کے لئے سرمایہ کاری کے مناسب شعبوں کی نشاندہی ہے۔ اس پراجیکٹ کی پری فزیبلٹی کے ذریعے کسی کاروباری تصور کی وضاحت، اس کے آغاز، تکمیل اور متوقع منافع کے حصول کے لئے مناسب اور ضروری امور کی وضاحت اور احتیاطوں سے باخبر کرنا ہے۔

زیرنظر دستاویز میں ڈیپارٹمنٹل سٹور قائم کرنے والوں کے لئے اس کاروبار کی اجتماعی معلومات مہیا کی گئی ہیں تاکہ وہ سرمایہ کاری میں نازک فیصلے کرتے ہوئے درست اقدامات کر سکیں۔ کاروبار کی ایسی اقسام بھی ہیں جہاں پر لکھت پڑھت بہت کم یا بالکل نہیں ہوتی، عام طور سے لکھی ہوئی ہدایات بھی میسر نہیں ہیں۔ لہذا اس کام کے آغاز کے لئے زیادہ تحقیق کرنی پڑتی ہے۔ اس دستاویز میں بھی کاؤنٹ کی گئی ہے کہ ایسے کاروبار جن کا وار و مدار چند خاص اصولوں کی پاسداری پر ہوتا ہے جیسے کہ موجودہ کامیاب کاروباریوں کی عادات کو اپنانا اور ان کاروباری امور کا خیال رکھنا جو ایک کامیاب کاروبار کرنے کے لئے غیر تحریری قانون کی حقیقت رکھتے ہیں۔

اس معلوماتی مواد کے بغور مطالعے کے ساتھ ساتھ قاری کو بعد ازاں فراہم کی جانے والی ان تنقیدی معلومات پر بھی نظر رکھنی چاہیے جو کسی بھی کاروباری سرمایہ کاری کی بنیاد ہیں۔

### 5۔ کاروبار و منصوبے کا مختصر بیان (BRIEF DESCRIPTION OF PROJECT)

#### 5.1۔ منصوبے کی وضاحت (PROJECT BRIEF)

مجوزہ ڈیپارٹمنٹل سٹور تمام اشیائے زندگی گرسی سے لے کر ملبوسات تک ایک ہی جگہ پر فراہم کرے گا۔ مجوزہ کاروباری منصوبہ 120, 3 مریع فٹ پر ایک منزلہ ڈیپارٹمنٹل سٹور ہوگا۔ یہ منصوبہ گاہکوں کو مندرجہ ذیل اشیاء مہیا کرے گا۔

☆.....گرسی اور اشیائے خورد و نوش

☆.....بچوں کے ملبوسات اور ان کی مصنوعات

☆.....کراکری اور پلاسٹک کی اشیاء

☆.....صابن، ڈیٹرجنٹ اور کیمیکلز

☆.....سمیکس اور مصنوعی زیورات

☆.....ہائس کریم اور مشروبات

☆.....سٹیشنری، کارڈ اور تھائیف

☆.....گھریلو اور کلاس

☆.....عام اشیاء

☆.....بکری کی اشیاء

کاروبار کی قانونی حیثیت فرد واحد / شرکت داری تجویز کی جاتی ہے۔ اگرچہ پاکستان میں ریٹیل کاروبار بڑے پیمانے پر براہ راست روزگار فراہم نہیں کرتا، لیکن بالواسطہ طور پر روزگار کی ترقی میں تعاون کرتا ہے۔ جس طرح زیادہ سے زیادہ خورde ابلاغ / ریٹیل آوت لیٹ کھولے جا رہے ہیں اور صارفین کی خریداری کا رجحان یک شدہ / برائڈ ڈیمنشن عوام کی طرف بڑھ رہا ہے اور کمپنیوں کے اعلیٰ کوائٹی کی مصنوعات کی تیاری اور پیداوار میں اضافے نے روزگار کو بڑھانے میں مدد کی ہے۔

کسی دوسرے اشیاء خور دفراہم کرنے والے مرکز کے مقابلے میں مجوزہ ڈیپارٹمنٹل سٹور کے کاروبار کی کامیابی میں لوکیشن کو بنیادی اہمیت حاصل ہے۔ ڈیپارٹمنٹل سٹور کا قیام مرکزی اور آسامی سے واقع جگہ پر کسی ابھرتے ہوئے یا نئے قائم شدہ رہائشی علاقے میں کسی بڑے شہر لاہور، اسلام آباد، راولپنڈی، فیصل آباد وغیرہ میں ہونا چاہئے۔ اس پری فربیلٹی تحقیق میں یہ تصور کیا جاتا ہے کہ مجوزہ ڈیپارٹمنٹل سٹور کم از کم 3000 گھروں پر مشتمل آبادی والے علاقوں میں موزوں رہے گا۔

## 5.2۔ ابتدائی عملی استعداد (INSTALLED AND OPERATIONAL CAPACITIES)

جدول نمبر 1: ابتدائی عملی استعداد

اوسط مجموعی شرح منافع	مصنوعات کا تناسب	مندرجات
15 فیصد	55 فیصد	گروسری اور اشیاء خور دنوش
35 فیصد	5 فیصد	بے بنی گارمنٹس اور مصنوعات
30 فیصد	4 فیصد	کراکری اور پلاسٹک کی اشیاء
10 فیصد	15 فیصد	صابن، ڈیٹر جنٹ اور کیمیکلز
30 فیصد	5 فیصد	سمیکلکس اور مصنوعی زیورات
10 فیصد	5 فیصد	آئس کریم اور مشروبات
20 فیصد	1 فیصد	سیشنری، کارڈ اور تھائف وغیرہ
30 فیصد	1 فیصد	گھریاں اور کلاک
30 فیصد	2 فیصد	الیکٹرونک اشیاء اور بجلی کے گھریلو آلات
15 فیصد	2 فیصد	عام اشیاء
20 فیصد	5 فیصد	بیکری کی اشیاء
	100 فیصد	ٹوٹل

## 6۔ انتہائی قابل توجہ امور (CRITICAL FACTORS)

پاکستان میں ڈیپارٹمنٹل سٹور کے تصور نے 1980ء کی آخری دہائی میں حکومت کے پبلیٹی سٹور کا نظام راجح کرنے کے بعد بے حد مقبولیت حاصل کی ہے۔ اس کاروبار کو پاکستان میں منافع بخش قرار دینے والے اہم نکات مندرجہ ذیل ہیں:

☆..... تھوک کی بارکیوں کو آسان رسائی

☆..... بے شمار وسائل / ملازم میں کی موجودگی

☆..... کسی بھی عمل / تبدیلی کا نہ ملوث ہونا

☆..... مختلف اقسام کی اشیاء کا ایک ہی جگہ پایا جانا

☆..... جدت کی گنجائش کا موجود ہونا

☆..... نئے پراؤٹکٹس کا آسانی سے متنوع ہونا

☆..... کشمکش کارڈ سسٹم کے ذریعے موجودہ کشمکش کو برقار رکھنے اور نئے کشمکش بنانے کیلئے بہترین حکمت عملی ہو سکتی ہے۔ کارڈ سسٹم کشمکش کے ڈیٹا میں کو برقار رکھتا ہے جبکہ بعد میں کامل طور پر تشویشی اور مارکیٹنگ کی سرگرمیوں کیلئے استعمال کیا جاسکتا ہے۔ کشمکش کارڈ کا نظام سی آر ایم ایک بہترین طریقہ ہے جو دنیا بھر میں استعمال کیا جاتا ہے۔

☆..... اچھا اوس طبق منافع حاصل کرنے کے لئے کشمکش کو بہترین سہولیات مہیا کی جائیں۔

☆..... اشتہاروں اور کیبل ٹی وی کے ذریعے باقاعدہ مارکیٹنگ کا عمل

☆..... سٹور کے پاس گاڑیوں کی پارکنگ کیلئے جگہ موجود ہونی چاہیے۔ یہ تجربہ کیا جاتا ہے کہ تقریباً 15 سے 20 گاڑیوں کی پارکنگ کی جگہ موجود ہو۔

☆..... رکھے جانے والے ملازمین اپنائی مہذب ہونے چاہئیں اور ان کو کشمکش کے ساتھ اچھی طرح ڈیل کرنے کی تربیت بھی دی جائے۔

☆..... فری گفتگیں اور ولیو ایبل کشمکش ڈنر اس کاروبار کو کامیاب بنانے کیلئے اضافی نکات ہو سکتے ہیں۔

## 7- جغرافیائی لحاظ سے سرمایہ کاری کے موقع (GEOGRAPHICAL POTENTIAL FOR INVESTMENT)

ڈیپارٹمنٹل سٹور کا کاروبار پاکستان میں ابھرتے ہوئے کاروباروں میں سے ایک ہے کیونکہ یہ تمام بیانی اشیاء ضرورت ایک ہی جگہ پر فراہم کرتا ہے۔ 1980ء کی آخری دہائی میں گروسری سٹور سائنس میں اہم تبدیلی رونما ہوئی (سیلف سرونگ سٹور) کے تصور کا اجراء ہوا۔ اس تصور کے عمل میں آنے سے کشمکش کو جدید سٹور میں قطاروں میں لگی اشیاء چننے اور خریدنے کی سہولت میسر ہوئی۔

یہ رہائشی سے بڑھتا گیا اور آج بڑے شہروں میں ہزاروں کی تعداد میں سٹور موجود ہیں۔ وقت کے ساتھ ساتھ یہ سٹور ایک عام پر چون کی دکان کے دائرہ کار سے بڑھ کر اشیاء مہیا کرنے لگے۔ اس میں گوشت، دودھ، پھل، بہریاں اور ڈبل روٹی شامل ہو گئے جو کہ پہلے دکانیں / سٹور انفرادی طور پر فراہم کرتے تھے جیسے کہ گوشت کی دکان، بیکری اور دودھ والا گواہ کرتے تھے۔ پچھلی چند دہائیوں کے دوران ڈیپارٹمنٹل سٹور اور بھی وضع ہو گئے ہیں۔

اب ہزاروں ڈیپارٹمنٹل سٹور لا ہور، راولپنڈی، فیصل آباد، ملتان اور گوجرانوالہ میں موجود ہیں اور ان کی تعداد میں روز بروز اضافہ ہو رہا ہے۔

## 8- موقع منڈیاں (POTENTIAL TARGET MARKETS / CITIES)

ڈیپارٹمنٹل سٹور کے موقع گاہک بڑے شہروں کی آبادی اور گھر ائے ہیں۔ پاکستان میں ڈیپارٹمنٹل سٹورز کی ماگنگ پچھلی چند دہائیوں سے تیزی سے بڑھی ہے اور بڑے سٹوروں کی ایک کثیر تعداد بڑے شہروں میں دیکھنے میں آئی ہے۔ ابھی بھی نئے سٹورز کے لئے کشیر کاروباری موقع موجود ہیں کیونکہ بڑے شہروں کی آبادی میں دن بدن اضافہ ہو رہا ہے اور نئی رہائشی آبادیوں کا قیام عمل میں آرہا ہے۔ لوکیشن اور سہولیات کا میسر ہونا سٹور کی کامیابی کیلئے اہم ترین امور ہیں۔

## 9- منصوبہ کی کل لگت کا خلاصہ (PROJECT COST SUMMARY)

محوزہ کاروبار کی کاروباری عمل پذیری کو جانچنے کیلئے ایک تفصیلی مالیاتی ماذل ترتیب دیا گیا ہے۔ اخراجات اور آمدنی سے تعلق رکھنے والے مفروضہ جات، ان کے متأرجح اور تجزیے کے ساتھ مہیا کئے گئے ہیں۔

اس کاروبار کے موقع آمدن کا گوشوارہ (اکٹیوٹیٹ) گردش نقد کا گوشوارہ (کیش فلوٹیٹ) اور نفع و نقصان کا گوشوارہ (بیلنٹ شیٹ) خیمہ جات کے طور پر لف کی گئی ہیں۔

## 9.1۔ معاشری کیفیت (PROJECT ECONOMICS)

تفصیلی مالیاتی ماذل میں تمام اعداد و شمار کا حساب اس طرح سے کیا گیا ہے کہ پہلے سال میں سورکی ممکنہ فروخت 21 میلین روپے ہو گی۔ اس کاروبار کی پیداواری استعداد 50 فیصد فرض کی گئی ہے، جس میں ہر سال 5 فیصد کا اضافہ ہو گا اور یہ منصوبہ زیادہ سے زیادہ پیداواری استعداد کا 80 فیصد بروئے کار لائے گا۔

**جدول نمبر 2: معاشری کیفیت**

تفصیلات	مندرجات
32 فیصد	اندرونی شرح منافع (IRR)
5.22 سال	کل لاغٹ کی مدت واپسی (Payback Period)
12,300,024 روپے	موجودہ قدر حاصل (NPV)

## 9.2۔ درکار سرمایہ (PROJECT FINANCING)

درکار ذاتی سرمایہ اور بینک کے قرضے کی تفصیل ذیل میں دی گئی ہے:

**جدول نمبر 3: درکار سرمایہ**

تفصیلات	مندرجات
6,031,666 روپے	ذاتی سرمایہ (50 فیصد)
6,031,666 روپے	بینک کا قرضہ (50 فیصد)
16 فیصد	بینک کے قرضے پر شرح منافع (سالانہ) (طویل المدى)
5 سال	قرضہ کی مدت

## 9.3۔ کل لاغٹ کاروبار (PROJECT COST)

تجویز کردہ کاروبار کو چلانے کیلئے مندرجہ ذیل مستقل اور گردشی سرمایہ کی ضرورت ہو گی:

**جدول نمبر 4: کل لاغٹ کاروبار**

نام (روپے)	مندرجات
	مستقل لاغٹ
2,264,000	مشینری اور آلات
1,552,750	فرنجیہ اور فسچر ز
60,000	دفتر کی گاڑی (موٹر سائیکل کی بن کے ساتھ)
378,000	قبل از پیداوار لاغٹ
14,000	تریبتی لاغٹ
500,000	سکیورٹی ڈیپاٹ

57,000	دفتری ساز و سامان
<b>4,825,750</b>	<b>کل مستقل لگت</b>
	گردشی سرمایہ
5,595,750	خام مال انوینٹری
900,000	بیک وقت واجب الادا بلڈنگ کا کرایہ
741,831	تین ماہ کے اخراجات کیلئے نقد قم (ایڈمن وغیرہ)
<b>7,237,581</b>	<b>کل گردشی سرمایہ</b>
<b>12,063,331</b>	<b>کل لگت کاروبار</b>

## (MACHINERY AND EQUIPMENT REQUIREMENT) 9.4

مندرجہ ذیل جدول مشینری کے متعلق معلومات فراہم کرتا ہے:

جدول نمبر 5: مشینری اور آلات

مندرجات	تعداد	لگت فی یونٹ (روپے)	کل لگت (روپے)
الماریاں اور ریک (500 روپے فی مریع فٹ، ٹوٹل 1,500 مریع فٹ)	1	750,000	750,000
کیش رکھنے کے لئے دراز (model Tysso RJ 11)	3	5,500	16,500
پینڈی سیسیز (XL 6800 Series)	2	6,500	13,000
ملٹی بار کوڈ میکنر (Libra 7050)	1	17,000	17,000
کمپیوٹر + بار کوڈ ریڈر	3	35,000	105,000
پرنٹر زفار بل پرنسنگ (tysso PRP 188)	3	15,000	45,000
سافٹ ویر (Sales+ Stocks+ Purchase management)	1	95,000	95,000
فیکس مشین (Panasonic)	1	12,500	12,500
سروس ٹرالیاں	20	10,000	200,000
یوپی ایس (کمپیوٹر زکیلے)	3	6,000	18,000
سیکورٹی کیمرے (DVR ریکارڈنگ + تنصیب)	24	8,000	192,000
جزریٹر (25 KVA)	1	800,000	800,000
ٹوٹل			<b>2,264,000</b>

## 9.5۔ دفتری ساز و سامان (OFFICE EQUIPMENT)

مندرجہ ذیل جدول میں اس کاروبار کو چلانے کیلئے دفتری ساز و سامان کی تفصیل درج کی گئی ہے:

جدول نمبر 6: دفتری ساز و سامان

مendirجات	تعداد	لاگت فنی یونٹ (روپے)	کل لاگت (روپے)
کمپیوٹر	1	35,000	35,000
پرنٹر	1	15,000	15,000
ٹیلی فون کنکشن سیٹ	2	3,500	7,000
ٹوٹل			57,000

## 9.6۔ فرنیچر اور فلکسچر (FURNITUER AND FIXTURE REQUIREMENT)

ڈیپارٹمنٹل سٹور کے کاروبار کیلئے درج ذیل جدول میں دینے گئے فرنیچر اور فلکسچر کی ضرورت ہوگی:

جدول نمبر 7: فرنیچر اور فلکسچر

مendirجات	تعداد	لاگت فنی کس (روپے)	کل لاگت (روپے)
کرسیاں	10	3,500	35,000
میزیں	3	8,000	24,000
صوفہ سیٹ (دفتر کیلئے)	1	15,000	15,000
انرجی سیور (دفتر کیلئے)	500	300	150,000
بھلی کے متعلقہ اشیاء اور ان کی تنصیب	1	150,000	150,000
تزین و آرائش	2,535	250	633,750
چھت والے پنچے	2	2,500	5,000
ایر کنڈیشنر (1.5 ٹن)	8	60,000	480,000
روشنیوں والا بیر و فن سائنس بورڈ	1	60,000	60,000
ٹوٹل			1,552,750

## 9.7۔ درکارز میں (SPACE REQUIREMENT)

مجوزہ ڈیپارٹمنٹل سٹور کیلئے تقریباً 120,3 مربع فٹ رقبہ درکار ہے۔ یہ تجویز کیا جاتا ہے کہ ڈیپارٹمنٹل سٹور کے کاروبار کو کرائے کی گلہ/زمین پر شروع کیا جائے گا۔ اس کاروبار میں اہم سرمایہ کاری زمین اور بلڈنگ کی مدیں ہے جو کہ بہت زیادہ ہمگی اور زیادہ تعمیراتی لاغت کی وجہ سے زیادہ تصور کی جاتی ہے۔

**جدول نمبر 8: درکارز میں**

مندرجات	رقبہ (مربع فٹ)
مالک کا دفتر	120
اکاؤنٹ اینڈ پرو کیور منٹ آفس	120
واش روم (جینس اور لیڈر پر کلینے)	120
گودام	225
ڈپلے/شاپنگ ایریا	2,535
ٹوٹل	3,120

## 9.8۔ درکار خام مال (RAW MATERIAL REQUIREMENTS)

خام مال شہر میں کسی بھی تھوک کی مارکیٹ سے خریدا جاسکتا ہے۔

## 9.9۔ درکار افرادی قوت (HUMAN RESOURCE REQUIREMENT)

ہر مندیلز میں آسانی سے م سابق معاوضے پرستیاب ہیں۔ درکار افرادی قوت ہر مختلف شعبوں میں مندرجہ ذیل ہے:

**جدول نمبر 9: درکار افرادی قوت**

مندرجات	تعداد	ماہانہ تنخواہ (روپے)	سالانہ تنخواہ (روپے)
سٹور میجر	1	30,000	30,000
سیلز میں (ٹرکے اور لڑکیاں)	12	13,000	1,872,000
پرچیز آفیسر	1	18,000	216,000
اسٹمنٹ پرچیز آفیسر	1	15,000	180,000
کیشیئر	3	14,000	504,000
ہیلپر / صفائی کرنے والے	2	12,000	288,000
اکاؤنٹ آفیسر	1	25,000	25,000
ویرہاؤس کپسر	1	12,000	144,000
سکیورٹی گارڈز	2	13,000	312,000
ٹوٹل			4,176,000

- 9.10

## متفرق لاگتیں (UTILITIES & OTHER COSTS)

ضروری سہولیات میں بجلی، پانی اور ٹیلی فون شامل ہیں۔ بجلی کا تھری فیز کر شل کنکشن درکار ہوگا۔ بجلی کے اس کنکشن کے موجودہ نرخ 14 روپے فی کلووات فی گھنٹہ ہوں گے۔ کم از کم 2 ٹیلی فون کنکشن درکار ہوں گے جس میں سے ایک ہوم ڈیلیوری سروس کے لئے استعمال ہوگا۔

## 9.11 آمدن۔ متوقع آمدن اور پیداوار (REVENUE GENERATION)

شاپنگ مال میں 11 اقسام کی گروسری سے 50 فیصد کی پیداواری استعداد کے مفروضہ پر پہلے سال میں متوقع آمد فی مندرجہ ذیل ہوگی:

جدول نمبر 10: آمدن۔ متوقع آمدن اور پیداوار (پہلا سال)

مندرجات	تناسب	صلاحیت	اوسمط مجموعی منافع	سیلز ریونیو (روپے)
گروسری اور کھانے کی اشیاء	55 فیصد	50 فیصد	15 فیصد	44,550,000
بچوں کی اشیاء	5 فیصد	50 فیصد	35 فیصد	4,050,000
کراکری	4 فیصد	50 فیصد	30 فیصد	3,240,000
صابن اور ڈیٹرجنٹ	15 فیصد	50 فیصد	10 فیصد	12,150,000
کامپیکس	5 فیصد	50 فیصد	30 فیصد	4,050,000
مشروبات	5 فیصد	50 فیصد	10 فیصد	4,050,000
سینیشنزی	1 فیصد	50 فیصد	20 فیصد	810,000
گھریاں	1 فیصد	50 فیصد	30 فیصد	810,000
ائیکٹر و نکس	2 فیصد	50 فیصد	30 فیصد	1,620,000
عام اشیاء	2 فیصد	50 فیصد	15 فیصد	1,620,000
میکری کی اشیاء	5 فیصد	50 فیصد	20 فیصد	4,050,000
ٹوٹل	100 فیصد			81,000,000

## (CONTACT DETAILS OF EXPERTS & CONSULTANTS) 10- ماہرین و مشیران

### 10.1- مشیری سپلائرز

سپلائر کا نام	پتہ	رابطہ نمبر / ای میل / ویب سائٹ
رحمان بزنس سسٹم	ای 425، میں بلیووارڈ، ڈی ایچ اے کینٹ لاہور	(+92-42) 6612139, 6621458 (+92-333) 4234931 <a href="http://www.rehmansgroup.com">www.rehmansgroup.com</a> <a href="mailto:info@rehmansgroup.com">info@rehmansgroup.com</a>
ریک اور شیف کے سپلائر		
مسٹر جاوید شخ	شیخو پورہ روڈ عقب کوہ نور مل، راولپنڈی	(+92-300) 5145266
مشہود عالم	گلشنِ اقبال، کراچی	(+92-333) 2307246
سافٹ ویرڈیز ائر		
مسٹر راشد جیل	خالد کنسٹلٹیشن، راولپنڈی	(+92-51) 5857225
دانیال صدیقی	جوہر سافٹ ویرڈیز، والٹن، کراچی	(+92-323) 2344403
سمیڈ الیم ایم اے پی فری ڈاؤن لوڈ		(+92-42) 111 111 456
		<a href="http://smap.smeda.org">http://smap.smeda.org</a>

## 11- کارآمد روابط (USEFUL LINKS)

<a href="http://www.smeda.org.pk">www.smeda.org.pk</a>	سماں ایندھ میڈیم انٹر پرائز ڈولپمنٹ اتھارٹی (سمیڈا)
<a href="http://www.pakistan.gov.pk">www.pakistan.gov.pk</a>	گورنمنٹ آف پاکستان
<a href="http://www.moip.com.pk">www.moip.com.pk</a>	مسٹری آف انڈسٹریز ایندھ پروڈکشن
<a href="http://www.punjab.gov.pk">www.punjab.gov.pk</a>	گورنمنٹ آف پنجاب
<a href="http://www.sindh.gov.pk">www.sindh.gov.pk</a>	گورنمنٹ آف سندھ
<a href="http://www.khyberpakhtunkhwa.gov.pk">www.khyberpakhtunkhwa.gov.pk</a>	گورنمنٹ آف خیبر پختونخوا
<a href="http://www.balochistan.gov.pk">www.balochistan.gov.pk</a>	گورنمنٹ آف بلوچستان
<a href="http://www.gilgitbaltistan.gov.pk">www.gilgitbaltistan.gov.pk</a>	گورنمنٹ آف ملکت بلتستان
<a href="http://www.lajk.gov.pk">www.lajk.gov.pk</a>	گورنمنٹ آف آزاد جموں ایندھ کشمیر
<a href="http://www.tdap.gov.pk">www.tdap.gov.pk</a>	ٹریڈ ڈولپمنٹ اتھارٹی آف پاکستان (ٹی ڈی اے پی)
<a href="http://www.secp.gov.pk">www.secp.gov.pk</a>	سیکورٹی کمیشن آف پاکستان (ایس ای سی پی)
<a href="http://www.fpCCI.com.pk">www.fpCCI.com.pk</a>	فیڈریشن آف پاکستان چیئر ز آف کامرس اور انڈسٹری (ایف پی سی آئی)
<a href="http://www.sbp.org.pk">www.sbp.org.pk</a>	سیٹ بینک آف پاکستان (ایس بی پی)

www.psic.gop.pk	پنجاب سمال انڈسٹریز کار پوریشن
www.ssic.gos.pk	سنندھ سمال انڈسٹریز کار پوریشن
www.pbit.gop.pk	پنجاب بورڈ آف انفارمیشن تکنالوژی
www.companylist.org/retails	لسٹ آف ریٹیل کمپنیز ان پاکستان
www.slideshare.net/retailing	ریٹیلنگ ان پاکستان
www.brecorder.com	فیوچر آف ریٹیلنگ
www.euromonitor.com/retailing	ریٹیلنگ ان پاکستان اور دنیا

آمدن کا گوشوارہ (INCOME STATEMENT) - 12.1

SME DA											
Calculations		Income Statement									
		Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 10
Revenue		81,000,000	98,010,000	117,612,000	140,154,300	166,028,340	195,676,965	229,594,306	252,553,736	277,809,110	305,590,021
Cost of sales											
Raw Material Cost		67,149,000	81,250,290	97,500,348	116,187,915	137,637,991	162,216,204	190,333,679	209,367,047	230,303,752	253,334,127
Wages											
Operation costs 1 (direct labor)		2,412,000	2,633,200	2,918,520	3,210,372	3,531,409	3,894,550	4,273,005	4,700,306	5,170,336	5,687,370
Operating costs 2 (machinery maintenance)											
Operating costs 3 (direct electricity)		1,483,920	1,632,312	1,795,543	1,975,098	2,172,607	2,389,868	2,628,855	2,891,740	3,180,914	3,499,006
Total cost of sales		71,044,920	85,555,802	102,214,411	121,373,384	143,342,008	168,490,622	197,235,539	216,959,093	238,655,003	262,520,503
Gross Profit		9,953,080	12,474,198	15,397,589	18,780,916	22,686,932	27,186,343	32,358,766	35,594,643	39,154,107	43,069,518
General administration & selling expenses											
Administration expense		1,764,000	1,940,400	2,134,440	2,347,884	2,582,672	2,840,940	3,125,034	3,437,537	3,781,291	4,159,420
Administrative benefits expense		1,764,00	1,94,040	213,444	234,788	258,367	284,094	312,503	343,754	378,129	415,942
Building rental expense		1,800,000	1,980,000	2,178,000	2,395,800	2,635,380	2,898,918	3,188,810	3,507,691	3,858,460	4,244,306
Electricity expense											
Office refreshment expense		96,000	105,600	116,160	127,776	140,554	154,609	170,070	187,077	205,785	226,363
Communications expense (phone, fax and internet, etc.)		120,000	132,000	145,200	159,720	175,892	193,261	212,587	233,846	257,231	282,954
Office expenses (stationery, entertainment, janitorial services, etc)		17,64,00	194,040	213,444	234,788	258,367	284,094	312,503	343,754	378,129	415,942
Promotional expense		405,000	490,050	588,060	700,772	830,145	978,385	1,147,972	1,262,769	1,389,946	1,527,950
Professional fees (legal, audit, consultants, etc.)		81,00,000	90,100	1,176,120	1,401,543	1,660,289	1,956,770	2,295,945	2,525,537	2,778,091	3,035,900
Depreciation expense		166,675	166,675	166,675	166,675	166,675	169,825	169,825	169,825	169,825	169,825
Amortization of pre-operating costs		75,600	75,600	75,600	75,600	75,600	-	-	-	-	-
Amortization of legal, licensing, and training costs		2,800	2,800	2,800	2,800	2,800	-	-	-	-	-
Subtotal		5,594,875	6,261,305	7,009,943	7,848,146	8,786,342	9,760,895	10,935,246	12,011,789	13,195,985	14,488,601
Operating Income		4,362,205	6,212,893	8,387,646	10,932,769	13,900,391	17,425,448	21,423,520	23,582,854	25,958,122	28,570,917
Gain / (loss) on sale of office equipment		-	-	-	-	22,800	-	124,220	-	-	-
Gain / (loss) on sale of Furniture & Fixtures		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Earnings Before Interest & Taxes		4,362,205	6,212,893	8,387,646	10,932,769	13,947,391	17,425,448	21,547,740	23,582,854	25,958,122	28,570,917
Interest expense on long term debt (Project Loan)		366,089	307,644	239,270	159,283	65,710	-	-	-	-	-
Interest expense on long term debt (Working Capital Loan)		549,055	461,399	358,854	238,890	98,250	-	-	-	-	-
Sub total		1,049,652	972,715	667,289	398,174	164,260	-	-	-	-	-
Earnings Before Tax		3,312,553	5,240,178	7,720,357	10,534,596	13,783,131	17,425,448	21,547,740	23,582,854	25,958,122	28,570,917
Tax		550,638	1,094,533	1,924,624	2,909,608	4,046,595	5,321,406	6,764,208	7,476,498	8,307,842	9,222,320
<b>NET PROFIT/(LOSS) AFTER TAX</b>	<b>2,761,915</b>	<b>4,145,625</b>	<b>5,795,733</b>	<b>7,624,988</b>	<b>9,736,536</b>	<b>12,104,042</b>	<b>14,783,532</b>	<b>16,106,356</b>	<b>17,650,280</b>	<b>19,348,597</b>	

# (BALANCE SHEET)

اٹاؤں اور واجبات کا گوشوارہ 12.2

Calculations		SME DA										
	Balance Sheet	Year 0	Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 10
<b>Assets</b>												
<i>Current assets:</i>												
Cash & Bank	741,831	-	393,702	2,298,811	4,764,423	9,872,810	17,917,785	26,149,219	34,661,840	103,122,463		
Accounts receivable	3,328,767	3,678,288	4,430,589	5,296,568	6,291,436	7,432,313	8,738,451	9,907,152	10,897,867	11,987,653		
Finished goods inventory	2,244,938	2,716,374	3,259,649	3,884,415	4,601,538	5,423,241	6,363,270	6,999,597	7,699,557	8,469,512		
Raw material inventory	5,595,750	7,447,943	9,831,285	12,887,176	16,792,982	21,770,902	28,098,977	33,999,762	41,139,712	49,779,052	-	
Prepaid building rent	900,000	990,000	1,089,000	1,197,900	1,317,600	1,449,459	1,594,405	1,733,845	1,939,290	2,122,153	-	
Total Current Assets	7,237,581	14,011,648	17,314,947	22,169,017	29,590,466	38,877,758	52,421,746	68,733,113	86,124,910	105,160,468	123,579,639	
<i>Fixed assets:</i>												
Security Deposit for Rental Building	500,000	500,000	500,000	500,000	500,000	500,000	500,000	500,000	500,000	500,000	500,000	
Machinery & equipment	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	2,264,000	
Furniture & fixtures	1,352,750	1,387,475	1,424,200	1,086,975	931,650	776,375	621,100	465,825	310,550	155,275	-	
Office vehicles	60,000	60,000	60,000	60,000	60,000	156,631	156,631	156,631	156,631	156,631	156,631	
Office equipment	57,000	45,600	34,200	22,800	11,400	72,748	58,198	43,649	29,099	14,350	-	
Total Fixed Assets	4,433,750	4,267,075	4,100,400	3,933,725	3,767,050	3,769,754	3,599,929	3,430,104	3,260,280	3,090,455	2,920,631	
<i>Intangible assets:</i>												
Pre-operation costs	378,000	302,400	226,800	151,200	75,600	-	-	-	-	-	-	
Legal, licensing, & training costs	14,000	11,200	8,400	5,600	2,800	-	-	-	-	-	-	
Total Intangible Assets	392,000	313,600	235,200	156,800	78,400	-	-	-	-	-	-	
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>12,063,331</b>	<b>18,592,323</b>	<b>21,650,547</b>	<b>26,259,542</b>	<b>33,435,916</b>	<b>42,647,512</b>	<b>56,021,675</b>	<b>72,203,218</b>	<b>89,385,190</b>	<b>108,250,924</b>	<b>126,500,259</b>	
<b>Liabilities &amp; Shareholders' Equity</b>												
<i>Current liabilities:</i>												
Accounts payable	3,065,628	3,743,078	4,536,474	5,464,968	6,551,050	7,821,172	9,219,183	10,294,798	11,510,252	10,410,992		
Short term debt	1,561,587	802,975	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Total Current Liabilities	4,627,215	4,546,054	4,536,474	5,464,968	6,551,050	7,821,172	9,219,183	10,294,798	11,510,252	10,410,992		
<i>Other liabilities:</i>												
Long term debt (Project Loan)	2,412,875	2,068,790	1,666,259	1,195,356	644,465	-	-	-	-	-	-	
Long term debt (Working Capital Loan)	3,618,791	3,102,738	2,499,039	1,792,775	966,557	-	-	-	-	-	-	
Total Long Term Liabilities	6,031,666	5,171,528	4,165,288	2,988,130	1,611,022	-	-	-	-	-	-	
<i>Shareholders' equity</i>												
Paid-up capital	6,031,666	6,031,666	6,031,666	6,031,666	6,031,666	6,031,666	6,031,666	6,031,666	6,031,666	6,031,666		
Retained earnings	2,761,915	6,907,540	12,703,273	20,328,261	30,064,796	42,168,838	56,922,370	73,058,726	90,708,006	110,057,602		
Total Equity	6,031,666	8,793,580	12,939,205	18,734,938	26,359,926	36,096,462	48,200,504	62,984,035	79,090,391	96,740,671	116,089,265	
<b>TOTAL CAPITAL AND LIABILITIES</b>	<b>12,063,331</b>	<b>18,592,323</b>	<b>21,650,547</b>	<b>26,259,542</b>	<b>33,435,916</b>	<b>42,647,512</b>	<b>56,021,675</b>	<b>72,203,218</b>	<b>89,385,190</b>	<b>108,250,924</b>	<b>126,500,259</b>	

# (CASH FLOW STATEMENT)

گردش نقد کا گوشوارہ 12.3

Calculations		SME DA										
	Cash Flow Statement	Year 0	Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 10
<i>Operating activities</i>												
Net profit		2,761,915	4,145,625	5,795,733	7,624,988	9,736,536	12,104,042	14,783,532	16,106,356	17,650,280	19,348,597	
Add: depreciation expense		166,675	166,675	166,675	166,675	166,675	166,675	166,675	166,675	166,675	166,675	
amortization of pre-operating costs		75,600	75,600	75,600	75,600	75,600	-	-	-	-	-	
amortization of training costs		2,800	2,800	2,800	2,800	2,800	-	-	-	-	-	
Accounts receivable		(3,328,767)	(349,521)	(752,301)	(865,979)	(954,669)	(1,140,877)	(1,306,138)	(1,168,701)	(990,715)	(1,089,787)	
Finished goods inventory		(2,244,938)	(471,437)	(543,275)	(624,766)	(717,123)	(821,703)	(940,029)	(636,327)	(639,960)	(769,956)	
Equipment inventory		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Raw material inventory		(5,395,750)	(1,852,193)	(2,383,342)	(3,055,891)	(3,905,806)	(4,977,920)	(6,328,075)	(5,900,785)	(7,139,930)	(8,639,340)	
Pre-paid building rent		(900,000)	(900,000)	(99,000)	(108,900)	(119,790)	(131,769)	(144,946)	(139,440)	(175,385)	(192,923)	
Accounts payable		3,065,628	677,451	793,355	928,495	1,086,082	1,270,121	1,398,011	1,075,616	1,213,454	(1,089,261)	
Cash provided by operations		(6,495,750)	(1,443,280)	1,764,851	2,373,836	3,282,217	4,246,013	5,108,387	8,044,975	8,231,434	8,512,621	68,460,623
<i>Financing activities</i>												
Project Loan - principal repayment		(344,083)	(402,531)	(470,904)	(550,891)	(644,465)	-	-	-	-	-	
Working Capital Loan - principal repayment		(516,053)	(603,709)	(706,254)	(826,217)	(966,557)	-	-	-	-	-	
Additions to Project Loan		2,412,875	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Additions to Working Capital Loan		3,618,791	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Issuance of shares		6,031,666	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Purchase of (treasury) shares		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Cash provided by / (used for) financing activities		12,063,331	(860,138)	(2,567,826)	(1,980,133)	(1,377,108)	(1,611,022)	-	-	-	-	
<i>Investing activities</i>												
Capital expenditure		(4,825,750)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Acquisitions		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Cash (used for) provided by investing activities		(4,825,750)	-	-	-	-	-	-	(169,379)	-	-	
<b>NET CASH</b>		<b>741,831</b>	<b>(2,303,418)</b>	<b>(802,975)</b>	<b>393,702</b>	<b>1,905,109</b>	<b>2,465,612</b>	<b>5,108,387</b>	<b>8,044,975</b>	<b>8,231,434</b>	<b>8,512,621</b>	<b>68,460,623</b>

## 13۔ کلیدی مفروضے (Key Assumptions)

### 13.1 روزمرہ کے اخراجات کا مفروضہ

تفصیلات	مندرجات
12	روزانہ اوقات کار (گھنٹوں میں)
360	سالانہ اوقات کار (دنوں میں)
	شناک انوینٹری کی سٹور میں موجودگی (دنوں میں)
7	گروسری اور اشیائے خورد و نوش
30	بچوں کے ملبوسات اور دیگر اشیاء
30	کراکری اور پلاسٹک کی اشیاء
15	صابن، ڈیٹر جنت اور کیمیکلز
30	کامیکیٹس اور مصنوعی زیورات
7	آئسکریم اور مشروبات
30	سینیشنگی، کارڈ اور تھائے
30	گھر بیان اور کلاک
30	الکٹریکس اور گھر میں استعمال ہونے والی بجلی کی اشیاء
30	روزمرہ کی عام اشیاء
3	بیکری کی اشیاء

### معاشی مفروضات

13.2

تفصیلات	مندرجات
10 فیصد	بجلی، ایندھن لائلگت میں اضافے کی شرح
10 فیصد	تینوں ہوں میں بڑھوٹری کی شرح

### اخراجات کے مفروضات

13.3

تفصیلات	مندرجات
8000 روپے (ماہانہ)	دفعتی تفریحات
10,000 روپے (ماہانہ)	موالصلات
0.5 فیصد	تشریبی

10 فیصد	فروخت سامان کی لاگت میں اضافے کی شرح
5 فیصد	پیداواری استعداد میں اضافے کی شرح
10 فیصد	انتظامی فوائد
10 فیصد	دفتری اخراجات
10 فیصد	آپریٹنگ لاگت میں اضافے کی شرح

- 13.4

### مالیاتی مفروضات

تفصیلات	مندرجات
50 فیصد	قرضہ
50 فیصد	ذاتی سرمایہ
16 فیصد	قرضہ پر شرح سود
5 سال	قرضہ کی مدت واپسی
12 اقساط	قرضہ کی ادائیگی کی قسط